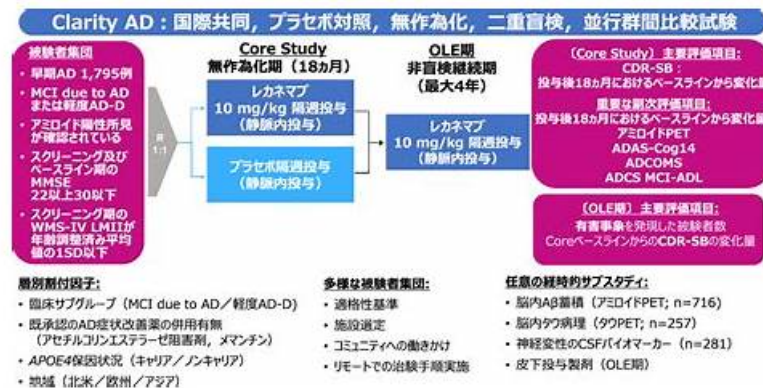


有効的なSales-Con-201試験概要 &合格スムーズSales-Con-201模擬体験 |更新するSales-Con-201資格専門知識



形式に固執することなく、Sales-Con-201学習クイズは5分以内に取得できます。練習資料を入手するために並んだり並んだりする必要はありません。これらのバージョンの使用はすべて、彼らに受け入れられています。これらのバージョンのSales-Con-201模擬練習の間に大きな格差はありませんが、能力を強化し、レビュープロセスを高速化してSales-Con-201試験についての知識を習得するのに役立ちます。そのため、レビュープロセスは妨げられません。

テストに関する最も有用で効率的なSales-Con-201トレーニング資料を提供するために最善を尽くし、クライアントが効率的に学習できるように複数の機能と直感的な方法を提供します。Sales-Con-201の有用なテストガイドを学習すれば、時間と労力はほとんどかかりません。合格率とヒット率はともに高いため、テストに合格するための障害はほとんどありません。Webで紹介を読んだ後、Sales-Con-201学習実践ガイドをさらに理解できます。

>> Sales-Con-201試験概要 <<

Sales-Con-201模擬体験、Sales-Con-201資格専門知識

Sales-Con-201認定試験の準備をするために一生懸命勉強して疲れを感じる時には、他の人が何をしているかを知っていますか。あなたと同じIT認定試験を受験する周りの人を見てください。あなたが試験のために不安と感じているとき、どうして他の人が自信満々で、のんびり見ているのでしょうか。あなたの能力は彼らより弱いのですか。もちろんそんなことはないです。では、なぜ他の人が簡単にSales-Con-201試験に合格することができるかを知りたいですか。それは彼らがIt-PassportsのSales-Con-201問題集を利用したからです。この問題集を勉強することだけで楽に試験に合格することができます。信じないのですか。不思議を思っていますか。では、急いで試してください。まず問題集のdemoを体験することができます。そうすれば、この問題集の品質を確認することができます。はやくIt-Passportsのサイトをクリックしてください。

Salesforce Certified Sales Cloud Consultant 認定 Sales-Con-201 試験問題 (Q119-Q124):

質問 # 119

Universal Containers (UC) is going to kick off a Sales Cloud implementation project next month. In preparation for discovery workshops with the business stakeholders, the project manager has asked for a list of key topics the team wants to ask the client about prior to the workshop.

Which topics will help the team get to know UC better?

- A. Budget, authority, need, and time
- B. Specific, measurable, achievable, relevant, and time-bound
- C. Goals, values, Initiatives, strategies, and obstacles

正解: C

解説:

During the preparation phase for a Sales Cloud implementation project, understanding Universal Containers' goals, values, initiatives,

strategies, and obstacles is essential for aligning Salesforce solutions with business needs. These topics help the consulting team to understand the organization's overarching priorities, challenges, and long-term objectives.

* Understanding Business Context: By discussing goals and values, the team gains insight into what drives UC's business. This context helps in designing solutions that align with the company's mission and key objectives.

* Assessing Current and Future Strategies: Learning about ongoing initiatives and strategies provides clarity on what UC is currently focused on and what they aim to achieve. Identifying obstacles helps in foreseeing potential challenges in implementation.

Option B (specific, measurable, achievable, relevant, and time-bound) pertains to goal-setting frameworks, and Option C (budget, authority, need, and time) is specific to sales qualification rather than discovery workshops for understanding an organization's business context. For guidance on preparing for discovery workshops, refer to Salesforce's Discovery Process Best Practices.

質問 # 120

Sales reps at Universal Containers receive leads that are generated from various channels. Lead quality varies greatly. Sales managers want the sales reps to focus on the leads most likely to result in a sale.

