

L5M15 Trainingsunterlagen - L5M15 Fragen Antworten

CHARTERED INSTITUTE OF PROCUREMENT AND SUPPLY

LEVEL 5 ADVANCED DIPLOMA L5M15

ADVANCED NEGOTIATION REVISION QUESTIONS

Q1. Effective training is required for inexperienced negotiators and non-commercial team members to avoid which of the following situations?

1. Team members behaving ethically to get the best value from the negotiation
2. Team members discussing confidential elements of the project before an agreement is reached
3. Team members requesting suppliers' cost structures which may jeopardise the final agreement
4. Team members being too close to the supplier and end up compromising the final outcome

- a. 1 and 2
- b. 2 and 3
- c. 1 and 4
- d. 2 and 4

Q2. Providing training and preparation in the pre-negotiation phase is an important step to achieving a positive negotiation outcome. Training and preparation should encompass which of the following elements? Select THREE that apply.

- a. Formulating an effective company strategy and stakeholder requirements
- b. **Understanding the role of team members as well as their expected contribution**
- c. Researching about the supplier's negotiation tactics
- d. **Providing a brief to the team about the objective of the negotiation**
- e. **Providing insight on the tactics to be used by the team**
- f. Checking the supplier's negotiation history and track record

Q3. Newcastle Motors is looking to reach an agreement with the supplier of maintenance, repair and operating materials (MRO). They are generally of lower cost and do not any significant profit to the organisation. Morgan who works as a procurement assistant for Newcastle Motors has been appointed as a lead negotiator. Morgan Yussuf has selected just three members of the procurement function to help him in the negotiation process. Morgan Yussuf tells them that the nature of the negotiation does not allow them to hold an intensive rehearsal.

- a. True because procurement members are fully experience hence do not require any form of rehearsal

Außerdem sind jetzt einige Teile dieser ZertPruefung L5M15 Prüfungsfragen kostenlos erhältlich: <https://drive.google.com/open?id=1FDIx5Kib0zllSNuyIzxQxVwZhyL-RcGt>

Möchten Sie in kurzer Zeit die L5M15 CIPS Zertifizierungsprüfung bestehen? Unser ZertPruefung bietet Ihnen die Testfragen und Antworten zur CIPS L5M15 Zertifizierung, die von den IT-Experten durch Experimente und Praxis erhalten werden und über IT-Zertifizierungserfahrungen über 10 Jahre verfügt. Außerdem gewährt unser ZertPruefung Ihnen die vollständigsten Zertifizierungskriterien sowie Ausbildungsmethoden. Die Ergebnisse von unseren Kunden haben bewiesen, dass die Genauigkeit der CIPS L5M15 Zertifizierung 100% beträgt! Wenn Sie irgendeine Frage über die L5M15 Prüfung haben, werden wir so schnell wie möglich beantworten.

CIPS L5M15 Exam Syllabus Topics:

Section	Objectives
Principles of negotiation in procurement	- Types of negotiation (distributive and integrative) - Purpose and objectives of negotiation
Closing and agreement management	- Closing techniques and deal finalisation - Contractual implications of negotiation outcomes
International and cross-cultural negotiation	- Global procurement negotiation considerations - Cultural influences on negotiation styles
Negotiation preparation and planning	- Information gathering and analysis - Setting objectives and BATNA development - Stakeholder identification and alignment

Communication and interpersonal skills	- Verbal and non-verbal communication - Questioning and listening techniques
Ethics and risk in negotiation	- Ethical considerations in procurement negotiation - Risk management during negotiation processes
Negotiation strategies and tactics	- Tactical approaches and concession strategies - Dealing with difficult counterparts - Power dynamics in negotiation

>> L5M15 Trainingsunterlagen <<

L5M15 Fragen Antworten - L5M15 Fragen Und Antworten

Die Ausbildungsmaterialien zur CIPS L5M15 Zertifizierungsprüfung aus ZertPruefung sind nicht nur der Grundstein auf dem Weg zu Ihrem Erfolg, sie können Ihnen auch dabei helfen, Ihre Fähigkeiten in der IT-Branche effektiver zu entfalten. Nach mehrjährigen Bemühungen beträgt die Hit-Rate von CIPS L5M15 Zertifizierungsprüfung von ZertPruefung bereits 100%. Wenn Sie die Zertifizierungsprüfung nicht bestehen, nachdem Sie unsere Fragenpool gekauft haben, werden wir alle Ihre bezahlten Summe zurückgeben.

