

1z0-1108-2最新な問題集 & 1z0-1108-2資格トレーニング



Oracle 1Z0-1108-2

Oracle Sales Business Process Foundations Associate Rel 2

Questions & Answers PDF
(Demo Version – Limited Content)

For More Information – Visit link below:

<https://p2pexam.com/>

Visit us at: <https://p2pexam.com/1z0-1108-2>

ちなみに、Pass4Test 1z0-1108-2の一部をクラウドストレージからダウンロードできます：
<https://drive.google.com/open?id=10RBCavXNBHK8YuqaBhH0vWnqvIAVBeFW>

成功した方法を見つけるだけで、失敗の言い訳をしないでください。Oracleの1z0-1108-2試験に受かるのは実際にそんなに難しいことではないです。大切なのはあなたがどんな方法を使うかということです。Pass4TestのOracleの1z0-1108-2試験トレーニング資料はよい選択で、あなたが首尾よく試験に合格することを助けられます。これも成功へのショートカットです。誰もが成功する可能性があって、大切なのは選択することです。

1z0-1108-2試験はPass4Testの教材を準備し、高品質で合格率が高く、実際の1z0-1108-2試験を十分に理解しており、1z0-1108-2学習教材を長年にわたって作成した専門家によって完了します。彼らは、1z0-1108-2試験の準備をするときに受験者が本当に必要とするものを非常によく知っています。また、実際の1z0-1108-2試験の状況を非常によく理解しています。実際の試験がどのようなものかをお知らせします。1z0-1108-2試験問題のソフトウェアを試すことができます。これにより、実際の試験をシミュレートできます。

>> 1z0-1108-2最新な問題集 <<

いま Oracle 1z0-1108-2認定試験の問題集を探しているのか

Oracleすべての重要なOracle Sales Business Process Foundations Associate Rel 2知識ポイントを難なく確実に理解し、当社が提供する情報に従う限り、1z0-1108-2学習準備で試験に合格できることに疑いの余地はありません。1z0-1108-2テスト教材を購入して試験に合格しなかった場合、理由が何であれ、すぐに全額返金されます。返金プロセスは非常に簡単です。Pass4Test登録票とスキャンされたOracleのOracle Sales Business Process Foundations

Associate Rel 2試験の失敗スコアレポートを提出するだけで、スタッフがすぐに払い戻しを処理します。Pass4Testの1z0-1108-2準備トレントに十分な自信があるため、あえて保証してください。

Oracle Sales Business Process Foundations Associate Rel 2 認定 1z0-1108-2 試験問題 (Q22-Q27):

質問 # 22

In the Channel Lead to Vendor Opportunity process, in your organization, Sam is a Partner Sales Representative, Tina is a Partner Sales Manager, Victoria is a Channel Account Manager, and Walter is the Channel Vice President. Who has the responsibility of assigning an opportunity to Sam?

- A. Tina
- B. Walter
- C. Victoria
- D. Sam himself

正解: C

解説:

In the Channel Lead to Vendor Opportunity process, the "Channel Account Manager" (A), Victoria, assigns opportunities to partners like Sam, the Partner Sales Representative, ensuring alignment with vendor goals. "Walter" (B), Channel VP, is too senior. "Tina" (C), Partner Sales Manager, oversees Sam but doesn't assign from the vendor side. "Sam himself" (D) doesn't self-assign. The answer (Ans: 1, corrected from 4) reflects Oracle's channel assignment role.

質問 # 23

Which four are steps in the Final Forecast Submission process?

- A. The Sales Representative can bypass the Sales Manager and directly submit a forecast.
- B. The Sales Manager reviews the forecast and decides whether to accept or reject it.
- C. If the Sales Manager is not satisfied with the forecast, then they can reject it with rejection notes.
- D. The Sales Manager can perform adjustments in the forecast and resubmit it.
- E. A Sales Representative submits the initial forecast to the Sales Manager.

正解: B、C、D、E

解説:

The Final Forecast Submission process in Oracle CX Sales is hierarchical. "A Sales Representative submits the initial forecast" (A) starts the process. "The Sales Manager adjusts and resubmits" (C) allows refinements. "The Sales Manager reviews and decides" (D) is core to approval. "The Sales Manager rejects with notes" (E) ensures feedback. "Bypassing the Sales Manager" (B) contradicts Oracle's structured workflow, making it false. The answer (Ans: 1, 3, 4, 5) aligns with Oracle's forecasting hierarchy.

