

Salesforce ADM-201日本語版と英語版、ADM-201資格問題対応



BONUS!!! CertShiken ADM-201ダンプの一部を無料でダウンロード: https://drive.google.com/open?id=1GTsQ8xjFU9BCBSN_8eoy8QewxA083e6r

ADM-201認定を取得することは多くの人にとって簡単ではないことがわかっていますが、良いニュースをお伝えできることを嬉しく思います。当社の教材は、短時間でADM-201認定を取得するのに役立ちます。ADM-201練習問題を詳細にご紹介します。貴重な時間を割いてADM-201試験の質問をご覧ください。私たちはあなたを失望させないと信じてください。ウェブ上のADM-201トレーニングガイドのデモを無料でダウンロードして、優れた品質を知ることができます。

Salesforce ADM-201試験は、Salesforceが提供するSalesforce Certified Administratorsになるための認定試験です。この試験は、Salesforce管理に関連するさまざまな領域での候補者の知識とスキルをテストするように設計されています。この試験に合格した候補者は、Salesforce管理の専門家として認められ、求人市場で高い需要があります。

Salesforce ADM-201認定試験は、105分以内に完了する必要がある60の複数選択質問で構成されています。試験の合格スコアは65%で、試験料は200ドルです。この試験には、英語、日本語、スペイン語、ポルトガル語を含む4つの言語があります。個人が試験に合格すると、彼らはSalesforce認定管理者になります。これは、業界で非常に尊敬される資格です。この認定は、Salesforce Administrationに熟練した個人に多くのキャリアの機会を開き、この分野での専門能力開発へのコミットメントを示しています。

>> Salesforce ADM-201日本語版と英語版 <<

認定するADM-201日本語版と英語版試験-試験の準備方法-最高のADM-201資格問題対応

SalesforceのADM-201認証試験はIT業界にとっても重要な地位があることがみんなが、たやすくその証本をとるこ

とはではありません。いまの市場にとってもよい問題集を探すことは難しいです。CertShikenは認定で優秀なIT資料のウェブサイトで、ここでSalesforce ADM-201認定試験「Salesforce Certified Administrator」の先輩の経験と暦年の試験の材料を見つけることができるとともに部分の最新の試験の題目と詳しい回答を無料でダウンロードすることもできますよ。

ADM-2011認証は世界的に認められた認定であり、Salesforceコミュニティで非常に評価されています。この認定は、Salesforce管理の役割で働きたい専門家にとって重要な資格です。Salesforce管理者は、Salesforceプラットフォームを維持し、組織のニーズを満たすことを保証する責任があります。Salesforceアプリケーションを構成し、ユーザーを管理し、データが安全でアクセス可能であることを確認します。

Salesforce Certified Administrator 認定 ADM-201 試験問題 (Q141-Q146):

質問 # 141

Where can a system administrator go if they are trying to determine why a user cannot log in to Salesforce? (Choose all that apply.)

- **A. The Login History related list on the user's record**
- B. The user's profile
- **C. Manage Users | Login History**
- D. Call salesforce.com Support

正解: A、C

解説:

Section: Volume A

質問 # 142

New leads need be routed to the correct Sales person based on the lead address.

- **A. Use lead assignment rule**
- B. Create a formula field
- C. Assign with an escalation rule
- D. Configure validation rule

正解: A

解説:

Lead assignment rule is a feature that can be used to route new leads to the correct sales person based on the lead address. Lead assignment rule can assign leads to users or queues based on certain criteria, such as lead source, industry, or location. Lead assignment rule can also send email notifications to the new lead owners or other recipients. References: https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.leads_assignment_rules.htm&type=5

質問 # 143

Which of the following SF applications enables organizations to speed and streamline all phases of sales?

- A. SF ideas
- B. SF content
- C. SF Customer service and support
- **D. SF Automation**

正解: D

解説:

Section: Volume A

質問 # 144

Which are true about Trialforce Email Branding?

- A. Trialforce Email Branding is automatically enabled for existing partners with Trialforce and when a new partner request

