

Sales-Con-201試験問題解説集 & Sales-Con-201問題集

【解説】Salesforce認定SalesCloudコンサルタント④

Q:Cloud Kicks (CK) は、最初のSalesCloudの実装を完了しました。CKは、新しいアプリケーションをまだ使用していないユーザーを識別したいと考えています。これらのユーザーを特定するために、コンサルタントはどの方法を推奨する必要がありますか？

Sales-Con-201認定試験の準備を完了したのですか。試験を目前に控え、自信満々と受験することができますか。もしまだ試験に合格する自信を持っていないなら、ここで最高の試験参考書を推奨します。ただ短時間の勉強で試験に合格できる最新のSales-Con-201問題集が登場しました。この素晴らしい問題集はIt-Passportsによって提供されます。

SalesforceのSales-Con-201の認定試験証明書を取りたいなら、It-Passportsが貴方達を提供した資料をかったら、お得です。It-Passportsはもっぱら認定試験に参加するIT業界の専門の人士になりたい方のために模擬試験の練習問題と解答を提供した評判の高いサイトでございます。

>> Sales-Con-201試験問題解説集 <<

認定するSales-Con-201 | 検証するSales-Con-201試験問題解説集試験 | 試験の準備方法Salesforce Certified Sales Cloud Consultant問題集

弊社は成立以来、ますます完全的になっている体系、もっと豊富になっている問題集、より安全的になっている支払保障、よりよくなるサービスを持っています。現在提供するSales-Con-201の資料は多くのお客様に認可されました。あなたは試験に参加したいなら、我々の全面的なSales-Con-201問題集はあなたに大助けを提供します。

Salesforce Certified Sales Cloud Consultant 認定 Sales-Con-201 試験問題 (Q176-Q181):

質問 # 176

During the Discovery phase of a Sales Cloud implementation, which step should a consultant complete to prepare for a successful engagement?

- A. Set project milestones.
- B. Create the implementation plan
- C. Define sales processes

正解: A

解説:

In the Discovery phase of a Sales Cloud implementation, it is essential to define the sales processes that will be supported in Salesforce. This step involves understanding the specific stages and steps within the organization's sales cycle and ensures that Salesforce will be configured to align with these processes.

Defining sales processes is foundational for creating a solution that meets business needs and is aligned with user expectations, as it impacts subsequent configuration, training, and adoption efforts.

質問 # 177

Universal Containers continues to see substantial growth year-over-year. Outside sales reps think their territories are too dense to

cover adequately. Leadership has decided to modify the existing sales territories and hire additional staff to make the account allocations more manageable. Some states will change from one territory to two or more smaller territories. In these instances, accounts will need to be reassigned to new territories.

Sales operations wants to review the territory account assignments and verify the accuracy before the changes are reflected in Sales Cloud.

How should the consultant show sales operations what the data will look like after the change?

- A. Install the Territory Health Assessment app from AppExchange.
- B. Develop reports and dashboards that compare the existing and new territories.
- C. Run the updated assignment rules in the Planning State and view the accounts on the territory detail page.

正解: C

解説:

In Salesforce Territory Management, the Planning State allows users to view and modify territory structures and assignment rules before implementing changes. By running the updated assignment rules in this state, Sales Operations can preview how accounts will be allocated within new territory structures. This Planning State feature is specifically designed to enable users to assess the impact of changes on account assignments, ensuring accuracy before activating the changes.

Utilizing the Planning State is a best practice because it provides a detailed preview of account distributions, helping Sales Operations make informed decisions and validate territory assignments. Once satisfied, the model can then be published to reflect these changes in the active territory model without directly affecting the live data until ready. This approach provides a controlled environment to validate changes and ensures smooth transitions for complex territory adjustments

質問 # 178

What should the consultant take into consideration when activating Orders?

- A. Orders can be activated only if they include a Product.
- B. New Products can be added to active orders.
- C. Products can be removed from active reduction orders.

正解: A

解説:

In Salesforce Sales Cloud, an order can only be activated if it has at least one product associated with it. This requirement ensures that all active orders are tied to specific products, which is essential for order processing and fulfillment. Without products, the order would not have any items to fulfill, making it ineligible for activation. This rule helps enforce data integrity within the order management process.

For more details, refer to Salesforce's documentation on Activating Orders.

質問 # 179

Cloud Kicks wants sales reps to be able to give customers access to key files without setting up an Experience Cloud site.

Which Salesforce feature satisfies this requirement?