CIPS Advanced Negotiation L5M15 Prüfungsfragen mit Lösungen (Q40-Q45):

40. Frage

Which of the following is not a base of power?

- A. Referent
- B. Informational
- **C. Financial**
- D. Legitimate

Antwort: C

Begründung:

The six recognised bases of power are informational, legitimate, referent, coercive, reward, and expert.

Financial power is not classified separately- it can fall under reward or resource power, but not as a formal category.

Reference: CIPS L5M15 - Power in Negotiation (French & Raven's Six Bases) (Domain 3.1).

41. Frage

Which of the following is not a personality characteristic in the OCEAN "Big Five" model?

- A. Agreeableness
- B. Neuroticism
- **C. Sensitivity**
- D. Openness

Antwort: C

Begründung:

The Big Five traits are Openness, Conscientiousness, Extraversion, Agreeableness, Neuroticism (OCEAN)

. "Sensitivity" is not one of the five canonical factors.

Reference: CIPS L5M15 - Individual differences and Big Five personality traits.

42. Frage

Which of the following stages in group development comes first?

- A. Performing
- **B. Storming**

- C. Mourning
- D. Norming

Antwort: B

Begründung:

In Tuckman's team development model: Forming # Storming # Norming # Performing # Adjourning / Mourning. "Storming" is the first stage listed here and marks initial conflict as roles and norms form. Reference: CIPS L5M15 - Team Dynamics: Tuckman's Stages (Domain 3.1).

43. Frage

Georgia is entering into a negotiation with a supplier she knows well. Her manager asks that she "frame the agenda" at the beginning of the meeting. What does this mean?

- A. Use a persuasive style of negotiation.
- B. Explain the purpose of the meeting at the beginning.
- C. State the agenda first and do not deviate from it.
- D. Shift the focus of the meeting in a certain direction.

Antwort: D

Begründung:

"Framing" means shaping how issues and proposals are perceived and interpreted. In negotiation, framing the agenda involves influencing focus and direction early in the discussion, ensuring that key topics are viewed from a preferred perspective. It helps establish a positive or strategic tone for dialogue.

Reference: CIPS L5M15 - Section: Framing Agendas and Perception Management.

44. Frage

Holding a meeting is the best way to communicate outcomes of negotiation with Key Player stakeholders. Is this correct?

- A. No - you should not over-communicate with key players.
- B. Yes - this is a good way to engage their active support.
- C. Yes - key players need to receive regular communication.
- D. No - key players have a lot of power and won't have time for meetings.

Antwort: B

Begründung:

Key players in Mendelow's Stakeholder Matrix (high power, high interest) must be actively engaged and involved in important decisions. Meetings are an effective way to build commitment, gain input, and secure their ongoing support.

Reference: CIPS L5M15 - Stakeholder Mapping and Communication Methods (Domain 1.3).

45. Frage

.....

Eine geeignete Ausbildung zu wählen stellt eine Garantie für den Erfolg dar. Aber die Wahl ist von großer Bedeutung. ZertPrüfung hat einen guten Ruf und breite Beliebtheit. Man hat keine Gründe, den ZertPrüfung einfach zu weigern. Dennoch ist es nicht wirksam, wenn die vollständigen Schulungsunterlagen zur CIPS L5M15 Prüfung Ihnen nicht passen. So können Sie vor dem Kauf die Demo als Probe herunterladen. Auf diese Weise können Sie sich gut auf die Prüfung vorbereiten und die CIPS L5M15 Prüfung ohne Schwierigkeit bestehen. Das ist ein wichtiger Grund dafür, warum viele Kandidaten uns wählen. Wir bieten die besten, kostengünstigsten und vollständigsten Schulungsunterlagen, um den Kandidaten beim Bestehen der CIPS L5M15 Prüfung helfen.

