

Sales-Cloud-Consultant Prüfungsaufgaben, Sales-Cloud-Consultant Schulungsunterlagen



P.S. Kostenlose 2025 Salesforce Sales-Cloud-Consultant Prüfungsfragen sind auf Google Drive freigegeben von Pass4Test verfügbar: <https://drive.google.com/open?id=1f8Mxw6OMjpbs0-omBUiPZ8IGM00Lnaag>

Wir versprechen Ihnen nicht nur eine 100%-Pass-Garantie, sondern bieten Ihnen einen einjährigen kostenlosen Update-Service. Wenn Sie unvorsichtigerweise die Salesforce Sales-Cloud-Consultant Prüfung nicht bestehen, erstatten wir Ihnen die gesamte Summe zurück. Aber das ist doch niemals passiert. Wir garantieren, dass Sie die Salesforce Sales-Cloud-Consultant Prüfung 100% bestehen können. Sie können teilweise im Internet die Salesforce Sales-Cloud-Consultant Prüfungsfragen und Antworten von Pass4Test als Probe umsonst herunterladen.

Die Salesforce Sales-Cloud-Consultant-Prüfung bewertet das Wissen einer Person über die Sales Cloud-Plattform, einschließlich Verkaufsprozessen, Verkaufsprognosen und Verkaufsautomatisierung. Die Prüfung bewertet auch die Fähigkeit einer Person, Salesforce Sales Cloud-Lösungen zu entwerfen und umzusetzen, die den Anforderungen des Kunden entsprechen. Kandidaten, die die Prüfung bestehen, werden als Salesforce Certified Sales Cloud Consultants anerkannt und verfügen über die Fähigkeiten und Kenntnisse, um Organisationen bei der Optimierung ihrer Verkaufsprozesse und der Steigerung des Umsatzwachstums zu unterstützen.

>> Sales-Cloud-Consultant Prüfungsaufgaben <<

Sales-Cloud-Consultant Schulungsunterlagen & Sales-Cloud-Consultant Prüfungsfragen

Pass4Test aktualisiert ständig die Prüfungsfragen und Antworten. Das bedeutet, dass Sie jederzeit die neuesten Schulungsmaterialien zur Sales-Cloud-Consultant Prüfung bekommen können. Solange das Prüfungsziel geändert wird, ändern wir unsere Lernmaterialien entsprechend. Unser Pass4Test kennt die Bedürfnisse aller Kandidaten und hilft Ihnen mit dem günstigen Preis und guter Qualität, die Sales-Cloud-Consultant Prüfung zu bestehen und das Zertifikat zu bekommen.

Salesforce Certified Sales Cloud Consultant Sales-Cloud-Consultant Prüfungsfragen mit Lösungen (Q119-Q124):

119. Frage

Cloud Kicks is implementing Sales Territories for its retail sales unit. The sales director is requesting a detailed roll-up forecast for territories.

What should the consultant recommend?

- **A. Assign a Forecast Manager to each region.**
- B. Assign a role for each manager in the user role hierarchy.
- C. Include the Forecast Manager field on the Account page layout.

Antwort: A

Begründung:

The Forecast Manager role is essential in Salesforce when working with Territory Forecasts. By assigning a Forecast Manager to each region, Salesforce can generate a roll-up forecast based on the territories managed within that region. The Forecast Manager oversees the forecasting process and can provide the sales director with the requested detailed roll-up forecast for each territory. Including the Forecast Manager field on the Account page layout or assigning roles in the user role hierarchy is useful for access control and organizational structure, but they do not directly impact the roll-up forecast functionality for territories. Assigning a Forecast Manager ensures accurate and hierarchical forecasting as per regional sales performance.

Salesforce Documentation References:

Set Up Collaborative Forecasts by Territory

Forecast Manager Role in Territory Management

120. Frage

Cloud Kicks has a multi-phase selling process where every sales stage corresponds with a phase in the process.

The first phase is preliminary qualification, where Opportunities should not contribute to Cloud Kicks' forecast.

Which two actions should be taken to ensure that Opportunities do not contribute to Cloud Kicks' forecast during the first stage?

Choose 2 answers

- A. Override the forecast to be SO for first stage Opportunities.
- **B. Assign 0% probability to the first sales stage.**
- C. Require sales staff to enter 0% for the Opportunity probability.
- **D. Configure the first stage with the omitted forecast category.**
- E. Require sales staff to enter \$0 for the Opportunity amount.

Antwort: B,D

121. Frage

Company A is bought by a larger company and needs to provide information on a monthly basis to the new parent company (B) to help predict sales. What data/report should company A provide for review?

Antwort:

Begründung:

Opportunity pipeline report grouped by month.

122. Frage

Universal Containers has a large sales department that is dispersed worldwide. Sales managers want greater visibility into the opportunities in progress with their respective teams and would like to receive email notifications when key opportunity fields are changed (e.g., amount or sales stage). However, individuals would like to control the frequency of their email notifications. Which solution should a consultant recommend for this scenario?

- A. Define a workflow rule and email task that is triggered when key fields are updated to new values.
- B. Configure the opportunity teams for opportunities so that only interested sales users are receiving '-' notifications.
- **C. Configure Chatter and its related notification settings to provide relevant updates to interested sales '-' managers.**
- D. Configure the individual Salesforce for Outlook email settings to control notification frequency.

Antwort: C

123. Frage

Access to opportunities at Cloud Kicks should be restricted. Sales users should only have access to two categories of opportunities: opportunities they own, and opportunities that are tied to accounts they own.

What are two actions a consultant can take to meet the requirement?

