

Exam Salesforce CRT-211 Questions Pdf | CRT-211 Real Dumps

One Liner For SSC CGL 2025

Q.1) पृथ्वी की सतह पर कुल पानी का लगभग कितना प्रतिशत (निम्नतम पूर्णांक तक) महासागरों में स्थित है?
उत्तर: 97%
व्याख्या: पृथ्वी के कुल जल का लगभग 97% महासागरों में पाया जाता है, जबकि शेष 3% ताजे जल स्रोतों में रहता है।

Q.2) कौन-सा जल निकाय 1,55,58,000 वर्ग किमी. के क्षेत्रफल में फैला है और वैश्विक महासागर का केवल 4.3% हिस्सा बनाता है?
उत्तर: आर्कटिक महासागर
व्याख्या: आर्कटिक महासागर पृथ्वी का सबसे छोटा महासागर है और यह वैश्विक महासागर क्षेत्र का केवल 4.3% हिस्सा है।

Q.3) दुनिया का सबसे बड़ा महाद्वीपीय शेल्फ (continental shelf) कौन-सा है?
उत्तर: आर्कटिक महासागर का साइबेरियाई शेल्फ
व्याख्या: आर्कटिक महासागर का साइबेरियाई शेल्फ दुनिया का सबसे बड़ा महाद्वीपीय शेल्फ है, जो रूस के उत्तरी भाग से जुड़ा हुआ है।

Q.4) धौलिक नामों पर अमेरिकी बोर्ड (यू.एस. बोर्ड) (ऑफ़ जियोग्राफिक नेम्स) द्वारा अंटार्कटिका के तट पर फैले जल निकाय के रूप में मान्यता प्राप्त दुनिया का चौथा सबसे बड़ा जल निकाय कौन-सा है?
उत्तर: दक्षिणी महासागर
व्याख्या: दक्षिणी महासागर अंटार्कटिका के चारों ओर फैला जल निकाय है और इसे 2000 में पृथ्वी का पाँचवाँ महासागर घोषित किया गया।

Q.5) कौन-सा सागर हिन्द महासागर का उत्तर-पश्चिमी भाग है, जो लगभग 14,91,000 वर्ग किमी. के कुल क्षेत्रफल में फैला है और यूरोप और भारत के बीच प्रमुख समुद्री मार्ग का एक हिस्सा है?
उत्तर: अरब सागर
व्याख्या: अरब सागर हिन्द महासागर का उत्तर-पश्चिमी भाग है, जो व्यापार और नौवहन के लिए एक प्रमुख मार्ग के रूप में कार्य करता है।

Q.6) कौन-सा कारक समुद्र की लवणता को प्रभावित नहीं करता है?
उत्तर: जल निकायों में पाये जाने वाले समुद्री सूक्ष्मजीवों का प्रकार
व्याख्या: समुद्री सूक्ष्मजीव लवणता को सीधे प्रभावित नहीं करते, बल्कि वाष्पीकरण, वर्षा और ताजे जल के प्रवाह जैसे कारक समुद्र की लवणता को नियंत्रित करते हैं।

Q.7) समुद्र के सबसे उमड़े हिस्से की पहचान करें।
उत्तर: महाद्वीपीय जलमग्न सीमा (शेलफ)
व्याख्या: महाद्वीपीय शेलफ महासागरों का उथला भाग होता है, जो महाद्वीपों से जुड़ा होता है और इसमें विभिन्न प्रकार की समुद्री जैव विविधता पाई जाती है।

Q.8) पृथ्वी की सतह पर कौन-सा जल निकाय 70,560,000 km² में फैला विश्व का तीसरा सबसे बड़ा महासागर है?
उत्तर: हिंद महासागर
व्याख्या: हिंद महासागर विश्व का तीसरा सबसे बड़ा महासागर है, जो एशिया, अफ्रीका और ऑस्ट्रेलिया से घिरा हुआ है।

Q.9) महासागरीय परत का कौन-सा भाग विश्व में सबसे समतल और चिकना है?
उत्तर: गहरे समुद्र के मैदान
व्याख्या: गहरे समुद्र के मैदान महासागरों में सबसे समतल और चिकने क्षेत्र होते हैं, जिनमें तलछटी सम्पत्ति धीरे-धीरे जमा होती है।

Q.10) वह खारे पानी की द्रोल क्या कहलाती है, जो सैडबार (sandbars) और स्पिट (spits) की मदद से समुद्र से अलग होती है?
उत्तर: लेगून
व्याख्या: लेगून एक प्रकार की खारे पानी की द्रोल होती है, जो प्राकृतिक बाधाओं, जैसे सैडबार या प्रवाल भित्तियों द्वारा समुद्र से अलग हो जाती है।

Q.11) कौन-सा जल निकाय पाक जलदमकूमय (Palk Strait) के सबसे निकट है?
उत्तर: मन्नार की खाड़ी
व्याख्या: मन्नार की खाड़ी भारत और श्रीलंका के बीच स्थित है और यह पाक जलदमकूमय के समीप मौजूद है।

