

最高Sales-Con-201 | 実際的なSales-Con-201資格問題集 試験 | 試験の準備方法Salesforce Certified Sales Cloud Consultant資格トレーニング

【解説】Salesforce認定SalesCloudコンサルタント④

Q: Cloud Kicks (CK) は、最初のSalesCloudの実装を完了しました。CKは、新しいアプリケーションをまだ使用していないユーザーを識別したいと考えています。これらのユーザーを特定するために、コンサルタントはどの方法を推奨する必要がありますか？

P.S. Pass4TestがGoogle Driveで共有している無料かつ新しいSales-Con-201ダンプ: <https://drive.google.com/open?id=1wkurM6bwRc-1v15ndz-pWzBK5tiffjLf>

SalesforceのSales-Con-201は専門知識と情報技術の検査として認証試験で、Pass4Testはあなたに一日早くSalesforceの認証試験に合格させて、多くの人が大量の時間とエネルギーを費やしても無駄になりました。Pass4Testにその問題が心配でなく、わずか20時間と少ないお金をを使って楽に試験に合格することができます。Pass4Testは君に対して特別の訓練を提供しています。

Pass4Testはこの分野のリーダーであり、Sales-Con-201学習ガイドの高い合格率で有名です。認定試験に頭痛の種がある場合は、Sales-Con-201学習ガイドの資料が優れた救世主になります。100%合格率の最も有効でプロフェッショナルなSales-Con-201学習ガイド資料を提供するのは今がチャンスです。一度試験をクリアして成功を収めたい場合は、私たちを選ぶことが賢明です。あなたが私たちについてするならば、私たちの満足のいくサービスと高品質のSales-Con-201ガイド急流について以下に注意を払ってください。

>> Sales-Con-201資格問題集 <<

Sales-Con-201資格トレーニング & Sales-Con-201勉強時間

当社SalesforceのSales-Con-201ガイド急流は、過去の試験論文と業界での人気の傾向に基づいて、厳密な分析と要約を行っており、改訂および更新されています。Sales-Con-201試験問題により、洗練された概念が簡素化されました。このソフトウェアは、さまざまな自己学習および自己評価機能を強化して、学習結果を確認します。Sales-Con-201テストトレントのソフトウェアは、統計レポート機能を提供し、学生が脆弱なリンクを見つけて対処するのに役立ちます。Sales-Con-201試験問題のこのバージョンを使用すると、試験に簡単に合格することができます。

Salesforce Certified Sales Cloud Consultant 認定 Sales-Con-201 試験問題 (Q148-Q153):

質問 # 148

A consultant is meeting with a new client to design a rollout strategy for its Sales Cloud implementation. What should the consultant do during the planning stage to ensure a successful implementation?

- A. Identify which Salesforce features and functions to use.
- **B. Define goals, metrics, project schedule, and sales processes.**
- C. Design a prototype of the suggested solution.

正解: B

解説:

During the planning stage of a Sales Cloud implementation, defining goals, metrics, project schedules, and sales processes is critical for a successful rollout. This foundational step ensures that the implementation aligns with the client's business objectives and provides clear criteria for measuring success. Salesforce recommends that implementation planning includes establishing a timeline, setting achievable goals, and documenting existing and desired sales processes. These elements form the basis for effective project management and help in aligning the solution with the client's business needs.

Identifying Salesforce features and designing a prototype are valuable steps, but they typically occur after establishing clear goals and requirements. Proper planning sets the stage for these subsequent tasks.

Salesforce Documentation References:

- * Salesforce Implementation Best Practices
- * Sales Cloud Planning Guide

質問 # 149

A consultant has conducted discovery sessions with Cloud Kicks stakeholders and is ready to begin gathering use cases for deal processes.

Which group should provide content for the use cases?

- **A. Business development team**
- B. Leadership team
- C. Finance team

正解: A

解説:

The business development team is typically involved directly with deal processes, as they are responsible for prospecting and managing new business opportunities. They have first-hand insights into the workflows, challenges, and interactions that are part of the sales process. Gathering use cases from the business development team ensures that the implemented solution will address the actual needs and scenarios encountered during sales activities.

According to Salesforce's best practices, involving the business development team helps align the solution with real-world practices and provides actionable insights to build effective deal processes.

質問 # 150

Universal Containers (UC) does business with a contact associated with a specific account with the contact role of executive.

