

Plat-Admn-201 Übungsfragen: Salesforce Certified Platform Administrator & Plat-Admn-201 Dateien Prüfungsunterlagen



Sie wissen unbedingt die Wichtigkeit der IT-Zertifizierungsprüfungen, wenn Sie in IT-Industrie arbeiten. Es gibt verschiedene IT-Zertifizierungsprüfungen. Davon sind einige sehr beliebt, z.B Plat-Admn-201. Wenn Sie keine Zertifizierung besitzen, sollen Sie sich an der Salesforce Plat-Admn-201 Prüfung melden. Wir ZertPruefung können Ihnen die Prüfungsunterlagen bieten und wir ZertPruefung sind auch Ihre Garantie, Salesforce Plat-Admn-201 Zertifizierungsprüfung zu bestehen.

Um Sie beim Kauf der Salesforce Plat-Admn-201 Prüfungssoftware beruhigt zu lassen, wenden wir die gesicherteste Zahlungsmittel an. Paypal ist das größte internationale Zahlungssystem. Und wir bewahren sorgfältig Ihre persönliche Informationen. Wenn Sie Fragen über die Salesforce Plat-Admn-201 Prüfungsunterlagen oder Interesse an anderen Prüfungssoftwares haben, könnten Sie direkt mit uns online kontaktieren oder uns E-Mail schicken. Wir tun unser Bestes, um Ihnen bei der Salesforce Plat-Admn-201 Prüfung zu helfen.

>> Plat-Admn-201 Tests <<

Plat-Admn-201 Übungsmaterialien & Plat-Admn-201 realer Test & Plat-Admn-201 Testvorbereitung

Möchten Sie die Salesforce Plat-Admn-201 Zertifizierungsprüfung beim ersten Versuch bestehen? Auf der Webseite ZertPruefung werden wir alle Ihrer Wünsche erfüllen und Ihnen versprechen, dass Sie die Plat-Admn-201 Zertifizierungsprüfung in begrenzter Zeit einmalig bestehen. Denn ZertPruefung verfügt über die Fragenkataloge zur Salesforce Plat-Admn-201 Zertifizierungsprüfung, die von erfahrenen IT-Experten entworfen werden und aus Fragen und Antworten kombiniert sind. Sie werden niemals bereuen, dass Sie ZertPruefung gewählt haben. bearbeitet

Salesforce Plat-Admn-201 Prüfungsplan:

Thema	Einzelheiten

Thema 1	• Productivity and Collaboration: This domain addresses activity management, Chatter collaboration, Salesforce mobile app customization, and AppExchange applications including managed and unmanaged packages.
Thema 2	• Configuration and Setup: This domain covers foundational administrative tasks including company settings, user interface configuration, user management with licenses and access controls, and implementing security measures through login restrictions and the Salesforce sharing model.
Thema 3	• Automation: This domain covers automation tools for streamlining business processes, including assignment and escalation rules, Flow configuration for various scenarios, and approval process setup.
Thema 4	• Sales and Marketing Applications: This domain addresses sales cycle management from leads to opportunities, including productivity features, lead automation, campaign management, forecasting, and Einstein for Sales capabilities.
Thema 5	• Data and Analytics Management: This domain focuses on data operations including importing, exporting, and backing up data, maintaining data quality through validation rules, and creating reports and dashboards while understanding sharing model impacts.

Salesforce Certified Platform Administrator Plat-Admn-201 Prüfungsfragen mit Lösungen (Q32-Q37):

32. Frage

Cloud Kicks has a custom object called Shipments. The company wants to see all the shipment items from an Account page. When an Account is deleted, the shipments should remain. Which type of relationship should a Platform Administrator make between Shipments and Accounts?

- A. Shipments should have a master detail to Accounts.
- **B. Shipments should have a lookup to Account.**
- C. Accounts should have a lookup to Shipments.
- D. Accounts should have a master detail to Shipments.

