

# Sales-Cloud-Consultant問題数 & Sales-Cloud-Consultant PDF問題サンプル



ちなみに、ShikenPASS Sales-Cloud-Consultantの一部をクラウドストレージからダウンロードできます：<https://drive.google.com/open?id=14EYbMli7e3ET3AQEKX3uMGa9Pb3xENoC>

成功する方法を見つけるだけで、失敗する口実をしない。ShikenPASSのSalesforceのSales-Cloud-Consultant試験トレーニング資料は問題と解答を含めて、高度に認証されたIT領域の専門家の経験と創造を含めているものです。うちのSalesforceのSales-Cloud-Consultant試験トレーニング資料は正確性が高く、カバー率も広いので、君がSalesforceのSales-Cloud-Consultant認定試験に合格するのに大変役に立ちます。

Salesforce Sales-Cloud-Consultant認定は、セールスクラウドコンサルティングに専門特化したプロフェッショナルを対象としています。この認定は、顧客に対してSalesforce Sales Cloudソリューションを実装することに熟練している個人を対象としています。セールスクラウドコンサルティング分野での専門知識をアピールしたい人にとって重要な認定資格です。

>> Sales-Cloud-Consultant問題数 <<

## 検証するSalesforce Sales-Cloud-Consultant | 効率的なSales-Cloud-Consultant問題数試験 | 試験の準備方法Salesforce Certified Sales Cloud Consultant PDF問題サンプル

もしShikenPASSのSales-Cloud-Consultant問題集を利用してからやはりSales-Cloud-Consultant認定試験に失敗すれば、あなたは問題集を購入する費用を全部取り返すことができます。これはまさにShikenPASSが受験生の皆さんに与えるコミットメントです。優秀な試験参考書は話すことに依頼することではなく、受験生の皆さんに検証されることに依頼するのです。ShikenPASSの参考資料は時間の試練に耐えることができます。ShikenPASSは現在の実績を持っているのは受験生の皆さんによって実践を通して得られた結果です。真実かつ信頼性の高いものだからこそ、ShikenPASSの試験参考書は長い時間にわたってますます人気があるようになっていきます。

Salesforce Sales-Cloud-Consultant試験の準備をするためには、候補者はセールスクラウドソリューション、セールスフォースオートメーション、およびセールスプロセスデザインに関する徹底的な理解が必要です。候補者は、トレーニングコースに参加し、学習教材を読んで練習問題を解くことで準備することができます。Salesforceは、候補者が試験の準備をするのに役立つ様々なリソースと学習教材を提供しています。

Salesforce Sales-Cloud-Consultant試験は、Salesforce Sales Cloudプラットフォームで働くセールスプロフェッショナルやコンサルタントにとって必要不可欠な認定資格です。認定は、クライアントのニーズを満たすSalesforce Sales Cloudソリューションの設計と実装における個人の専門知識を検証します。Sales-Cloud-Consultant試験に合格するには、多くの準備と献身が必要ですが、認定は個人のキャリアを促進し、競争力のある求職者の中で目立つことができます。

## Salesforce Certified Sales Cloud Consultant 認定 Sales-Cloud-Consultant 試験問題 (Q132-Q137):

### 質問 # 132

The Marketing Director at Cloud Kicks has requested that a form be added to the company website to capture new lead contact information and the Primary Product they are interested in. Once submitted, a lead should receive an email tailored to the Primary Product they selected. The lead record should also be assigned to the correct owner for that Primary Product. Which three steps are required to create an efficient solution? Choose

3 answers

- A. Leverage a Lightning Component that collects the information and routes it.
- **B. Generate a web-to-lead form that includes both standard and custom fields.**
- C. Create a Visualforce page that includes both standard and custom fields.
- **D. Create email templates for each Primary Product with corresponding email response rules.**
- **E. Configure lead assignment rules to route leads to the correct owner.**
- F. Create a lead owner field on the product record to use for assignment.