The contact is also on the board of a nonprofit that has requested a charitable donation from UC. UC wants to track the contact on both accounts.

What is the most efficient solution that the consultant should implement to meet the requirement?

- A. Create a new Contact record related to the nonprofit account.
- **B. Enable the Contact to Multiple Accounts feature.**
- C. Create a new lookup field on the Contact record.

正解: B

解説:

The most efficient way to track a single contact across multiple accounts, such as an executive associated with both a business and a nonprofit, is by enabling the Contact to Multiple Accounts feature. This functionality allows a contact to have a primary relationship with one account while also maintaining indirect relationships with other accounts. For example, the contact could be directly related to their primary business account while also being connected to a nonprofit account as an indirect relationship. This avoids the need for duplicate records and ensures that interactions across all related accounts are tracked within a single contact record.

質問 # 151

What is a key capability of Data Loader?

- A. Imports organization and configuration metadata
- B. Prevents importing duplicate record data
- **C. Runs one-time or scheduled data imports**

正解: C

解説:

Data Loader is a versatile tool that enables users to import, export, update, delete, and manage large volumes of data within Salesforce. A key capability of Data Loader is its ability to handle both one-time and scheduled data imports. This feature is particularly useful for regularly scheduled data updates, such as daily imports of data from external systems or periodic data cleansing activities.

Salesforce documentation confirms that Data Loader allows scheduling for regular imports or exports, making it an efficient tool for managing data over time. However, it does not include native features to prevent duplicates or import metadata, as it primarily focuses on data records.

質問 # 152

Cloud Kicks is running a campaign for the Shoe of the Month club. Sales management wants to use Campaign Influence features with Opportunities to attribute a percentage of success to Influential campaigns.

Which feature will allow for revenue share with standard and custom attribution models?

- A. Create a formula field to track Campaign Influence.
- **B. Customizable Campaign Influence for reporting.**
- C. Create a reporting snapshot for Campaign Influence.

正解: B

解説:

The Customizable Campaign Influence feature in Salesforce allows users to assign revenue attribution to campaigns that have influenced Opportunities. It supports both standard and custom attribution models, enabling users to define how much influence a campaign had on the Opportunity's success. This feature is ideal for assigning specific percentages of revenue to influential campaigns, which can then be reported and analyzed to understand their impact.

Salesforce's documentation on Campaign Influence details how Customizable Campaign Influence supports complex attribution models and offers flexible reporting capabilities, making it the right choice for revenue sharing in scenarios like Cloud Kicks' campaign.

質問 # 153

.....

他の同様の教育プラットフォームとは異なり、Sales-Con-201クイズガイドは、分類なしのランダムな蓄積ではなく、マルチプレート配布用の資料を割り当てます。Sales-Con-201準備トレントは、さまざまな文化レベルのユーザーにより適したSales-Con-201テスト資料を開発するために、従来の学習プラットフォームの利点に吸収され、その欠点を認識しています。そして、Sales-Con-201試験材料は、プレートの多くの研究部分がユーザーの熱意を喚起するのに十分であり、ユーザーが集中力を維持できるようにします。

Sales-Con-201資格トレーニング: <https://www.pass4test.jp/Sales-Con-201.html>

Salesforce Sales-Con-201資格問題集 この資格を取得したら、新しい仕事を探す時、あなたが大きなヘルプを得ることができます、我々社サイトのSales-Con-201関連合格問題は最新かつ最完備な勉強資料を有して、あなたに高品質のサービスを提供するのはSales-Con-201資格認定試験の成功にとって最善の選択です、また、高品質のSales-Con-201試験リソースは他の製品と違います、ただし、Sales-Con-201準備トレントを購入すると、主に仕事、学習、または家族の生活に時間とエネルギーを費やすことができ、毎日Salesforce Certified Sales Cloud Consultant試験トレントを学ぶことができます、Sales-Con-201試験の準備は正しい方向を示すだけでなく、実際の試験問題のほとんどをカバーできるため、試験の内容を事前に知ることができます、Sales-Con-201試験問題のこのバージョンを使用すると、試験に簡単に合格することができます。

気を取り直して、姿勢を戻そうと試みた、ナチスはユダヤ人をよりスムーズに排除するために戦争に勝つSales-Con-201ことを望んでいませんでしたが、ユダヤ人国家を破壊する彼らの原因を完了するために戦争に勝ちたいと思いましたが、この資格を取得したら、新しい仕事を探す時、あなたが大きなヘルプを得ることができます。