Antwort: B

Begründung:

When relating two objects where the child records must persist even if the parent record is deleted, a Lookup Relationship is the correct choice¹⁸. In this scenario, the Shipment object should have a lookup field pointing to the Account. Unlike a Master-Detail relationship (Option B), which automatically deletes child records (cascade delete) when the master is deleted, a Lookup relationship allows the child record to remain in the system, either by clearing the lookup field or simply leaving it as is. Option A and D are architecturally incorrect because the relationship field is always created on the "child" or "many" side of the relationship (Shipments) to point to the "parent" (Account). Using a Lookup relationship ensures data retention for historical shipment tracking while still allowing the shipment items to be visible via a related list on the Account page.

33. Frage

What is the next step an agent performs when the tasks within an agentic loop are all unsatisfactory?

- A. Gives an error message
- B. Routes to a live agent
- C. Provides the best answer possible with caveats
- **D. Asks for additional information**

Antwort: D

Begründung:

In an agentic loop, the AI agent iteratively tries to solve a user's request by calling actions and evaluating the results. If the results of those actions are unsatisfactory (e.g., the data returned doesn't answer the prompt or a required input is missing), the agent's next logical step is to ask for additional information. By clarifying the user's intent or requesting the missing data point, the agent can

initiate a new loop with better inputs. Giving up with an error message (Option B) or providing a "best guess" (Option A) are considered failures of the reasoning process. Routing to a live agent (Option C) is an escalation step that typically happens after the agent has failed to resolve the issue even after clarification, or if the user explicitly asks for human help.

34. Frage

A Platform Administrator is designing a prompt template for a new agent. The agent's purpose is to help service reps troubleshoot technical issues by providing concise, step-by-step instructions. Based on best practices for creating effective prompts, which approach should the administrator use when writing this prompt? 16

- A. Use natural, easy-to-understand language and clear, concise instructions to guide the AI's behavior.
- B. Write a detailed prompt with multiple nested conditions to cover all the major troubleshooting scenarios.
- C. Use specific technical terms and abbreviations to ensure the AI understands the specialised domain.
- D. Focus on providing high-level, theoretical concepts so the AI has the flexibility to respond creatively.

Antwort: A

Begründung:

Creating effective Agentforce prompts requires a focus on clarity and simplicity to ensure the Large Language Model (LLM) follows instructions accurately. According to Salesforce best practices, administrators should use natural, easy-to-understand language and provide clear, concise instructions¹⁹. This approach helps the AI accurately reason through the task without becoming confused by overly complex or nested logic (Option A). While technical accuracy is important, relying heavily on jargon or abbreviations (Option B) can sometimes lead to unexpected results if the LLM interprets those terms differently in various contexts. Furthermore, providing high-level theoretical concepts (Option C) often results in vague or "creative" answers that may not be helpful for technical troubleshooting, which requires specific and actionable steps²². Using direct instructions like "Summarize the issue in three bullet points" is more effective than broad guidelines.

35. Frage

When a qualified lead is converted, what happens to its related records?

- A. Records from custom objects are attached to the resulting contact, account, and opportunity records.
- B. Campaign history is attached to the resulting contact, account, and opportunity records.
- C. Open activities only are attached to the resulting contact, account, and opportunity records.
- D. All activities are attached to the resulting contact, account, and opportunity records.

Antwort: D

Begründung:

During the Lead Conversion process, Salesforce automatically transfers the history and interaction data associated with the Lead to the newly created Account, Contact, and Opportunity. This includes all activities, meaning both Open Activities (like upcoming tasks or events) and Activity History (like past emails or logged calls) are attached to the resulting records to maintain a complete customer timeline. Campaign history is also typically associated with the resulting Contact, but the question specifically asks about "related records" in a broader sense, and the transfer of all activities is a primary mechanical function of the conversion. Option A is incorrect because custom object records do not automatically move unless specific custom mapping or code is in place. Option B is incorrect because the system does not limit the transfer to only open activities.

36. Frage

A sales team is having difficulty understanding which stage their opportunity is in and what the company sales process requires of them in that stage. Which feature should a Platform Administrator implement to help the sales team quickly determine where they are in the sales process and what is required of them?

