

CRT-251높은통과율 인기덤프자료 & CRT-251덤프자료



BONUS!!! Fast2test CRT-251 시험 문제집 전체 버전을 무료로 다운로드하세요: https://drive.google.com/open?id=132sL_cII-7NIduA4yGEYv9V7vp1xgqn-

Fast2test는 Fast2test의 Salesforce 인증 CRT-251덤프자료를 공부하면 한방에 시험패스하는것을 굳게 약속드립니다. Fast2test의 Salesforce 인증 CRT-251덤프로 공부하여 시험불합격받으면 바로 덤프비용전액 환불처리해드리는 서비스를 제공해드리기에 아무런 부담없는 시험준비공부를 할수 있습니다.

Salesforce CRT-251 인증은 고객의 요구를 충족시키는 영업 클라우드 솔루션을 설계하고 구현할 수 있는 후보자의 능력을 보여주기 때문에 업계에서 높은 가치가 있습니다. 인증은 또한 후보자가 Salesforce의 영업 클라우드 기능을 깊이 이해하고있어 조직이 Salesforce 투자를 더 잘 활용할 수 있도록 도와줍니다.

>> CRT-251높은 통과율 인기 덤프자료 <<

CRT-251덤프자료 - CRT-251최신 덤프자료

많은 분들은 Salesforce CRT-251인증시험이 아주 어려운 것은 알고 있습니다. 하지만 우리Fast2test를 선택함으로써 Salesforce CRT-251인증시험은 그렇게 어렵지 않다는 것을 알게 될 것입니다. Pass4Tes의 Salesforce CRT-251합습가이드는 시험의 예상문제부터 전면적으로 만들어진 아주 완벽한 시험자료입니다. 우리의 서비스는 Salesforce CRT-251구매 후 최신버전이 업데이트 시 최신문제와 답을 모두 무료로 제공합니다.

Salesforce CRT-251 자격증 시험은 영업 클라우드 컨설팅에 특화된 전문가를 대상으로 설계되었습니다. 이 시험은 고객 요구 사항을 충족하는 영업 클라우드 솔루션을 설계하고 구현하는 데 필요한 기술과 지식을 측정합니다. 인증 시험은 영업 프로세스, 리드 관리, 기회 관리, 예측, 협업, 보고서 및 대시 보드를 포함한 다양한 주제를 다룹니다. 시험은 또한 특정 비즈니스 요구 사항을 충족시키기 위해 Salesforce CRM을 구성하고 사용자 정의하는 최상의 방법을 다룹니다. 또한 시험에서는 영업 클라우드 컴퓨팅의 최신 동향과 기술에 대한 지식도 시험합니다.

CRT-251 시험은 리드 및 기회 관리, 영업 예측, 계정 및 연락처 관리, 판매 프로세스 자동화 및 협업과 같은 기능을 포함하는 Salesforce의 영업 클라우드 플랫폼에 대한 후보자의 지식을 테스트합니다. 이 시험은 비즈니스 요구 사항을 충족하고 판매 생산성을 유도하는 영업 클라우드 플랫폼에서 솔루션을 설계하고 구현하는 개인의 능력을 평가하도록 설계되었습니다. Salesforce는 응시자가 CRT-251 시험을 시도하기 전에 최소 6 개월 이상의 영업 클라우드 플랫폼을 사용한 경험을 할 것을 권장합니다.

최신 Salesforce Sales Cloud Consultant CRT-251 무료샘플문제 (Q81-Q86):

질문 # 81

Cloud Kicks has requested a Statement of Work (SOW) that clearly states who will train users on new features and how the training will be delivered.

Which two sections of a SOW should the consultant discuss further with Cloud Kicks to meet the requirement?

Choose 2 answers

- A. Scope
- B. Terms and Conditions
- C. Background
- D. Approach

정답: A,D

질문 # 82

The sales director at Cloud Kicks wants to prevent users from viewing each other's Opportunities but wants them to check to see that the Account already exists prior to creating a new Account.

Which organization-wide default should the consultant recommend?

- A. Set Account to Public Read Only and use & criteria-based sharing rule on Opportunity.
- B. Set Account and Opportunity to Public Read Only.
- C. Set Account to Public Read Only and set Opportunity to Private.

정답: C

질문 # 83

When case assignment rules are being set up, in which two places should cases be assigned? (Choose two.)

- A. Profile
- B. User
- C. Contact
- D. Queue

정답: B,D

질문 # 84

Universal Containers wants to equip its sales team with mobile capabilities. The sales team needs to quickly look up contacts, accounts, and opportunities and easily log calls. Due to limited coverage in certain geographic areas, the sales team wants access to customer information even without an Internet connection.

Which mobile solution is appropriate for the Universal Containers' sales team?

- A. Salesforce Touch App
- B. SalesforceA App
- C. Salesforce Mobile app
- D. Custom hybrid App

정답: C

질문 # 85

A sales manager at Cloud Kicks is reviewing teams opportunities in the forecast tab. The sales manager wants to split an opportunity with two sales representatives in different regions. Which three actions should the Consultant recommend to meet these requirements? Choose 3 answers

- A. Create a custom Opportunity currency field.
- B. Enable Overlay Splits
- C. Create custom Product Families.
- D. Enable Opportunity Teams.
- E. Create Revenue Split Types.
- F. Enable Opportunity Splits.

정답: B,E,F

[illegible]

그 외, Fast2test CRT-251 시험 문제집 일부가 지금은 무료입니다: https://drive.google.com/open?id=132sL_cII-7NIduA4yGEYv9V7vp1xgqn-