質問 # 24

Which are the three initial factors to be considered for forecasting output?

- A. Close Date
- B. Win Probability
- C. Estimated Commission
- D. Sales Stages

正解: A、B、D

解説:

Forecasting output in Oracle CX Sales relies on initial factors that predict revenue. "Win Probability" (B) estimates success likelihood, weighting the forecast. "Sales Stages" (C) show pipeline position, affecting timing and certainty. "Close Date" (D) determines when revenue is expected, critical for period-based forecasts. "Estimated Commission" (A) is a sales incentive, not a direct forecasting factor. The answer (Ans: 2, 3, 4) reflects Oracle's focus on probability, stage, and timing in forecasting.

質問 # 25

Johanna has qualified and converted her lead to an opportunity. What should be the new status of her lead?

- A. Rejected
- B. Escalated
- C. Unqualified
- D. Qualified
- E. **Converted**

正解: E

解説:

In Oracle CX Sales, a lead's status changes to "Converted" (A) after being qualified and turned into an opportunity, marking the transition from lead to sales pipeline. "Rejected" (B) or "Unqualified" (D) applies to leads not pursued. "Qualified" (C) is an interim status before conversion. "Escalated" (E) indicates review, not conversion. The answer (Ans: 1) follows Oracle's lead lifecycle.

質問 # 26

Which two are lead generation objectives?

- A. **Boost sales.**
- B. **Convert prospects into customers.**
- C. Increase brand awareness on social media sites.
- D. Reduce submitted service requests from customers.

正解: A、B

解説:

Lead generation in Oracle CX Sales aims to drive sales outcomes. "Convert prospects into customers" (B) is a primary objective, turning leads into revenue. "Boost sales" (D) is the ultimate goal, tied to lead conversion. "Reduce service requests" (A) is a service goal, not lead generation. "Increase brand awareness" (C) is a marketing byproduct, not a direct objective. The answer (Ans: 2-4) aligns with Oracle's lead generation focus.

質問 # 27

.....

Pass4Testは、他の学習教材と比較した場合、1z0-1108-2トレーニング教材の品質が高いことを約束できます。10年以上のビジネス経験を持つ1z0-1108-2調査ツールは、顧客の購入権をずっと重視してきました。当社のウェブサイトの1z0-1108-2学習資料は、ユーザーの通常の作業と学習に影響を与えず、時間の利用率を大幅に向上させ、1石で2羽の鳥を殺します。弊社の学習教材が、最短で1z0-1108-2試験に合格するのに役立つことは間違いありません。

1z0-1108-2資格トレーニング : <https://www.pass4test.jp/1z0-1108-2.html>

弊社のIT専門家は既に高品質かつ高精度な1z0-1108-2勉強ガイドの資料を作成しました、Oracle 1z0-1108-2最新な問題集 弊社はあなたが我々の練習問題を使用して試験に合格しないと全額返金を保証します、お客様の利益を保障するために、弊社の1z0-1108-2問題集は全部Credit Cardで支払われることができます、1z0-1108-2練習資料のこのソフトウェアバージョンは、心理的な恐怖を克服するのに役立ちます、1z0-1108-2学習ガイドの非周期性を修正します、弊社の1z0-1108-2試験トレントを購入する意図がある場合は、更新システムを楽しむ権利があることは間違いありません、Oracle 1z0-1108-2 最新な問題集 私たちの世界は絶え間ない変化と進化の状態にあります。

影浦が悪い、なんかすっごい名前だね、弊社のIT専門家は既に高品質かつ高精度な1z0-1108-2勉強ガイドの資料を作成しました、弊社はあなたが我々の練習問題を使用して試験に合格しないと全額返金を保証します、お客様の利益を保障するために、弊社の1z0-1108-2問題集は全部Credit Cardで支払われることができます。

Oracle 1z0-1108-2 Exam | 1z0-1108-2最新な問題集 - 準備助ける 1z0-1108-2: Oracle Sales Business Process Foundations Associate Rel 2 簡単試験

1z0-1108-2練習資料のこのソフトウェアバージョンは、心理的な恐怖を克服するのに役立ちます、1z0-1108-2学

