

AP-213 Tests - AP-213 Fragen Und Antworten

48

Theorie und Praxis der Textverarbeitung 4/2022

Fragen zur Allgemeinbildung

Beantworten Sie diese Fragen:

1. Wie heißt die größte Stadt der Welt?
2. Wie heißt die Hauptstadt Australiens?
3. Wie viel Einwohner leben in der Schweiz?
4. Wie heißt die Hauptstadt der Schweiz?
5. An welchem Fluss liegt London?
6. In welchen Fluss mündet die Havel?
7. Wie heißt der österreichische Bundeskanzler?
8. Welches Regierungsamt übte Roman Herzog aus?
9. In welcher Stadt steht der Zwingler?
10. In welchem Land finden Sie den Limfjord?
11. Von welchem Land ist Caracas die Hauptstadt?
12. Wie heißt die Seeverbindung zwischen den Inseln Fünen und Seeland?
13. Wie viele Einwohner leben in Dänemark?
14. Zu welcher Inselgruppe gehört die Insel Mallorca?
15. Zu welchem Land gehörte das Land Kroatien, bevor es 1991 selbstständig wurde?
16. Wie heißt die Hauptstadt Kroatiens?
17. Wie viele Einwohner leben in Kroatien?
18. Welcher Vulkan befindet sich in der Nähe Neapels?
19. Auf welcher Halbinsel liegt Italien?
20. In welchem Land liegt die Region Kalabrien?
21. In welchem Bundesland liegt die Stadt Aschersleben?
22. In welchem Bundesland fließt der Neckar?
23. Welche Hauptstädte von Bundesländern liegen sich gegenüber?
24. Seit wann gilt das Grundgesetz für die Bundesrepublik Deutschland?
25. Wer war Winston Churchill?
26. Was bedeutet die Abkürzung „eGmbH“?
27. Was bedeutet die Abkürzung „d. J.“?
28. Was verstehen Sie unter „Plusquamperfekt“?
29. Was bedeutet der sprachliche Begriff „Partizip“?

 Die Lösungen dieser Aufgaben finden Sie im Internet unter www.westermann.de/tpu

Wenn man an sich glaubt, kann man wirklich was erreichen. Der Grund, warum PrüfungFrage jedem IT-Fachmann helfen kann, liegt in seiner Fähigkeit. Die Prüfungsmaterialien zur Salesforce AP-213 Zertifizierung von PrüfungFrage können Ihnen zum Erfolg verhelfen. Jede Beschränkung fängt im Herzen an. Wenn Sie die Salesforce AP-213 Prüfung bestehen wollen, werden Sie PrüfungFrage wählen. Eigentlich ist die Distanz zwischen Erfolg und Niederlage nicht weit. PrüfungFrage führt Sie zum Erfolg.

Ihnen bei dem Bestehen der Salesforce AP-213 Prüfung erfolgreich zu helfen bedeutet die beste Anerkennung unseres Fleißes. Um diesen Wunsch zu verwirklichen verbessern wir die Prüfungsunterlagen der Salesforce AP-213 immer wieder. Sie können sie beruhigt benutzen. Wenn Sie Fragen über unsere Produkte oder Service haben, können Sie mit uns einfach online kontaktieren oder uns mailen. Nachdem Sie die Salesforce AP-213 Prüfungsunterlagen gekauft haben, geben wir Ihnen die neueste Informationen über die Aktualisierung per E-Mail.

>> AP-213 Tests <<

AP-213 Prüfungsfragen Prüfungsvorbereitungen, AP-213 Fragen und Antworten, Manufacturing Cloud Accredited Professional

Die echten und originalen Prüfungsfragen und Antworten zu AP-213 Zertifizierung (Manufacturing Cloud Accredited Professional) bei PrüfungFrage wurden verfasst von unseren IT-Experten mit den Informationen von AP-213 Prüfungen (Manufacturing Cloud Accredited Professional) aus dem Testcenter wie PROMETRIC oder VUE.

Salesforce Manufacturing Cloud Accredited Professional AP-213

Prüfungsfragen mit Lösungen (Q95-Q100):

95. Frage

Which two key performance indicators can be calculated on the Forecast Analysis dashboard in Tableau CRM for Manufacturing?

- A. Actual vs Forecasted Revenue
- B. Days Remaining
- C. Actual vs Planned Revenue
- D. Mean absolute percentage error in the forecast
- E. Average Price

Antwort: A,D

Begründung:

The Forecast Analysis dashboard in Tableau CRM for Manufacturing is a tool that helps business analysts evaluate the accuracy and quality of the account forecasts generated by the Manufacturing Cloud. It allows them to compare the actual revenue with the forecasted revenue, as well as the planned revenue, for each account, product, and product category. It also shows the mean absolute percentage error (MAPE) in the forecast, which is a measure of how close the forecast is to the actual revenue. The lower the MAPE, the better the forecast. The dashboard also provides other metrics, such as forecast bias, forecast coverage, and forecast attainment, to help analysts identify areas of improvement and optimize the forecasting process¹. References: Protect and Grow Your Business Unit, Forecast Analysis Dashboard, How Forecasting Works in Tableau

96. Frage

Universal Containers (UC) has implemented Sales Cloud and Service Cloud in seven countries in EMEA for about 100 users. UC has successfully tested and signed off on additional Sales Agreements functionality. In order to have control over the rollout and monitor the adoption, UC wants to roll out in a phased manner, country by country. UC follows a single-org strategy. How should a consultant enable this rollout scenario?

