

Salesforce Plat-Admn-202적중율높은덤프자료 - Plat-Admn-202시험대비인증덤프자료



Salesforce인증 Plat-Admn-202시험은 멋진 IT전문가로 거듭나는 길에서 반드시 넘어야 할 높은 산입니다. Salesforce인증 Plat-Admn-202시험문제패스가 어렵다 한들 PassTIP덤프만 있으면 패스도 간단한 일로 변경됩니다. PassTIP의 Salesforce인증 Plat-Admn-202덤프는 100%시험패스율을 보장합니다. Salesforce인증 Plat-Admn-202시험문제가 업데이트되면 Salesforce인증 Plat-Admn-202덤프도 바로 업데이트하여 무료 업데이트서비스를 제공해드리기에 덤프유효기간을 연장해는 것으로 됩니다.

목표가 있다면 목표를 향해 끊임없이 달려야 멋진 인생이 됩니다. 지금의 현황에 만족하여 아무런 노력도 하지 않는다면 언젠가는 치열한 경쟁을 이겨내지 못하게 될것입니다. IT업종에 종사중이시라면 다른분들이 모두 취득하는 자격증쯤은 마련해야 되지 않겠습니까? Salesforce인증 Plat-Admn-202시험은 요즘 가장 인기있는 자격증 시험의 한과목입니다. IT업계에서 살아남으려면 PassTIP에서 Salesforce인증 Plat-Admn-202덤프를 마련하여 자격증에 도전하여 자기의 자리를 찾아보세요.

>> Salesforce Plat-Admn-202적중율 높은 덤프자료 <<

Plat-Admn-202시험대비 인증덤프자료 & Plat-Admn-202퍼펙트 최신 덤프 공부자료

Salesforce인증 Plat-Admn-202시험이 너무 어려워 보여서 오르지 못할 산처럼 보이시나요? 그건 PassTIP의 Salesforce인증 Plat-Admn-202시험문제에 대비하여 제작한 Salesforce인증 Plat-Admn-202덤프가 있다는 것을 모르고 있기때문입니다. Salesforce인증 Plat-Admn-202시험에 도전하고 싶으시다면 최강 시험패스율로 유명한 PassTIP의 Salesforce인증 Plat-Admn-202덤프로 시험공부를 해보세요. 시간절약은 물론이고 가격도 착해서 간단한 시험패스에 딱 좋은 선택입니다.

최신 Salesforce Developer Plat-Admn-202 무료샘플문제 (Q63-Q68):

질문 # 63

UVC's CFO has asked that all deals with more than a 40% discount get automatically sent to the VP of Finance. He will review these deals without the sales rep needing to take action. Which two ways can this be accomplished without building code? Choose two answers

- A. Create a new approval process that has automatic submission enabled in the entry criteria
- B. Launch a flow that uses the submit for approval action to submit deals for approval
- C. Create a new process with a submit for approval action to automatically submit deals for approval
- D. Launch a new approval process that has automatic submission enabled as an initial submission action

정답: A,D

설명:

Launch a new approval process that has automatic submission enabled as an initial submission action, and Create a new approval process that has automatic submission enabled in the entry criteria. These are correct because both options allow the deals to be automatically submitted for approval without requiring any action from the sales rep. The automatic submission can be configured either as an initial submission action or as part of the entry criteria

질문 # 64

Universal Containers is adding drone delivery to service offerings, and the developer has written and tested code prior to deployment to production, and the change set is ready to go. The deployment window will occur when the developer is on vacation. What can the app builder do to ensure a smooth deployment to production?

- A. Remove Apex classes from ABOUND change set.
- B. Use a metadata package set.
- C. **Validate the inbound change set.**
- D. Validate the outbound change set.

정답: C

설명:

The app builder should validate the inbound change set to ensure a smooth deployment to production. Validating an inbound change set allows the app builder to test whether the change set can be deployed without errors in the target org. Validating an inbound change set does not affect any data or metadata in the target org.

질문 # 65

When an opportunity is closed date is pushed more than 30 days, manager approval is required. An approval process is in place but reps frequently forget to submit for approval to run the process. How can an app builder ensure that these opportunities are submitted into the approval process?

- A. Use a validation rule and an email alert to the manager requesting approval.
- B. Give the manager the "API Enabled" permission to permit approval responses by email.
- C. Change the entry criteria on the approval process to criteria are met and lock the record on initial submission.
- D. **Submit the record for approval from an automated process.**

정답: D

설명:

To ensure that opportunities are submitted into the approval process when their close date is pushed more than 30 days, an app builder should use an automated process to submit the record for approval. An automated process can be created using tools such as Process Builder or Flow Builder, and it can define the criteria and actions for submitting a record for approval. [Source]

질문 # 66

Which two solutions prevent a formula field from being referenced by a Roll-Up Summary Field?

- A. The CASE () function in the formula field
- B. **A cross-object field reference in the formula field**
- C. A cross-object workflow updating a field referenced by the formula field
- D. **The NOW () function in the formula field**

정답: B,D

설명:

A formula field cannot be referenced by a roll-up summary field if it contains a cross-object field reference or a time-based function. A cross-object field reference is a reference to a field from a different object, such as Account Name on a Contact object. A time-based function is a function that returns the current date or time, such as NOW() or TODAY(). Option A and C do not prevent a formula field from being referenced by a roll-up summary field.

