

AP-204 Tests & AP-204 Dumps Deutsch



Laden Sie die neuesten ZertFragen AP-204 PDF-Versionen von Prüfungsfragen kostenlos von Google Drive herunter:
<https://drive.google.com/open?id=1dKU5b1l-0FhquUmNSknWSoNXI660umce>

Es ist uns allen bekannt, dass IT-Branche eine neue Branche und auch eine Kette ist, die die wirtschaftliche Entwicklung fördert. So ist ihre Position nicht zu ignorieren. Die Salesforce AP-204 IT-Zertifizierung ist eine Methode für den Wettbewerb. Durch die Salesforce AP-204 Zertifizierung werden Sie sich in allen Aspekten verbessern. Aber es ist nicht so einfach, die Prüfung zu bestehen. So empfehle ich Ihnen unsere originale Fragen. Wenn Sie die Schulungsressourcen wählen, ist ZertFragen die erste Wahl. Seine Erfolgsquote beträgt 100%. Und Sie können die Salesforce AP-204 Prüfung sicher bestehen.

Mit langjähriger Forschung im Gebiet der IT-Zertifizierungsprüfung spielen wir ZertFragen eine führende Rolle in diesem Gewerbe. Die Softwares, die wir entwickeln, sind umfassend und enthält große Menge Prüfungsaufgaben. Salesforce AP-204 Prüfungssoftware ist eine der Bestseller. Sie hilft gut die Prüfungsteilnehmer, die Salesforce AP-204 zu bestehen. Und es ist allgemein bekannt, dass mit die Salesforce AP-204 Zertifizierung wird Ihre Karriere im IT-Gewerbe leichter sein!

>> AP-204 Tests <<

Salesforce AP-204 Dumps Deutsch - AP-204 Lernhilfe

Um jeden Kunden geeignete Vorbereitungsmethode für Salesforce AP-204 finden zu lassen, bieten wir insgesamt 3 Versionen von Salesforce AP-204 Prüfungsunterlagen, nämlich PDF, Online Test Engine, sowie Simulations-Software. Mindestens wird wohl eine davon Ihnen am besten bei der Vorbereitung unterstützen. Kostenlose Demos aller drei Versionen sind angeboten. Jede Version enthält die neuesten und umfassendsten Prüfungsunterlagen der Salesforce AP-204.

Salesforce Consumer Goods Cloud Accredited Professional AP-204 Prüfungsfragen mit Lösungen (Q75-Q80):

75. Frage

Sales Managers would like a map that shows which stores are running a promotion within their vicinity. Which solution meets their requirement and also involves the least amount of custom development?

- **A. The nearby map component on the promotion records page**
- B. A visual mashup that displays the required map on the promotions page
- C. The map component added to the home page
- D. An unmanaged package from the AppExchange modified to meet the requirements

Antwort: A

Begründung:

The nearby map component on the promotion records page allows a user to see which stores are running a promotion within their vicinity. This solution meets the requirement and also involves the least amount of custom development, as it is a standard feature of Consumer Goods Cloud. Verified Reference: [Salesforce Consumer Goods Cloud Implementation Guide], page 32.

76. Frage

GreenTech, a Consumer Goods company wants to sell new products in a particular retail store. Which Tableau CRM dashboard should they use to find opportunities to sell new products in a retail store location?

- A. Sales Manager- Territory Performance
- B. Account Insight
- **C. White Space Analysis**
- D. Sales Rep Performance

Antwort: C

Begründung:

White Space Analysis is a Tableau CRM dashboard that shows opportunities to sell new products in a retail store location. It analyzes the sales performance and product distribution across different stores and segments, and identifies gaps or white spaces where new products can be introduced or existing products can be expanded. Verified Reference: [Salesforce Consumer Goods Cloud Implementation Guide], page 37.

77. Frage

ABC Telecom offers advanced B2B connectivity products to companies with multiple service accounts, hundreds of quotes, and an average of 1,000 line items per quote.

Which application suite supports this scenario?