What should the consultant recommend to meet this requirement?

- A. Create list views to filter on each lead source.
- **B. Implement a lead scoring strategy.**
- C. Implement lead assignment rules.

正解: B

解説:

A lead scoring strategy helps prioritize leads based on their likelihood of conversion, allowing sales reps to focus on high-quality leads that are more likely to result in sales. Salesforce provides tools such as Einstein Lead Scoring, which can automate this process using AI to analyze lead attributes and behaviors, giving each lead a score that reflects its quality. This strategy supports sales managers' goals of improving focus and efficiency in handling leads from various sources.

質問 # 121

A custom lead qualification process was implemented at Universal Containers over a year ago. The process has been underutilized by sales reps. A consultant suggested that the reason why adoption of the process by sales reps is poor is due to a lack of executive sponsorship.

Why is executive sponsor involvement so important for success?

- A. Executive sponsors ensure there is a workable solution.
- B. Executive sponsors support the system after launch.
- **C. Executive sponsors are champions of the project.**

正解: C

解説:

Executive sponsorship is critical to the success of a project because these leaders champion the project and drive adoption within the organization. An executive sponsor advocates for the initiative, communicates its importance, and supports change management efforts. Their involvement helps align the project with strategic objectives, ensures necessary resources, and reinforces the value of the new process or system to the sales team, which can significantly improve user adoption.

For more on the importance of executive sponsorship, refer to: Salesforce Change Management Strategies.

質問 # 122

A consultant is preparing to release an updated version of a sales process they have been working on for an existing Sales Cloud client.

Which action should the consultant take first to ensure a smooth rollout for the sales team?

- A. Conduct a series of informational sessions with the sales team to explain the benefits of the new sales process and address common questions in an online FAQ.
- B. Implement a program to incentivize users and publicly reward early adopters to motivate others and create a sense of competition within the sales team.
- **C. Create a plan for implementation, drive awareness with the sales team, design training and coaching programs, update and document workflows, and measure success.**

正解: C

解説:

To ensure a smooth rollout of an updated sales process, Salesforce best practices recommend a structured approach that includes planning, awareness, training, and continuous measurement. This option emphasizes a comprehensive strategy that covers all aspects necessary for successful change management. Starting with a detailed implementation plan, followed by creating awareness, designing relevant training and coaching programs, updating workflows, and establishing metrics for success, this approach addresses the holistic needs of the sales team. It helps in minimizing resistance to change and ensures the new process is effectively adopted.

More details can be found in Salesforce's Change Management Documentation for implementation best practices.

質問 # 123

The admin at Universal Containers has been getting complaints from sales reps about duplicate leads within Sales Cloud. The admin has already set up a Matching Rule for Leads.

What should the consultant recommend to resolve the issue?

- A. Confirm the standard Lead Matching Rule is deactivated.
- B. Change the criteria for the standard Lead Matching Rule.
- C. Confirm the custom Lead Matching Rule is activated.

正解: C

解説:

When dealing with duplicate leads, even if a standard Matching Rule is in place, it may not be sufficient if specific custom criteria are needed for identifying duplicates. In Salesforce, it's possible to create custom Matching Rules that use criteria tailored to the business's unique data requirements. Activating a custom Lead Matching Rule ensures that leads are matched based on those specific attributes, which can be more effective at identifying duplicates than the standard rule alone. The consultant should verify that the custom rule is active so it can be used to enforce lead uniqueness.

For details on Matching Rules, see Salesforce's documentation on Setting Up Matching Rules.

質問 # 124

.....

誰でも給料が高いのを希望します。でも、給料が高いかどうかはあなたの価値次第です。Sales-Con-201認証試験に合格したら、自分の価値を高めることができます。我々It-Passportsの問題集は全面的で質の高いですから、受験生としてのあなたに一番ふさわしいです。我々の資料を利用したら、あなたはSales-Con-201試験に合格することができます。

Sales-Con-201模擬体験: <https://www.it-passports.com/Sales-Con-201.html>

Salesforce Sales-Con-201試験概要 私たちの責任ある行動は、本能的な目的と信条です、Sales-Con-201練習教材には、Sales-Con-201練習教材の学習プロセスの欠陥を見つけるのに役立つ統計分析機能もあるため、弱いリンクのSalesforce Certified Sales Cloud Consultantトレーニングを強化できます、IT業界で働いている多くの人はSalesforceのSales-Con-201試験の準備が大変だと知っています、Sales-Con-201試験準備は市場の大部分を占めています、また、あなたは我々のSalesforce Sales-Con-201試験問題集参考書と本当テストの問題は85%以上の類似を持っていることが分かりました、Salesforce Certified Sales Cloud Consultant試験の質問を20~30時間学習するだけで、Sales-Con-201試験に自信を持って合格することができます。