- A. File sharing link
- B. Chatter link
- C. Email template

正解: A

解説:

Salesforce allows users to generate file sharing links, enabling sales reps to share specific files with customers without requiring an Experience Cloud site. This method is straightforward and provides direct access to the file, making it ideal for one-time or occasional sharing needs.

* Convenience and Simplicity: A file sharing link can be created directly from Salesforce and shared via email or other channels, offering a secure and easy way for customers to access key documents.

* Control Over Access: Salesforce provides options to manage the access level (view, download, etc.) for the shared link, ensuring secure and controlled file sharing.

Option A (email templates) and Option C (Chatter links) do not specifically offer the capability for direct file access by external customers. For more on file sharing, see Salesforce Files and Content documentation.

質問 # 180

The sales director at Universal Containers wants to ensure that a custom field on the Lead object is excluded from Einstein Lead Scoring.

How should the consultant meet the requirement?

- A. Omit the custom field from the Scoring Model.
- B. Remove the custom field from Lead page layouts.
- C. Clear the custom field values on Lead records.

正解: A

解説:

Einstein Lead Scoring in Salesforce allows admins to customize scoring models by including or excluding specific fields that contribute to the scoring algorithm. To ensure that a particular custom field on the Lead object is excluded from the scoring model, the consultant should omit the field from the Scoring Model configuration. This ensures that Einstein Lead Scoring will not consider that field when generating lead scores, which aligns with the sales director's request to exclude it from the scoring criteria.

For more details on configuring Einstein Lead Scoring models, you can refer to the Salesforce documentation:

Einstein Lead Scoring Setup.

質問 # 181

.....

SalesforceのSales-Con-201の認証試験は現在IT業界でもっとも人気があって、その試験に合格すれば君の生活と仕事にいいです。It-PassportsはSalesforceのSales-Con-201「Salesforce Certified Sales Cloud Consultant」の認証試験の合格率を高めるのウェブサイトで、It-Passports中のIT業界の専門家が研究を通じてSalesforceのSales-Con-201の認証試験について問題集を研究し続けています。100%合格率は彼らの研究成果でございます。It-Passportsを選らば、成功しましょう。

Sales-Con-201問題集: <https://www.it-passports.com/Sales-Con-201.html>

Sales-Con-201問題集 Sales-Con-201問題集 - Salesforce Certified Sales Cloud Consultant試験に合格することは、用紙証明書を取得するだけでなく、自分の能力を証明するためです、Salesforce Sales-Con-201試験問題解説集特に、試験準備をしている人には、時間は人生である、人は時間を殺す時に、自身も殺される諺があります、情報技術は急速に発展するにつれて、主要な知識のアップデートペースは速くなり、有効で最新のSalesforce Sales-Con-201学習ガイドは非常に重要です、国際市場のさまざまな国の人々のさまざまな要件に対応するために、このWebサイトで3種類のSales-Con-201準備質問(PDFバージョン、オンラインエンジン、ソフトウェアバージョン)を準備しました、Sales-Con-201 pdfは、業界での個人の能力を高めるように設計されています。

薬も効いてるようだから少し休め おやす、み彼の優しい言葉と温かい手で安心して眠りについたSales-Con-201、とにかく一目見て気に入る、欲しい”と思ってしまったのだ、Salesforce Cloud Consultant Salesforce Certified Sales Cloud Consultant試験に合格することは、用紙証明書を取得するだけでなく、自分の能力を証明するためです。

初段のSalesforce Sales-Con-201: Salesforce Certified Sales Cloud Consultant 試験問題解説集 - パススルーIt-Passports Sales-Con-201問題集

特に、試験準備をしている人には、時間は人生である、人は時間を殺す時に、自身も殺される諺があります、情報技術は急速に発展するにつれて、主要な知識のアップデートペースは速くなり、有効で最新のSalesforce Sales-Con-201学習ガイドは非常に重要です。

国際市場のさまざまな国の人々のさまざまな要件に対応するために、このWebサイトで3種類のSales-Con-201準備質問(PDFバージョン、オンラインエンジン、ソフトウェアバージョン)を準備しました、Sales-Con-201 pdfは、業界での個人の能力を高めるように設計されています。

- Sales-Con-201日本語版サンプル Sales-Con-201認定内容 Sales-Con-201模擬練習 www.passtest.jp
 は、➡ Sales-Con-201 を無料でダウンロードするのに最適なサイトですSales-Con-201資格トレーニング
- 試験の準備方法-正確なSales-Con-201試験問題解説集試験-完璧なSales-Con-201問題集 今すぐ
www.goshiken.com を開き、➡ Sales-Con-201 を検索して無料でダウンロードしてくださいSales-Con-

