

# Sales-Cloud-Consultant Fragen Und Antworten & Sales-Cloud-Consultant Prüfungsinformationen



P.S. Kostenlose und neue Sales-Cloud-Consultant Prüfungsfragen sind auf Google Drive freigegeben von Fast2test verfügbar: <https://drive.google.com/open?id=1M07GRTY7TQdR4EHM1AqGyixik7X-Inxo>

Die Konkurrenz in unserer Gesellschaft wird immer heftiger. Unsere Fast2test ist noch bei vielen Prüfungskandidaten sehr beliebt, weil wir immer vom Standpunkt der Teilnehmer die Softwaren entwickeln. Z.B. die gut gekaufte Salesforce Sales-Cloud-Consultant Prüfungssoftware wird von unserem professionellem Team entwickelt mit großer Menge Forschung der Salesforce Sales-Cloud-Consultant Prüfung. Obwohl wir eine volle Rückerstattung für die Verlust des Tests versprechen, bestehen fast alle Kunde Salesforce Sales-Cloud-Consultant, die unsere Produkte benutzen. Was beweist die Vertrauenswürdigkeit und die Effizienz unserer Salesforce Sales-Cloud-Consultant Prüfungsunterlagen.

Die Salesforce Salesforce Salesforce-Zertifizierungsprüfung ist eine herausfordernde Prüfung, die ein starkes Verständnis der Vertriebswolke erfordert, sowie die Möglichkeit, Salesforce Best Practices auf reale Szenarien anzuwenden. Die Prüfung besteht aus 60 Fragen der Multiple-Choice-Fragen, und die Kandidaten haben 105 Minuten Zeit, um sie zu vervollständigen. Um die Prüfung zu bestehen, müssen die Kandidaten mindestens 67% oder 41 korrekte Antworten von 60 bewerten. Mit dieser Zertifizierung können sich Einzelpersonen von anderen in der Branche unterscheiden und neue Karrieremöglichkeiten bei der Beratung von Vertriebswolken eröffnen.

Die Salesforce Sales-Cloud-Consultant-Prüfung richtet sich an Fachleute, die Erfahrung mit Salesforce Sales Cloud haben und sich für eine Zertifizierung interessieren. Salesforce Sales-Cloud-Consultant-Experten haben ein tiefes Verständnis für die Anforderungen und Lösungen von Sales Cloud, die sie nutzen, um optimierte Verkaufsprozesse für ihre Kunden zu erstellen. Die Experten verwenden Salesforce's leistungsstarke CRM-Tools, um Programme zur Verbesserung der Verkaufsleistung umzusetzen, Verkaufsprozesse zu optimieren, die Effektivität von Verkaufsteams zu maximieren und einen hohen Grad an Kundenzufriedenheit zu erreichen.

**>> Sales-Cloud-Consultant Fragen Und Antworten <<**

## Hohe Qualität von Sales-Cloud-Consultant Prüfung und Antworten

Unser Fast2test bietet den Kandidaten nicht nur gute Produkten sondern auch vollständigen Service. Wenn Sie unsere Produkte benutzen, können Sie einen einjährigen kostenlosen Update-Service genießen. Wir benachrichtigen den Kandidaten in erster Zeit die neuen Prüfungsmaterialien zur Salesforce Sales-Cloud-Consultant Zertifizierung mit dem besten Service.

Die Salesforce Certified Sales Cloud Consultant -Zertifizierung ist ideal für Personen, die sich auf Vertriebsabläufe spezialisiert haben, einschließlich Vertriebsleiter, Vertriebsmitarbeiter und Vertriebsadministratoren. Die Prüfung bestätigt die Fähigkeiten und das Wissen von Einzelpersonen in den Bereichen Vertriebsautomatisierung, Vertriebsprognose, Lead -Management und vielem mehr. Die Zertifizierung wird weltweit anerkannt und kann Einzelpersonen helfen, ihre Karriere in Vertrieb und CRM voranzutreiben.

## Salesforce Certified Sales Cloud Consultant Sales-Cloud-Consultant Prüfungsfragen mit Lösungen (Q42-Q47):

### 42. Frage

Support agents need to verify that customers are eligible to receive customer support before they can update the Which two objects are used to verify that a customer is entitled to receive support? Choose 2 answers

- A. Case history
- B. Service contracts
- C. Products
- D. Contacts

**Antwort: B,D**

### 43. Frage

Universal Containers has noticed a sizeable decrease in the number of sales representatives who are meeting their quotas. What should be evaluated to determine the cause of this decline? Choose 2 answers:

- A. Comparison report of forecasts versus converted leads.
- B. Percent of converted leads per sales representative.
- C. Trending report on won versus lost opportunities
- D. Activity history report on open and closed opportunities.

**Antwort: C,D**

### 44. Frage

5 steps to running your campaigns in Salesforce CRM?

**Antwort:**

Begründung:

1. Plan campaigns
2. Create campaigns
3. Execute campaigns
4. Track responses
5. Measure campaigns

### 45. Frage

A consultant is implementing a new Sales Cloud instance for Cloud Kicks that has a public sharing model for accounts. Different sales representatives own local accounts that create a multi-level Account hierarchy. Cloud Kicks needs to see the total number of closed won opportunities and the revenue value for all accounts in the hierarchy when viewing a parent account. Which recommendation will meet this viewing requirement?

- A. Configure Apex to update a custom field on the parent account with the total value of won opportunities from the child

Außerdem sind jetzt einige Teile dieser Fast2test Sales-Cloud-Consultant Prüfungsfragen kostenlos erhältlich:  
<https://drive.google.com/open?id=1M07GRTY7TQdR4EHM1AqGyixik7X-Inxo>