- A. Deploy the new functionality and assign the Manufacturing licenses to all of the users.
- B. Deploy the new functionality and assign the permission set to the designated users.
- C. Deploy the new functionality and make the Sales Agreements tab visible for the designated users.

Antwort: B

Begründung:

n: To enable a phased rollout of the Sales Agreements functionality, a consultant should deploy the new functionality and assign the permission set to the designated users. The permission set grants access to the Sales Agreements object and related actions, such as creating, editing, approving, and activating sales agreements. By assigning the permission set to the designated users, the consultant can control who can use the new functionality and monitor the adoption. The consultant does not need to make the Sales Agreements tab visible for the designated users, as the tab is automatically visible once the permission set is assigned. The consultant also does not need to assign the Manufacturing licenses to all of the users, as the licenses are only required for users who need access to the Manufacturing Cloud features, such as account forecasting and data processing engine. References: Get Started with Manufacturing Cloud for Sales, Assign the Manufacturing Permission Sets to Users

97. Frage

An administrator at Universal Containers is concerned about increased data corruption and wants to maintain data integrity in Manufacturing Cloud.

What should the administrator do to reduce data corruption and maintain data sanctity?

- A. Clone the standard Manufacturing Sales Agreements permission set, deselect the mass update for Sales Agreements, and assign the cloned permission set to all non-System Administrator users.
- B. Update the non-System Administrator user profiles, giving them the View All and Modify All data permissions on the Sales Agreement object.
- C. Edit the standard Manufacturing Sales Agreements permission set, deselect the mass update for Sales Agreements, and assign the permission set to all non-System Administrator users.

Antwort: A

Begründung:

To maintain data integrity in Manufacturing Cloud, the administrator should limit the mass update capability for Sales Agreements to only System Administrators. This will prevent accidental or malicious changes to the Sales Agreement data by other users. To do this, the administrator can clone the standard Manufacturing Sales Agreements permission set, which grants access to the Sales Agreement object and related fields. Then, the administrator can deselect the mass update for Sales Agreements permission in the cloned permission set, and assign it to all non-System Administrator users. This way, only System Administrators can perform mass updates on Sales Agreements, while other users can still view and edit individual records. References: Sales Agreement Permissions, Mass Update Sales Agreements

98. Frage

Universal container wants to enter a sales agreement for Widget A, Which three minimum data element required on sales agreement

- A. Account, Product, Orders
- **B. Account, Price book, Product**
- C. Opp, Pricebook, Product
- D. Account, Opp, Contracts

Antwort: B

Begründung:

create a sales agreement, you need to specify the account, the price book, and the product(s) that are part of the agreement. The account is the customer that you have a contractual relationship with. The price book is the list of products and prices that you offer to the account. The product(s) are the items that you agree to sell to the account for a certain quantity, price, and time period. You can also add other optional data elements to the sales agreement, such as start date, end date, schedule frequency, schedule count, and terms and conditions¹. References:

Create a Sales Agreement

99. Frage

The warranty claim adjudicators on Universal Containers' global warranty team need visibility to all the claim- related data on a single page. This includes information on whether the asset is covered under warranty and a detailed breakup in terms of replaced parts and labor costs.

Which of the following permission set licenses do the claims adjudicators need for this?

- A. Industry Service Excellence and Warranty Lifecycle Management Psl
- B. Service Console for Manufacturing and Warranty Lifecycle Management Psl
- **C. Warranty Lifecycle Management Psl and Claims Management Foundation**

Antwort: C

100. Frage

.....

Wenn Sie einen Traum haben, dann sollen Sie Ihren Traum verteidigen. Gorki hat einmal gesagt, dass der Glaube ist ein großes Gefühl und eine kreative Kraft ist. Mein Traum ist es, ein Top-IT-Experte zu werden. Ich denke, dass es für mich nirgends in Sicht ist. Aber Erfolg können Sie per eine Abkürzung gelingen, solange Sie die richtige Wahl treffen. Ich benutzte die PrüfungFrage Salesforce AP-213 Prüfung Fragenkataloge, und habe die Salesforce AP-213 Zertifizierungsprüfung bestanden. Die Fragenkataloge zur Salesforce AP-213 Prüfung von PrüfungFrage sind die besten Lernhilfe. Wenn Sie wie ich einen IT-Traum haben. Dann kaufen Sie Prüfungsfragen und Antworten von PrüfungFrage. PrüfungFragees wird Ihnen helfen, Ihren Traum zu verwirklichen.

AP-213 Fragen Und Antworten: <https://www.pruefungfrage.de/AP-213-dumps-deutsch.html>

Da Sie durch die AP-213 Zertifizierung qualifiziert sind, stehen Sie in einer höheren Position und Ihre Perspektive wird sich schließlich unterscheiden, Vertrauen Sie auf uns und wir wollen Ihnen durch unsere zufriedenstellende AP-213 Sammlung Prüfungen-Materialien am besten helfen, Salesforce AP-213 Tests Examfragen zielt darauf ab, dass die Kandidaten ihre Prüfungen erfolgreich bestehen können, Nachdem Sie unser AP-213 Examfragen gekauft haben, gewähren wir Ihnen einjährige kostenlose Aktualisierung.

Einmal hatte er sich ein Herz gefaßt und seinen Vater gefragt, ob er AP-213 sich nicht einen Tuchanzug kaufen und das Fuhrwerk mit Ölfarbe anstreichen dürfe, brummte der Mann und sah mir fremd ins Gesicht.

- [illegible]