- A. Big Deal Alerts
- B. Opportunity Sales Path
- C. List Views
- D. Reports & Dashboards

Antwort: B

Begründung:

- Plat-Admn-201 Studienmaterialien: Salesforce Certified Platform Administrator - Plat-Admn-201 Zertifizierungstraining ☐ Erhalten Sie den kostenlosen Download von “Plat-Admn-201 ” mühelos über 「 www.echtefrage.top 」 ☐ Plat-Admn-201 Buch
- Aktuelle Salesforce Plat-Admn-201 Prüfung pdf Torrent für Plat-Admn-201 Examen Erfolg prep ☐ Erhalten Sie den kostenlosen Download von { Plat-Admn-201 } mühelos über （ www.itzert.com ） ☐ Plat-Admn-201 Deutsch Prüfungsfragen
- Hohe Qualität von Plat-Admn-201 Prüfung und Antworten ☐ Öffnen Sie die Website ☀ www.itzert.com ☐ ☀ ☐ Suchen Sie （ Plat-Admn-201 ） Kostenloser Download ☐ Plat-Admn-201 PDF Testsoftware
- Plat-Admn-201 PDF Testsoftware ☐ Plat-Admn-201 Dumps ☐ Plat-Admn-201 Zertifikatsdemo ☐ Erhalten Sie den kostenlosen Download von （ Plat-Admn-201 ） mühelos über 「 www.itzert.com 」 ☐ Plat-Admn-201 Lernhilfe
- Plat-Admn-201 Dumps und Test Überprüfungen sind die beste Wahl für Ihre Salesforce Plat-Admn-201 Testvorbereitung ☐ ☐ Öffnen Sie die Webseite ⇒ www.deutschpruefung.com ⇐ und suchen Sie nach kostenloser Download von { Plat-Admn-201 } ☐ Plat-Admn-201 Online Prüfungen
- Plat-Admn-201 Musterprüfungsfragen - Plat-Admn-201 Zertifizierung - Plat-Admn-201 Testfragen ☐ Suchen Sie einfach auf “www.itzert.com” nach kostenloser Download von 「 Plat-Admn-201 」 ☐ Plat-Admn-201 Prüfungsvorbereitung
- Plat-Admn-201 Neuesten und qualitativ hochwertige Prüfungsmaterialien bietet - quizfragen und antworten ☐ Suchen Sie auf ➡ www.deutschpruefung.com ☐ nach kostenlosem Download von ☀ Plat-Admn-201 ☐ ☀ ☐ Plat-Admn-201 Lernhilfe
- Plat-Admn-201 Studienmaterialien: Salesforce Certified Platform Administrator - Plat-Admn-201 Zertifizierungstraining ☐ Suchen Sie jetzt auf“www.itzert.com” nach ✓ Plat-Admn-201 ☐ ✓ ☐ um den kostenlosen Download zu erhalten ☐ Plat-Admn-201 Prüfungsvorbereitung
- Aktuelle Salesforce Plat-Admn-201 Prüfung pdf Torrent für Plat-Admn-201 Examen Erfolg prep ☐ ➡ www.echtefrage.top ☐ ☐ ist die beste Webseite um den kostenlosen Download von ➡ Plat-Admn-201 ☐ ☐ zu erhalten ☐ Plat-Admn-201 Zertifikatsdemo
- Hohe Qualität von Plat-Admn-201 Prüfung und Antworten ☐ Suchen Sie jetzt auf ▶ www.itzert.com ◀ nach ☐ Plat-Admn-201 ☐ und laden Sie es kostenlos herunter ☐ Plat-Admn-201 Trainingsunterlagen
- Plat-Admn-201 Originale Fragen ☐ Plat-Admn-201 Übungsmaterialien ☐ Plat-Admn-201 Fragen&Antworten * Öffnen Sie die Webseite ➡ www.echtefrage.top ☐ und suchen Sie nach kostenloser Download von 【 Plat-Admn-201 】 ☐ Plat-Admn-201 Deutsch Prüfungsfragen
- myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, www.stes.tyc.edu.tw, disqus.com, www.stes.tyc.edu.tw, www.stes.tyc.edu.tw, www.stes.tyc.edu.tw, true traders.co.in, bbs.t-firefly.com, zp.donglionline.com, www.stes.tyc.edu.tw, Disposable vapes