Choose 2 answers

- A. Set organization-wide defaults for opportunities to Public Read-Only.
- B. Set Territory Management to grant Read access to opportunities owned by others.
- **C. Set opportunity access on the role to view all opportunities associated with their accounts.**
- **D. Set organization-wide defaults for opportunities to Private.**

Antwort: C,D

Begründung:

These are the actions that can meet the requirement of restricting access to opportunities based on ownership and account association. Setting opportunity access on the role allows users to see opportunities owned by users below them in the role hierarchy, as well as opportunities associated with accounts they can access. Setting organization-wide defaults for opportunities to Private means that users can only access opportunities they own, unless they are granted access by other means, such as sharing rules or manual sharing.

124. Frage

.....

Viele Kandidaten wissen einfach nicht, wie sie sich auf die Prüfung vorbereiten können und hilflos sind. Aber mit den Schulungsunterlagen zur Salesforce Sales-Cloud-Consultant Zertifizierungsprüfung von Pass4Test ist alles ganz anders geworden. Mit ihr können Sie sich ganz selbstsicher auf Ihre Prüfung vorbereiten. Sie haben kein Risiko, in der Prüfung durchzufallen, mehr zu tragen. Das ist nicht nur seelische Hilfe. Am wichtigsten ist es, dass Sie die Prüfung bestehen und eine glänzende Zukunft haben können.

Sales-Cloud-Consultant Schulungsunterlagen: <https://www.pass4test.de/Sales-Cloud-Consultant.html>

- Sales-Cloud-Consultant Lernressourcen ☐ Sales-Cloud-Consultant Buch ☐ Sales-Cloud-Consultant Deutsche Prüfungsfragen ☐ Suchen Sie auf der Webseite ☀ www.zertpruefung.ch ☀ ☐ nach ☐ Sales-Cloud-Consultant ☐ und laden Sie es kostenlos herunter ☐ Sales-Cloud-Consultant Dumps Deutsch
- Sales-Cloud-Consultant Unterlagen mit echte Prüfungsfragen der Salesforce Zertifizierung ☐ Öffnen Sie die Webseite ➡ www.itzert.com ☐ und suchen Sie nach kostenloser Download von ➡ Sales-Cloud-Consultant ☐ ☐ Sales-Cloud-Consultant Fragenkatalog
- Sales-Cloud-Consultant Online Prüfungen ☐ Sales-Cloud-Consultant Buch ☐ Sales-Cloud-Consultant Deutsche Prüfungsfragen ☐ ➡ www.itzert.com ☐ ☐ ist die beste Webseite um den kostenlosen Download von ➡ Sales-Cloud-Consultant ☐ ☐ zu erhalten ☐ Sales-Cloud-Consultant Online Prüfungen
- Sales-Cloud-Consultant Musterprüfungsfragen ☐ Sales-Cloud-Consultant Prüfungs-Guide ☐ Sales-Cloud-Consultant Examengine ☐ Öffnen Sie die Website 「 www.itzert.com 」 Suchen Sie [Sales-Cloud-Consultant] Kostenloser Download * Sales-Cloud-Consultant Examengine
- Sales-Cloud-Consultant Testfragen ☐ Sales-Cloud-Consultant Quizfragen Und Antworten ☐ Sales-Cloud-Consultant Testantworten ☐ Öffnen Sie ☐ www.zertfragen.com ☐ geben Sie ✓ Sales-Cloud-Consultant ☐ ✓ ☐ ein und erhalten Sie den kostenlosen Download ☐ Sales-Cloud-Consultant Lernressourcen
- Sales-Cloud-Consultant Schulungsmaterialien - Sales-Cloud-Consultant Dumps Prüfung - Sales-Cloud-Consultant Studienguide ☐ Suchen Sie jetzt auf { www.itzert.com } nach ✓ Sales-Cloud-Consultant ☐ ✓ ☐ um den kostenlosen Download zu erhalten ☐ Sales-Cloud-Consultant Fragenpool
- Sales-Cloud-Consultant Fragenpool ☐ Sales-Cloud-Consultant Prüfungs-Guide ☐ Sales-Cloud-Consultant Dumps ☐ Öffnen Sie die Webseite ✓ www.examfragen.de ☐ ✓ ☐ und suchen Sie nach kostenloser Download von { Sales-Cloud-Consultant } ☐ Sales-Cloud-Consultant Prüfungsinformationen
- Salesforce Sales-Cloud-Consultant Fragen und Antworten, Salesforce Certified Sales Cloud Consultant Prüfungsfragen ☐ Suchen Sie jetzt auf“ www.itzert.com ”nach ➡ Sales-Cloud-Consultant ☐ ☐ ☐ und laden Sie es kostenlos herunter ☐ ☐ Sales-Cloud-Consultant Quizfragen Und Antworten
- Seit Neuem aktualisierte Sales-Cloud-Consultant Examfragen für Salesforce Sales-Cloud-Consultant Prüfung ☐ Suchen Sie

Salesforce Sales-Cloud-Consultant Prüfung Übungen und Antworten ☐ Sie müssen nur zu 「 www.itzert.com 」 gehen um nach kostenloser Download von ▶ Sales-Cloud-Consultant ◀ zu suchen ☐Sales-Cloud-Consultant Fragenkatalog

- www.stes.tyc.edu.tw, tutor.kelvinjasi.net, pct.edu.pk, www.stes.tyc.edu.tw, www.stes.tyc.edu.tw, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, elearning.eauqardho.edu.so, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, www.stes.tyc.edu.tw, elearning.eauqardho.edu.so, Disposable vapes

Übrigens, Sie können die vollständige Version der Pass4Test Sales-Cloud-Consultant Prüfungsfragen aus dem Cloud-Speicher herunterladen: <https://drive.google.com/open?id=1f8Mxw6OMjpbs0-omBUiPZ8IGM00LNaag>