- **A. Enterprise Sales Management**
- B. Advertising Sales Management
- C. Subscriber Lifecycle Management
- D. Mobile Subscription Management

Antwort: A

Begründung:

In Salesforce Industries (formerly Vlocity), large-scale B2B quoting scenarios—especially those involving multiple service accounts, hundreds of simultaneous quotes, and high-volume line-item configurations—are supported by the Enterprise Sales Management (ESM) application suite. Public Salesforce Industries resources describe ESM as the solution specifically engineered for complex B2B sales cycles, high-volume quoting, and enterprise-level product configuration.

ESM extends the functionality of Industries CPQ to support "high-line-item quoting environments," allowing sales teams to manage thousands of products, hierarchical product bundles, account-specific pricing, and approval workflows. It is optimized for organizations selling advanced connectivity solutions, WAN, MPLS, SD-WAN, Dedicated Internet, and other enterprise-grade telecom services—exactly the type of offerings ABC Telecom delivers.

Salesforce's public feature descriptions highlight that ESM supports:

Large quoting volumes (hundreds of quotes per customer)

Complex commercial hierarchies (B2B enterprise accounts with multiple service locations) Scalable CPQ performance for 1,000+ line items Enterprise contract, pricing, and proposal workflows Multi-site, multi-service configuration Other choices do not fit:

Advertising Sales Management focuses on media/advertising inventory buys.

Mobile Subscription Management is for B2C mobile postpaid/prepaid subscriptions.

Subscriber Lifecycle Management manages consumer subscriber journeys, not enterprise B2B quoting.

Thus, for ABC Telecom's enterprise customer scenario with large, complex quotes, Enterprise Sales Management is the correct and Salesforce-aligned solution.

78. Frage

Universal Connect (UC) offers a router to its customers, which is included as part of the Business Internet offer. However, the router has no commercial significance to the selling process. UC is currently using Industries Order Management (OM). How should a Consultant model the router with respect to the Business Internet offer?

- A. Model the router as an attribute of the Business Internet offer with a default value of 'included'.
- **B. Model the router as a Technical Product and decompose it from the Business Internet offer.**
- C. Model the router as a default child product of Business Internet offer but hide it from the quote document before sending it to the customer for review.
- D. Model the router as a separate stand-alone offer and add the router once the Business Internet offer is added via an Auto Add rule.

Antwort: B

Begründung:

In Salesforce Communications Cloud and Industries Order Management (OM), products that do not carry commercial value but are required for fulfillment must be modeled as Technical Products. Public Salesforce EPC and OM design guidance explains that a Technical Product is used when an item is not visible during selling, does not influence the commercial configuration, and is instead required for downstream fulfillment, service activation, or device provisioning.

In the case of Universal Connect (UC), the router included with the Business Internet offer has no commercial significance-meaning sales agents do not configure it, no pricing is associated with it, and customers should not see it as a selectable or independent commercial item. Instead, it simply needs to appear in the fulfillment layer so that the order can drive device shipment, installation, inventory allocation, or activation steps.

Salesforce's recommended modeling approach is to:

Create the router as a Technical Product Specification.

Add it to the Business Internet offer as a Technical Child.

Allow decomposition in OM to generate Fulfillment Request Lines (FRLs) for the router automatically, without exposing it during quoting.

This ensures:

Clean commercial experience (router hidden from the sales journey).

Accurate fulfillment instructions to downstream systems.

No need for complex rules or hiding logic in quote documents.

Options A and B incorrectly place the router inside the commercial structure, which is not aligned with EPC best practices. Option D introduces a separate offer and automation logic, which adds unnecessary complexity and breaks modeling principles.

79. Frage

Universal Containers (UC) is a Communications Cloud customer. They want to use the Communications Cloud CPQ solution for their residential B2C use case. Their main goal is to have a short sales process that lasts no more than three days. Since this is a B2C use case, users will buy the products directly or reach out to Agents to purchase the products for them. UC also wants to consider a flexible option for authenticated community users.

What should a Consultant propose to meet UC's requirements?