有難い-ユニークなSales-Con-201資格問題集試験-試験の準備方法Sales-Con-201資格トレーニング

我々社サイトのSales-Con-201関連合格問題は最新かつ最完備な勉強資料を有して、あなたに高品質のサービスを提供するのはSales-Con-201資格認定試験の成功にとって最善の選択です、また、高品質のSales-Con-201試験

リソースは他の製品と違います。

ただし、Sales-Con-201準備トレントを購入すると、主に仕事、学習、または家族の生活に時間とエネルギーを費やすことができ、毎日Salesforce Certified Sales Cloud Consultant試験トレントを学ぶことができます、Sales-Con-201試験の準備は正しい方向を示すだけでなく、実際の試験問題のほとんどをカバーできるため、試験の内容を事前に知ることができます。

- Sales-Con-201勉強の資料 □ Sales-Con-201資料的中率 □ Sales-Con-201試験合格攻略 □ ➡ www.jpexam.com □ を開き、➡ Sales-Con-201 □ を入力して、無料でダウンロードしてくださいSales-Con-201試験合格攻略
- Sales-Con-201 Salesforce Certified Sales Cloud Consultant 練習問題、Sales-Con-201試験問題集参考書 □ { www.goshiken.com }にて限定無料の□ Sales-Con-201 □問題集をダウンロードせよSales-Con-201試験概要
- Sales-Con-201資格問題集 | ダウンロード www.passtest.jp | 100% パス □ ✨ Sales-Con-201 □ ✨ □ を無料でダウンロード □ www.passtest.jp □ ウェブサイトを入力するだけSales-Con-201無料試験
- Sales-Con-201試験概要 □ Sales-Con-201無料試験 □ Sales-Con-201関連日本語内容 □ ➤ www.goshiken.com □ サイトで [Sales-Con-201] の最新問題が使えるSales-Con-201受験対策書
- Sales-Con-201復習テキスト □ Sales-Con-201試験概要 □ Sales-Con-201勉強の資料 □ ➡ www.mogixam.com □ は、【 Sales-Con-201 】を無料でダウンロードするのに最適なサイトですSales-Con-201試験概要
- Sales-Con-201資格問題集 | ダウンロード GoShiken | 100% パス □ (www.goshiken.com) サイトで { Sales-Con-201 } の最新問題が使えるSales-Con-201受験資料更新版
- ハイパレート-権威のあるSales-Con-201資格問題集試験-試験の準備方法Sales-Con-201資格トレーニング □ { www.passtest.jp } の無料ダウンロード (Sales-Con-201) ページが開きますSales-Con-201受験資格
- Sales-Con-201試験内容 □ Sales-Con-201受験資料更新版 □ Sales-Con-201受験対策書 □ サイト ➤ www.goshiken.com □ で ✓ Sales-Con-201 □ ✓ □ 問題集をダウンロードSales-Con-201試験内容
- Sales-Con-201受験対策書 □ Sales-Con-201試験内容 □ Sales-Con-201関連日本語版問題集 □ ➡ www.goshiken.com □ にて限定無料の ✨ Sales-Con-201 □ ✨ □ 問題集をダウンロードせよSales-Con-201試験対策
- Sales-Con-201勉強の資料 ↘ Sales-Con-201試験内容 □ Sales-Con-201関連日本語版問題集 □ Open Webサイト (www.goshiken.com) 検索 ➡ Sales-Con-201 □ 無料ダウンロードSales-Con-201日本語問題集
- 更新するSales-Con-201資格問題集試験-試験の準備方法-素晴らしいSales-Con-201資格トレーニング □ ウェブサイト (www.xhs1991.com) を開き、➡ Sales-Con-201 □ □ □ を検索して無料でダウンロードしてくださいSales-Con-201日本語関連対策
- aroncgs079145.goabroadblog.com, courses.elvisw.online, poppiexso592156.nizarblog.com, allkindsofsocial.com, amaanxrve092193.buscawiki.com, mattieysxn156632.angelinsblog.com, learningworld.cloud, sachinxdz262541.bloggazza.com, marleydsad742519.blogproducer.com, poppiyamd393511.bleepblogs.com, Disposable vapes

さらに、Pass4Test Sales-Con-201ダンプの一部が現在無料で提供されています: <https://drive.google.com/open?id=1wkurM6bwRc-1v15ndz-pWzBK5tfgJLf>