질문 # 67

Cloud Kicks wants to display the number of Opportunity records associated with each Account. Which solution should be used?

- A. Lookup field
- B. Roll-up Summary field
- C. Formula field
- D. AppExchange offering

정답: B

설명:

Opportunities are in a master-detail-like relationship with Accounts (standard lookup behaves with special roll-up capabilities).

Salesforce provides a standard roll-up summary feature on the Account object to count related Opportunities.

Why B (Roll-up Summary) is correct:Exact Extract:"Use a roll-up summary field to automatically display a value from related detail records on a master record. You can count related records, or calculate the sum, min, or max of a field on those records." -

Salesforce Help | Roll-Up Summary FieldsOn Account, you can create a roll-up summary field to COUNT related Opportunities.

Why B (Roll-up Summary) is correct:Exact Extract:"Use a roll-up summary field to automatically display a value from related detail records on a master record. You can count related records, or calculate the sum, min, or max of a field on those records." -

Salesforce Help | Roll-Up Summary FieldsOn Account, you can create a roll-up summary field to COUNT related Opportunities.

Why not A:Formula fields cannot count related records.

Why not C:AppExchange is not required; Salesforce provides native functionality.

Why not D:A lookup only links records-it does not perform aggregation.

Reference:

Salesforce Help | Roll-Up Summary Fields

Salesforce Platform App Builder Exam Guide | Data Modeling and Management

질문 # 68

.....

PassTIP는 여러분이 빠른 시일 내에Salesforce Plat-Admn-202인증 시험을 효과적으로 터득할 수 있는 사이트입니다.Salesforce Plat-Admn-202인증 자격증은 일상생활에 많은 개편을 가져올 수 있는 시험입니다.Salesforce Plat-Admn-202인증 자격증을 소지한 자들은 당연히 없는 자들보다 연봉이 더 높을 거고 승진기회도 많아지며 IT업계에서의 발전도 무궁무진합니다.

Plat-Admn-202시험대비 인증덤프자료 : <https://www.passtip.net/Plat-Admn-202-pass-exam.html>

Salesforce Plat-Admn-202적중율 높은 덤프자료 구매후 시험문제가 변경되면 덤프도 시험문제변경에 따라 업데이트 하여 무료로 제공해드립니다, PassTIP에서 발췌한 Plat-Admn-202최신버전덤프는 전문적인 IT인사들이 연구정리한 Plat-Admn-202최신시험에 대비한 공부자료입니다, Plat-Admn-202덤프는 IT업계에 오랜 시간동안 종사하셨던 베테랑 전문가들이 오랜 시간동안 쌓아온 풍부한 경험과 IT지식으로 만들어낸 최고의 제품입니다, Plat-Admn-202 덤프는 실제시험문제의 모든 시험범위를 커버하고 있어 덤프에 있는 내용만 공부하시면 아무런 걱정없이 시험에 도전할 수 있습니다, 경쟁율이 심한 IT시대에 Salesforce Salesforce Developer시험을 패스하여 자격증을 취득함으로 IT업계 관련 직종에 종사하고자 하는 분들에게는 아주 큰 가산점이 될수 있고 자신만의 위치를 보장할수 있으며 더욱이는 한층 업된 삶을 누릴수도 있습니다.경험이 풍부한 IT전문가들이 연구제작해낸 Plat-Admn-202덤프는 시험패스율이 100%에 가까워 시험의 첫번째 도전에서 한방에 시험패스하도록 도와드립니다.

그래도-안는다, 어디에 있는지 알 수 없는 민정이에게 늦Plat-Admn-202은 위로를 전할 수 있을지도 모를 일이니까, 구매후 시험문제가 변경되면 덤프도 시험문제변경에 따라 업데이트하여무료로 제공해드립니다, PassTIP에서 발췌한 Plat-Admn-202최신버전덤프는 전문적인 IT인사들이 연구정리한 Plat-Admn-202최신시험에 대비한 공부자료입니다.

시험패스 가능한 Plat-Admn-202적중율 높은 덤프자료 최신 덤프공부

Plat-Admn-202덤프는 IT업계에 오랜 시간동안 종사하셨던 베테랑 전문가들이 오랜 시간동안 쌓아온 풍부한 경험과 IT지식으로 만들어낸 최고의 제품입니다, Plat-Admn-202 덤프는 실제시험문제의 모든 시험범위를 커버하고 있어 덤프에 있는 내용만 공부하시면 아무런 걱정없이 시험에 도전할 수 있습니다.

경쟁율이 심한 IT시대에 Salesforce Salesforce Developer시험Plat-Admn-202최고품질 덤프자료를 패스하여 자격증을

취득함으로 IT업계 관련 직종에 종사하고자 하는 분들에게는 아주 큰 가산점이 될수 있고 자신만의 위치를 보장할 수 있으며 더욱이는 한층 업된 삶을 누릴수도 있습니다.경험이 풍부한 IT전문가들이 연구제작해낸 Plat-Admn-202 덤프는 시험패스율이 100%에 가까워 시험의 첫번째 도전에서 한방에 시험패스하도록 도와드립니다.

- [illegible]