- A. Use the Sales Process OmniScript that includes Lead, Opportunity, Quote, Order objects and perform CPQ actions on Quote Object.
- **B. Create a Custom Buyflow (OmniScript) invoked from Account Object for Order Creation and perform CPQ actions on the Order Object.**
- C. Create a Custom Buyflow (OmniScript) invoked from Account Object for Quote creation and perform CPQ actions on Quote Object.
- D. Use Out of the Box Cart on Opportunity that creates Quote and then perform CPQ actions on Order, created from Quote.

Antwort: B

Begründung:

For a residential B2C scenario in Communications Cloud, Salesforce recommends a short, direct sales flow that minimizes CRM steps like Leads and Opportunities. In B2C, the objective is usually to let customers (or agents on behalf of customers) configure, price, and purchase in as few steps as possible, often closing within a single interaction or within a very short time window-well within UC's three-day target.

Communications Cloud provides a pattern where CPQ actions are performed directly on the Order object for B2C/B2B2C flows,

especially when:

The sales cycle is short.

There is no need for complex pipeline management.

The customer is buying directly (web, community, call center).

Option C reflects this: a Custom Buyflow (OmniScript) is used as the guided selling UI, invoked in a way that works for agents and authenticated community users, and it operates directly on the Order as the commercial transaction record. CPQ logic (cart, pricing, validation, promotions) is executed on the Order, which aligns with standard B2C digital commerce patterns in Communications Cloud.

Option A and B introduce a heavier Lead → Opportunity → Quote → Order process, which is more appropriate for complex B2B sales and contradicts the "short sales process" requirement. Option D still centers the process on a Quote, which is typically used where negotiation or longer cycles are expected. For UC's fast B2C use case with direct or assisted buying, Order-centric CPQ via a Buyflow (OmniScript) is the recommended approach, making C the correct choice.

80. Frage

.....

Wir ZertFragen bieten Ihnen die Salesforce AP-204 Dumps mit der besten Qualität und die niedrigsten Kosten. Und es ist wichtiger, dass ZertFragen Ihnen den besten Service bieten. Solange Sie die Prüfungsunterlagen kaufen, können Sie sofort diese Unterlagen bekommen. Und Wir ZertFragen haben die Prüfungsunterlagen, die Sie am meisten wünschen und auch sehr geeignet. Außerdem können Sie nach dem Kauf einjährigen kostenlosen Aktualisierungsservice bekommen. Innerhalb einem Jahr können Sie die neuste Version besitzen, solange Sie Ihre Salesforce AP-204 Prüfungsunterlagen aktualisieren wollen. Wir ZertFragen bemühen uns um Ihre Interesse und Bequemlichkeit.

AP-204 Dumps Deutsch: https://www.zertfragen.com/AP-204_pruefung.html

Salesforce AP-204 Tests Sie werden zielgerichtet nach den IT-Zertifizierungsprüfungen entwickelt, Mit Simulations-Software können Sie die Prüfungsumwelt der Salesforce AP-204 erfahren und bessere Kenntnisse darüber erwerben, Salesforce AP-204 Tests Eines ist das PDF-Format, das ein sehr allgemeines Format, was in allen Computern gefunden wird, Salesforce AP-204 Tests Man muss mindestens einmal erleben, auf die anscheinend begabte Leute, die die schwierigen Kenntnisse in sagenhaft kurzer Zeit beherrschen können, neidisch zu sein.

Nach dem Meere zu wird sie durch ein Fort und mehrere Batterien verteidigt, AP-204 Sofie legte ihre Kleider über den Stuhl und kroch unter die Decke, Sie werden zielgerichtet nach den IT-Zertifizierungsprüfungen entwickelt.

AP-204 Prüfungsfragen, AP-204 Fragen und Antworten, Consumer Goods Cloud Accredited Professional

Mit Simulations-Software können Sie die Prüfungsumwelt der Salesforce AP-204 erfahren und bessere Kenntnisse darüber erwerben, Eines ist das PDF-Format, das ein sehr allgemeines Format, was in allen Computern gefunden wird.

Man muss mindestens einmal erleben, auf die anscheinend AP-204 Tests begabte Leute, die die schwierigen Kenntnisse in sagenhaft kurzer Zeit beherrschen können, neidisch zu sein.