L5M15 Fragen Antworten: https://www.zertpruefung.ch/L5M15_exam.html

- Seit Neuem aktualisierte L5M15 Examfragen für CIPS L5M15 Prüfung ☐ Erhalten Sie den kostenlosen Download von (L5M15) mühelos über ➡ www.itzert.com ☐ L5M15 PDF
- L5M15 Lernhilfe ☐ L5M15 Kostenlos Downloaden ☐ L5M15 Prüfung ☐ Erhalten Sie den kostenlosen Download von 「 L5M15 」 mühelos über (www.itzert.com) ☐ L5M15 Lernressourcen

- L5M15 Kostenlos Downladen □ L5M15 Zertifikatsfragen □ L5M15 Prüfungsfrage □ Sie müssen nur zu 「www.itzert.com」 gehen um nach kostenloser Download von □ L5M15 □ zu suchen □ L5M15 Schulungsunterlagen
- L5M15 Musterprüfungsfragen - L5M15Zertifizierung - L5M15Testfragen □ Suchen Sie jetzt auf □ www.itzert.com □ nach 「 L5M15 」 und laden Sie es kostenlos herunter □ L5M15 Lernhilfe
- L5M15 Kostenlos Downladen □ L5M15 Fragen Beantworten □ L5M15 Prüfungsaufgaben □ Geben Sie ✓ www.echtefrage.top □ ✓ □ ein und suchen Sie nach kostenloser Download von □ L5M15 □ □ L5M15 Tests
- Wir machen L5M15 leichter zu bestehen! □ Suchen Sie auf der Webseite [www.itzert.com] nach ➡ L5M15 □ und laden Sie es kostenlos herunter □ L5M15 Prüfung
- L5M15 Zertifizierungsfragen □ L5M15 Fragenpool □ L5M15 Originale Fragen □ Suchen Sie jetzt auf ► www.zertfragen.com ◀ nach (L5M15) um den kostenlosen Download zu erhalten □ L5M15 Prüfungsinformationen
- L5M15 Kostenlos Downladen □ L5M15 Lernressourcen □ L5M15 Schulungsunterlagen □ Erhalten Sie den kostenlosen Download von ➡ L5M15 □ mühelos über 【 www.itzert.com 】 □ L5M15 Prüfungsaufgaben
- Seit Neuem aktualisierte L5M15 Examfragen für CIPS L5M15 Prüfung □ Öffnen Sie die Webseite □ www.echtefrage.top □ und suchen Sie nach kostenloser Download von (L5M15) □ L5M15 Prüfungsinformationen
- L5M15 Prüfungsfrage □ L5M15 Lernressourcen □ L5M15 Originale Fragen ☆ Suchen Sie auf der Webseite “ www.itzert.com ” nach ➡ L5M15 □ □ □ und laden Sie es kostenlos herunter □ L5M15 Lernhilfe
- L5M15 Schulungsunterlagen □ L5M15 Tests □ L5M15 Tests □ ➡ www.zertpruefung.ch □ ist die beste Webseite um den kostenlosen Download von ► L5M15 ◀ zu erhalten □ L5M15 Originale Fragen
- www.slideshare.net, nguza.com, scalar.usc.edu, telegra.ph, freestyler.ws, elearn.ellak.gr, www.dibiz.com, telegra.ph, faithlife.com, scalar.usc.edu, Disposable vapes

BONUS!!! Laden Sie die vollständige Version der ZertPruefung L5M15 Prüfungsfragen kostenlos herunter:
<https://drive.google.com/open?id=1FDIx5Kib0zllSNuyIzxQxVwZhyL-RcGt>