INDIAN RAILWAY

Small - English e-Book

THEORY+ONE LINER

IMPORTANT FOR ALL RAILWAY EXAMS

21

To Download Crazy GK Trick [Click here](#) and root app [Click here](#)
For More Information Contact : 9109624872, 7898973739, 6232363639

What's more, part of that ValidDumps CRT-211 dumps now are free: <https://drive.google.com/open?id=1iPFRuhKS2Zat50-xqKk4fGtmIbP-LRLr>

Before you buy our product, you can download and try out it freely so you can have a good understanding of our CRT-211 test prep. In such a way, the client can visit the page of our CRT-211 exam questions on the website. So the client can understand our CRT-211 Exam Materials well and decide whether to buy our CRT-211 training guide or not since that they have checked the quality of our CRT-211 exam questions. We provide the best CRT-211 learning guide to our client and you will be satisfied.

The Salesforce CRT-211 Exam covers a wide range of topics, including advanced security and access control, data management, automation, and reporting. It also includes questions on advanced topics such as Lightning Experience, Einstein Analytics, and Salesforce Connect.

>>> ExamSalesforce CRT-211 Questions Pdf <<<

100% Pass Authoritative CRT-211 - Exam Certification Preparation for Advanced Administrator Questions Pdf

We have a lasting and sustainable cooperation with customers who are willing to purchase our CRT-211 actual exam. We try our best to renovate and update our CRT-211 study materials in order to help you fill the knowledge gap during your learning process, thus increasing your confidence and success rate. At the same time, CRT-211 Preparation baidumps can keep pace with the digitized world by providing timely application. You will never fell disappointed with our CRT-211 exam quiz.

To be eligible for the exam, you must have already completed the Salesforce Certified Administrator exam, which is a prerequisite for the CRT-211 Certification. This means that you should have a solid understanding of the Salesforce platform's basic functionalities and be able to navigate the system with ease. Additionally, you should have a minimum of two years of hands-on experience as a Salesforce administrator, providing you with the practical knowledge needed to pass the exam.

Salesforce Certification Preparation for Advanced Administrator Sample Questions (Q117-Q122):

NEW QUESTION # 117

AW Computing has several service plans it offers with its laptops. Management wants the sales team to focus on bringing in new business and to have the creation of the renewal opportunity for the service plans happen automatically.

What approach should the administrator take to automate the renewal process?

- A. Create a validation rule to prevent the rep from closing the opportunity until a renewal is associated.
- B. Create a dynamic Lightning page with rich text to remind the rep to create a renewal opportunity when the opportunity is closed won.
- C. Configure a time-based workflow to send an email reminder to the sales rep when the service plan expires.
- **D. Configure a flow that will create the renewal based on the closed-won date and opportunity line items.**

Answer: D

Explanation:

To automate the renewal process for service plans, AW Computing should configure a flow that will create the renewal based on the closed-won date and opportunity line items. A flow is a tool that can automate complex business processes by executing logic, interacting with Salesforce database, calling Apex classes, and guiding users through screens. A flow can be triggered by various events, such as when an opportunity is closed won. References: https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.flow_overview.htm&type=

`id=sf.flow_overview.htm&type=`

NEW QUESTION # 118

Cloud Kicks (CK) has recently decided to use Collaborative Forecasting to optimize the accuracy and efficiency of its sales cycle. The CK sales operation manager wants to enable supervisors and their subordinates to make changes to any forecast amounts that inaccurately reflect their current pipeline.

Which two settings should be enabled to meet this requirement?

Choose 2 answers

- **A. Owner adjustments**
- B. Payout adjustments
- **C. Manager adjustments**
- D. Revenue adjustments

Answer: A,C

NEW QUESTION # 119

At Ursa Major Solar, there is a custom object called Galaxy. The sales director wants users to only see certain field market.

What Lightning will satisfy this requirement?

- A. Record Detail Component
- **B. Fields component**
- C. Path Component
- D. Highlights Panel Component

Answer: B

NEW QUESTION # 120

An administrator wants to allow users who are creating leads to have access to the And Duplicates button. What lead object-level permission will the administrator need to provide to these users?

- Answer: A**

The sales department has asked to limit access to the Amount field on the Opportunity to only those users. In the sales department and on the executive team, Northern Trail Outfitters uses six custom profiles including Sales User, Marketing user, call Center user, Executive User, Sales Manager user, and a call Center Manager user. Field level access is removed from three of the profiles in the sandbox.

- A. Process a change set with the profiles that should no longer have access to the field.
- B. Manually restrict access to this field for each profile via Setup Just like the sandbox.
- C. Deploy a change set from the sandbox to prodUGBOffl including the Amount field with all the custom profiles.
- D. Create a sandbox template and push it to production to reflect the update.

• • • • •

[illegible]

What's more, part of that ValidDumps CRT-211 dumps now are free: <https://drive.google.com/open?id=1iPFRuhKS2Zat50-xqKk4fGmTbP-LRLr>