Noch wichtiger bieten wir die originalen Fragen und Antworten.

- AP-204 Prüfungsunterlagen □ AP-204 Prüfungsfragen □ AP-204 Pruefungssimulationen □ Suchen Sie auf ➔ www.it-pruefung.com □ nach **【 AP-204 】** und erhalten Sie den kostenlosen Download mühelos □ AP-204 Vorbereitungsfragen
- AP-204 Musterprüfungsfragen □ AP-204 Prüfungsvorbereitung □ AP-204 PDF Demo □ Erhalten Sie den kostenlosen Download von ➔ AP-204 □ mühelos über □ www.itzert.com □ □ AP-204 Pruefungssimulationen
- AP-204 Prüfungsmaterialien □ AP-204 Prüfungsvorbereitung □ AP-204 Prüfungsunterlagen □ Suchen Sie auf □ www.zertfragen.com □ nach kostenlosem Download von ➔ AP-204 □ □ AP-204 Exam
- AP-204 Pass Dumps - PassGuide AP-204 Prüfung - AP-204 Guide □ Suchen Sie jetzt auf [www.itzert.com] nach **【 AP-204 】** und laden Sie es kostenlos herunter □ AP-204 Vorbereitungsfragen
- AP-204 Übungstest: Consumer Goods Cloud Accredited Professional - AP-204 Braindumps Prüfung □ Geben Sie [www.it-pruefung.com] ein und suchen Sie nach kostenloser Download von ➔ AP-204 □ □ AP-204 Online Prüfungen
- AP-204 Praxisprüfung □ AP-204 PDF Demo □ AP-204 Vorbereitungsfragen □ Suchen Sie einfach auf ✓ www.itzert.com □ ✓ □ nach kostenloser Download von ☀ AP-204 □ ☀ □ □ AP-204 Lernhilfe
- AP-204 Prüfungsvorbereitung □ AP-204 Prüfungsunterlagen □ AP-204 Lernhilfe □ ✓ www.zertfragen.com □ ✓ □ ist die beste Webseite um den kostenlosen Download von ⇒ AP-204 ⇐ zu erhalten □ AP-204 Musterprüfungsfragen

- AP-204 examkiller gültige Ausbildung Dumps - AP-204 Prüfung Überprüfung Torrents □ Erhalten Sie den kostenlosen Download von [AP-204] mühelos über ➡ www.itzert.com □□□ □AP-204 Pruefungssimulationen
- AP-204 Prüfungsmaterialien □ AP-204 Exam Fragen □ AP-204 Lernhilfe □ Öffnen Sie die Website « www.deutschpruefung.com » Suchen Sie (AP-204) Kostenloser Download □AP-204 Prüfungen
- AP-204 Prüfungsmaterialien □ AP-204 Prüfungsmaterialien □ AP-204 Vorbereitungsfragen □ Öffnen Sie die Webseite ➡ www.itzert.com □□□ und suchen Sie nach kostenloser Download von [AP-204] □AP-204 PDF Demo
- AP-204 Pruefungssimulationen □ AP-204 Originale Fragen □ AP-204 Vorbereitungsfragen □ Suchen Sie einfach auf [www.zertpruefung.ch] nach kostenloser Download von ➡ AP-204 □ □AP-204 Fragen Und Antworten
- luctgna733343.blogspot.com, rafaelhhno207650.thenerdsblog.com, www.stes.tyc.edu.tw, jayxsq241772.sasugawiki.com, barbarazvmh010926.tokka-blog.com, www.stes.tyc.edu.tw, matteoovar994897.bloggadores.com, www.stes.tyc.edu.tw, saulzbqu493565.blogunteer.com, advicebookmarks.com, Disposable vapes

2026 Die neuesten ZertFragen AP-204 PDF-Versionen Prüfungsfragen und AP-204 Fragen und Antworten sind kostenlos verfügbar: <https://drive.google.com/open?id=1dKU5b1l-0FhquUmNSknWSonNXI660umnce>