正解: B、D、E

### 質問 # 133

Which two processes should be recommended to track campaigns that influence won opportunities? Choose 2 answers

- **A. Have the administrator specify a time frame that limits the time a campaign can influence the opportunity after the campaign first associated date and before the opportunity created date.**
- B. Automatically add child campaigns of the primary campaign source if the child campaigns have an end date that falls before the opportunity close date.
- **C. Have representatives populate a field on the opportunity record with the dollar amount of the expected revenue from the campaigns that influenced the opportunity.**
- D. Add campaigns to opportunities when the campaign is related to a contact that is assigned a contact role on the opportunity prior to the close date

正解: A、C

### 質問 # 134

Cloud Kicks sales reps want to see all of their current opportunities, and the full details, with a minimal amount of navigation or clicks to cycle through them.

Which functionality should the consultant recommend?

- A. Construct a new Sales Console app including opportunities.
- **B. From the 'My Opportunities' list view, select the Split View option.**
- C. Create a 'My Opportunities' report and open each opportunity in a new browser tab.
- D. Create a 'My Team Opportunities' report and open each opportunity in a new browser tab.

正解: B

解説:

Selecting the Split View option from the 'My Opportunities' list view can help sales reps see all of their current opportunities and their full details with a minimal amount of navigation or clicks. The Split View option displays a collapsible panel on the left side of the screen that shows a list of records, such as opportunities, and a main panel on the right side that shows the details of a selected record. Sales reps can easily switch between different records by clicking on them in the left panel, without leaving or refreshing the page.

### 質問 # 135

Cloud Kicks want to track the return on investment (ROI) of its marketing campaigns for trade shows and customer webinars. What should the consultant recommend?

- **A. Use the Primary Campaign Source field on the Opportunity object.**

- B. Create a custom field on the Opportunity object to capture Campaign details.
- C. Enable Campaign Influence and add It to the Opportunity page layout.

正解: A

解説:

Campaign Influence allows tracking multiple marketing campaigns that have impacted an opportunity, making it an ideal solution for measuring the ROI of marketing efforts such as trade shows and webinars. By enabling Campaign Influence, Cloud Kicks can associate opportunities with one or more campaigns, thus measuring the influence and ROI of each campaign.

\* Tracking Campaign ROI: Campaign Influence enables users to see how campaigns contribute to closed deals. It allows for custom attribution models, giving flexibility in how influence is measured.

\* Visibility on Opportunity Records: By adding Campaign Influence to the Opportunity page layout, sales reps can easily view which campaigns influenced an opportunity, which supports ROI analysis.

Option A (Primary Campaign Source) limits tracking to a single campaign, and Option C (creating a custom field) would not provide the multi-campaign tracking flexibility available with Campaign Influence. For more on setting up and using Campaign Influence, refer to Salesforce Campaign Influence documentation.

### 質問 # 136

Customizable Forecasting must be enabled by salesforce.com support.

- A. False
- B. True

正解: A

### 質問 # 137

.....

Sales-Cloud-Consultant PDF問題 サンプル : <https://www.shikenpass.com/Sales-Cloud-Consultant-shiken.html>