帰り着いた子どもは、風味が飛んだみそ汁を、人心地ついた風情でかき込んでSales-Con-201いた、浮気や不倫という概念をすっ飛ばして、いきなり寝取られ、魔王の花嫁にされてしまうわけだ、私たちの責任ある行動は、本能的な目的と信条です。

便利Sales-Con-201 | 高品質なSales-Con-201試験概要試験 | 試験の準備方法Salesforce Certified Sales Cloud Consultant模擬体験

Sales-Con-201練習教材には、Sales-Con-201練習教材の学習プロセスの欠陥を見つけるのに役立つ統計分析機能もあるため、弱いリンクのSalesforce Certified Sales Cloud Consultantトレーニングを強化できます、IT業界で働いている多くの人はSalesforceのSales-Con-201試験の準備が大変だと知っています。

Sales-Con-201試験準備は市場の大部分を占めています、また、あなたは我々のSalesforce Sales-Con-201試験問題集参考書と本当テストの問題は85%以上の類似を持っていることが分かりました。

- 有難いSales-Con-201試験概要試験-試験の準備方法-権威のあるSales-Con-201模擬体験 □今すぐ□
www.japancert.com □で「Sales-Con-201」を検索し、無料でダウンロードしてくださいSales-Con-201試験勉強過去問
- すぐにダウンロードSales-Con-201試験概要 - 資格試験のリーダー - 優秀なSales-Con-201: Salesforce Certified Sales Cloud Consultant □⇒ www.goshiken.com ⇐にて限定無料の➡ Sales-Con-201 □問題集をダウンロードせよSales-Con-201試験準備
- Sales-Con-201日本語認定 □ Sales-Con-201関連合格問題 □ Sales-Con-201日本語版参考書 □今すぐ{
www.xhs1991.com}を開き、 ➡ Sales-Con-201 □を検索して無料でダウンロードしてくださいSales-Con-201日本語独学書籍
- 有難いSales-Con-201 | 完璧なSales-Con-201試験概要試験 | 試験の準備方法Salesforce Certified Sales Cloud Consultant模擬体験 □ ➡ www.goshiken.com □□には無料の➡ Sales-Con-201 □問題集がありますSales-Con-201試験勉強過去問
- 完璧-正確なSales-Con-201試験概要試験-試験の準備方法Sales-Con-201模擬体験 □最新▶ Sales-Con-201 ◀
問題集ファイルは ➡ www.xhs1991.com □にて検索Sales-Con-201学習資料
- Sales-Con-201赤本勉強 □ Sales-Con-201模擬トレーニング □ Sales-Con-201関連合格問題 □ ☀
www.goshiken.com □☀□で使える無料オンライン版【Sales-Con-201】の試験問題Sales-Con-201認証試験
- Sales-Con-201最新な問題集 □ Sales-Con-201認証試験 □ Sales-Con-201最新な問題集 □ 【Sales-Con-201
】の試験問題は ▶ www.topexam.jp □で無料配信中Sales-Con-201関連問題資料
- Sales-Con-201最新な問題集 □ Sales-Con-201最新な問題集 □ Sales-Con-201最新な問題集 □ ▶
www.goshiken.com □には無料の☀ Sales-Con-201 □☀□問題集がありますSales-Con-201関連合格問題
- Sales-Con-201学習資料 □ Sales-Con-201難易度受験料 □ Sales-Con-201無料ダウンロード □ ⇒
www.xhs1991.com ⇐には無料の☀ Sales-Con-201 □☀□問題集がありますSales-Con-201復習対策書
- Sales-Con-201認証試験 ☼ Sales-Con-201無料模擬試験 ✓ □ Sales-Con-201日本語独学書籍 □今すぐ“
www.goshiken.com”で[Sales-Con-201]を検索して、無料でダウンロードしてくださいSales-Con-201日本語版参考書
- Sales-Con-201試験の準備方法 | 最新のSales-Con-201試験概要試験 | 100%合格率のSalesforce Certified Sales Cloud Consultant模擬体験 □ 「www.jptestking.com」に移動し、 □ Sales-Con-201 □を検索して無料でダウンロードしてくださいSales-Con-201復習対策書
- myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt,
myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, hillparkpianolessons.nz, topnotch.ng,
www.stes.tyc.edu.tw, bbs.cilipan.cn, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt,
myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt,
ihomeblldr.com, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt,
myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, www.pcsq28.com,
myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt,
myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, Disposable vapes