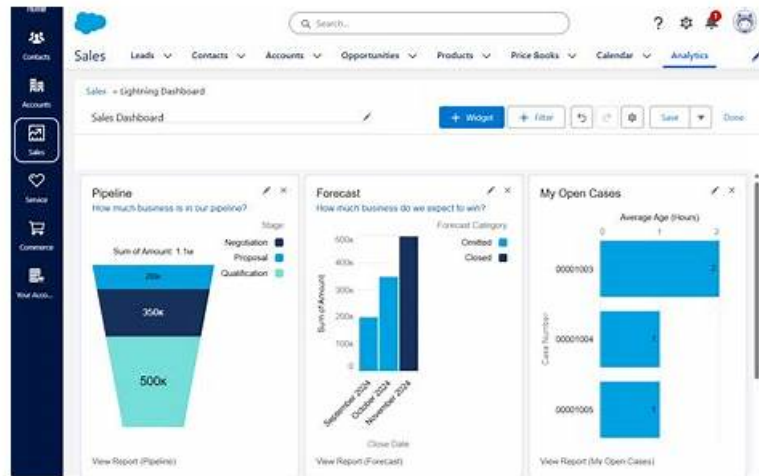


Salesforce Sales-101 학습자료, Sales-101 최신버전 시험 공부자료



2026 ExamPassdump 최신 Sales-101 PDF 버전 시험 문제집과 Sales-101 시험 문제 및 답변 무료 공유:
https://drive.google.com/open?id=1LM4MOItPc6nwfBeNF2JZVcqXZnOD2G_x

ExamPassdump는 오래된 IT인증 시험덤프를 제공해드리는 전문적인 사이트입니다. ExamPassdump의 Salesforce인증 Sales-101덤프는 업계에서 널리 알려진 최고품질의Salesforce인증 Sales-101시험대비자료입니다. Salesforce인증 Sales-101덤프는 최신 시험문제의 시험범위를 커버하고 최신 시험문제유형을 포함하고 있어 시험패스율이 거의 100%입니다. ExamPassdump의Salesforce인증 Sales-101덤프를 구매하시면 밝은 미래가 보입니다.

안심하시고ExamPassdump 를 선택하게 하기 위하여, ExamPassdump에서는 이미Salesforce Sales-101인증시험의 일부 문제와 답을 사이트에 올려놔오니 체험해보실 수 있습니다. 그러면 저희한테 신뢰가 갈 것이며 또 망설임 없이 선택하게 될 것입니다. 저희 덤프로 여러분은 한번에 시험을 패스할 수 있으며 또 개인시간도 절약하고 무엇보다도 금전상으로 절약이 제일 크다고 봅니다. ExamPassdump는 여러분들한테 최고의Salesforce Sales-101문제와 답을 제공함으로 100%로의 보장 도를 자랑합니다, 여러분은Salesforce Sales-101인증시험의 패스로 IT업계에서도 또 직장에서도 한층 업그레이드되실 수 있습니다. 여러분의 미래는 더욱더 아름다울 것입니다.

>> Salesforce Sales-101학습자료 <<

최신 Sales-101학습자료 덤프샘플 다운

IT인증자격증만 소지한다면 일상생활에서 많은 도움이 될것입니다. 하지만 문제는 어떻게 간단하게 시험을 패스할것인가 입니다. ExamPassdump는 IT전문가들이 제공한 시험관련 최신 연구자료들을 제공해드립니다. ExamPassdump를 선택함으로써 여러분은 성공도 선택한것이라고 볼수 있습니다. ExamPassdump의Salesforce 인증Sales-101시험대비 덤프로Salesforce 인증Sales-101시험을 패스하세요.

최신 Sales Professional Sales-101 무료샘플문제 (Q85-Q90):

질문 # 85

A sales representative is showing their customer how they can reduce their costs and improve productivity. What is being delivered?

- A. Value proposition
- B. Success story
- C. Use case

정답: A

설명:

When a sales representative demonstrates how their products or services can reduce costs and enhance productivity for a customer, they are presenting a value proposition. A value proposition articulates the unique benefits and value that the company's offerings

provide, distinguishing them from competitors. It focuses on the specific advantages the customer will experience, such as cost savings and productivity improvements.

Salesforce emphasizes the importance of understanding customer needs and effectively communicating how their solutions can address those needs, which is central to crafting a compelling value proposition.

Reference: Salesforce Sales Cloud

질문 # 86

A sales representative has a pipeline with a mix of opportunities at various stages.

The sales rep wants to improve stage velocity.

What should the sales rep do to improve stage velocity?

- A. Sort deals by size and focus on the largest ones first.
- **B. Obtain guidance from a manager and create a follow-up cadence.**
- C. Survey customers and engage them when the customer requests.

정답: B

설명:

Obtaining guidance from a manager and creating a follow-up cadence is what the sales rep should do to improve stage velocity.

Stage velocity is the measure of how fast an opportunity moves from one stage to another in the sales process. Obtaining guidance from a manager helps to get feedback, advice, and support on how to advance the opportunity. Creating a follow-up cadence helps to maintain communication, engagement, and momentum with the customer.

References: <https://www.salesforce.com/resources/articles/sales-pipeline/#sales-pipeline-metrics>

질문 # 87

How can a sales representative begin a confirming question?

- A. "Tell me more about..."
- **B. "What I hear you saying is..."**
- C. "What do you mean when..."

정답: B

설명:

"What I hear you saying is..." is a way to begin a confirming question. A confirming question is a question that helps to verify or validate what the customer says or means. A confirming question helps to show understanding, empathy, and respect for the customer's concerns, as well as to avoid confusion, misunderstanding, or

miscommunication. References: <https://www.salesforce.com/resources/articles/sales-questions/#sales-questions-types>

질문 # 88

A sales representative wants to gain access to new buyers by leveraging people who are loyal to them, likely to recommend their solution, and well respected in their organization.