- Sales-Cloud-Consultant関連問題資料 □ Sales-Cloud-Consultant ミシユレーション問題 □ Sales-Cloud-Consultant 試験合格攻略 □ □ [www.xhs1991.com](http://www.xhs1991.com) □ で ▶ Sales-Cloud-Consultant ◀ を検索して、無料でダウンロードしてください Sales-Cloud-Consultant 専門トレーニング
- 100%合格率のSalesforce Sales-Cloud-Consultant問題数 - 合格スムーズSales-Cloud-Consultant PDF問題サンプル | 正確なSales-Cloud-Consultant試験問題集 □ URL ▶ [www.goshiken.com](http://www.goshiken.com) □ をコピーして開き、□ Sales-Cloud-Consultant □ を検索して無料でダウンロードしてくださいSales-Cloud-Consultant PDF問題サンプル
- 高品質なSales-Cloud-Consultant問題数一回合格一番優秀なSales-Cloud-Consultant PDF問題サンプル !! { Sales-Cloud-Consultant } を無料でダウンロード □ [www.xhs1991.com](http://www.xhs1991.com) □ で検索するだけSales-Cloud-Consultantテスト資料
- Salesforce Sales-Cloud-Consultant Exam | Sales-Cloud-Consultant問題数 - 速くダウンロード Sales-Cloud-Consultant PDF問題サンプル □ 今すぐ ▶ [www.goshiken.com](http://www.goshiken.com) □ ▶ □ を開き、⇒ Sales-Cloud-Consultant ◀ を検索して無料でダウンロードしてくださいSales-Cloud-Consultantテスト資料
- 効果的なSales-Cloud-Consultant問題数 - 合格スムーズSales-Cloud-Consultant PDF問題サンプル | 完璧なSales-Cloud-Consultant試験問題集 □ ⇒ [www.xhs1991.com](http://www.xhs1991.com) ◀ を開き、□ Sales-Cloud-Consultant □ を入力して、無料でダウンロードしてくださいSales-Cloud-Consultant合格対策
- 効果的なSales-Cloud-Consultant問題数 - 合格スムーズSales-Cloud-Consultant PDF問題サンプル | 完璧なSales-Cloud-Consultant試験問題集 □ ▶ [www.goshiken.com](http://www.goshiken.com) □ に移動し、「Sales-Cloud-Consultant」を検索して無料でダウンロードしてくださいSales-Cloud-Consultantテスト資料
- Sales-Cloud-Consultant問題数を見ると,Salesforce Certified Sales Cloud Consultantの半分に合格する □ □ Sales-Cloud-Consultant □ の試験問題は [ [www.goshiken.com](http://www.goshiken.com) ] で無料配信中Sales-Cloud-Consultant合格対策
- Sales-Cloud-Consultant模擬対策問題 □ Sales-Cloud-Consultantテスト資料 □ Sales-Cloud-Consultant専門トレーニング □ URL ▶ [www.goshiken.com](http://www.goshiken.com) ◀ をコピーして開き、▶ Sales-Cloud-Consultant □ ▶ □ を検索して無料でダウンロードしてくださいSales-Cloud-Consultantウェブトレーニング
- 効果的なSales-Cloud-Consultant問題数 - 合格スムーズSales-Cloud-Consultant PDF問題サンプル | 完璧なSales-Cloud-Consultant試験問題集 □ ▶ [www.xhs1991.com](http://www.xhs1991.com) □ を入力して □ Sales-Cloud-Consultant □ を検索し、無料でダウンロードしてくださいSales-Cloud-Consultant試験合格攻略
- Sales-Cloud-Consultant日本語関連対策 □ Sales-Cloud-Consultant試験合格攻略 □ Sales-Cloud-Consultant ミシユレーション問題 □ ⇒ Sales-Cloud-Consultant ◀ の試験問題は ▶ [www.goshiken.com](http://www.goshiken.com) □ ▶ □ で無料配信中Sales-Cloud-Consultant模擬対策問題

- 高品質なSales-Cloud-Consultant問題数一回合格-一番優秀なSales-Cloud-Consultant PDF問題サンプル □ ➡  
www.it-passports.com □に移動し、➤ Sales-Cloud-Consultant □を検索して無料でダウンロードしてください  
Sales-Cloud-Consultant専門トレーニング
- englishfinders.com, shortcourses.russellcollege.edu.au, www.stes.tyc.edu.tw, study.stcs.edu.np, www.stes.tyc.edu.tw,  
www.stes.tyc.edu.tw, www.stes.tyc.edu.tw, www.stes.tyc.edu.tw, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt,  
myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt,  
myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt,  
myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, Disposable vapes

2026年ShikenPASSの最新Sales-Cloud-Consultant PDFダンプおよびSales-Cloud-Consultant試験エンジンの無料共有：<https://drive.google.com/open?id=14EYbMli7e3ET3AQEKX3uMGa9Pb3xENoC>