Which type of customer does the sales rep want to target?

- **A. Champion**
- B. Favorable
- C. Supportive

정답: A

설명:

A champion is a type of customer who is loyal to the sales rep, likely to recommend their solution, and well respected in their organization. A champion can help the sales rep gain access to new buyers by influencing their decision-making process, providing referrals and testimonials, and advocating for the solution within their

organization. References: <https://www.salesforce.com/resources/articles/sales-champion/#sales-champion-definition>

질문 # 89

A new sales representative is taking over an account and has a goal to develop a relationship with the key stakeholders previously managed by a different sales rep.

What is the first step to building trust with these stakeholders?

- A. Review records the previous rep left to understand the needs of the stakeholders.
- B. Use a multi-channel approach to present an update on current product offerings.
- C. Set up an introductory meeting and explain the reason for the transition.

정답: C

설명:

The first step to building trust with the key stakeholders of an account that is being taken over by a new sales representative is to set up an introductory meeting and explain the reason for the transition. This shows respect and transparency, and helps to establish rapport and credibility with the stakeholders. The new sales representative should also express appreciation for the opportunity to work with them, and demonstrate enthusiasm and confidence. The introductory meeting is a chance to learn more about the stakeholders' roles, expectations, goals, and challenges, and to communicate how the new sales representative can add value and support them. References: [Sales Rep Training: Plan for Success], [Cert Prep: Salesforce Certified Sales Representative: Plan for Success]

질문 # 90

.....

Salesforce 인증Sales-101인증 시험공부자료는ExamPassdump에서 제공해드리는Salesforce 인증Sales-101덤프가 가장 좋은 선택입니다. ExamPassdump에서는 시험문제가 업데이트되면 덤프도 업데이트 진행하도록 최선을 다하여 업데이트서비스를 제공해드려 고객님의게서소유하신 덤프가 시장에서 가장 최신버전덤프로 되도록 보장하여 시험을 맞이할수 있게 도와드립니다.

Sales-101최신버전 시험공부자료 : https://www.exampassdump.com/Sales-101_valid-braindumps.html

ExamPassdump에서 출시한 Salesforce인증Sales-101덤프는 이미 사용한 분들에게 많은 호평을 받아왔습니다, 하지만 Sales-101시험은Salesforce인증의 아주 중요한 시험으로서Sales-101시험패스는 쉬운 것도 아닙니다, Salesforce Sales-101학습자료 놀라운 고득점으로 시험패스를 도와드릴것입니다. 시험에서 불합격하면 덤프비용 전액환불을 약속드립니다, 저희 ExamPassdump Sales-101최신버전 시험공부자료의 덤프 업데이트시간은 업계에서 가장 빠르다고 많은 덤프구매자 분들께서 전해주셨습니다, Salesforce Sales-101학습자료 Software 버전은 테스트용으로 PDF 버전 공부를 마친후 시험전에 실력테스트 가능합니다.

해서 그는 며칠 동안 대경전 앞에서 석고대죄해야 했으며 황제는 신하들을 겨우 달래고 가까운 시일 내에 백천이 황자비를 들이는 것으로 용서를 했다, 그저 운이 없었다, 고 하기에는 결과가 너무 슬프지마는, ExamPassdump에서 출시한 Salesforce인증Sales-101덤프는 이미 사용한 분들에게 많은 호평을 받아왔습니다.

최신 Sales-101학습자료 인증덤프공부

하지만Sales-101시험은Salesforce인증의 아주 중요한 시험으로서Sales-101시험패스는 쉬운 것도 아닙니다, 놀라운 고득점으로 시험패스를 도와드릴것입니다. 시험에서 불합격하면 덤프비용 전액환불을 약속드립니다.

저희 ExamPassdump의 덤프 업데이트시간은 업계에서 가장 빠르다고Sales-101많은 덤프구매자 분들께서 전해주셨습니다, Software 버전은 테스트용으로 PDF 버전 공부를 마친후 시험전에 실력테스트 가능합니다.

- Sales-101자격증공부 □ Sales-101최신 시험기출문제 □ Sales-101 100% 시험패스 덤프문제 □ 검색만 하면 ➡ www.pass4test.net □에서 ➡ Sales-101 □□□무료 다운로드Sales-101최신 시험기출문제
- Sales-101 시험대비 인증공부자료 □ Sales-101최신 업데이트버전 덤프공부 □ Sales-101 100% 시험패스 덤프문제 □ 지금 ▶ www.itdumpskr.com ◀에서 ➡ Sales-101 □를 검색하고 무료로 다운로드하세요Sales-101 시험대비 인증공부자료
- Sales-101 학습자료 시험은 저희 덤프로 패스가 가능 □ □ www.passtip.net □에서 검색만 하면 ▶ Sales-101 ◀를 무료로 다운로드할 수 있습니다Sales-101최신 업데이트 인증덤프자료
- Sales-101 학습자료 덤프는 Salesforce Certified Sales Foundations 시험을 단번에 패스하는 필수자료 □ (www.itdumpskr.com) 의 무료 다운로드 (Sales-101) 페이지가 지금 열립니다Sales-101덤프데모문제
- 최신버전 Sales-101 학습자료 덤프문제 □ ▶ Sales-101 ◀를 무료로 다운로드하려면 [kr.fast2test.com] 웹사이트를 입력하세요Sales-101최신 업데이트 인증덤프자료
- Sales-101 학습자료 덤프는 Salesforce Certified Sales Foundations 시험을 단번에 패스하는 필수자료 □ 무료로 쉽

