

# Die seit kurzem aktuellsten Salesforce Certified Sales Foundations Prüfungsunterlagen, 100% Garantie für Ihren Erfolg in der Salesforce Sales-101 Prüfungen!



Außerdem sind jetzt einige Teile dieser ITZert Sales-101 Prüfungsfragen kostenlos erhältlich: [https://drive.google.com/open?id=1R7ovdv8uwwBebOBF\\_3aYc-G-6Cz8uQ3-](https://drive.google.com/open?id=1R7ovdv8uwwBebOBF_3aYc-G-6Cz8uQ3-)

Welche Methode der Prüfungsvorbereitung mögen Sie am meisten? Mit PDF, online Test machen oder die simulierte Prüfungssoftware benutzen? Alle drei Methoden können Salesforce Sales-101 von unserer ITZert Ihnen bieten. Demos aller drei Versionen von Prüfungsunterlagen können Sie vor dem Kauf kostenfrei herunterladen und probieren. Die beste Methode zu wählen ist ein wichtiger Schritt zum Bestehen der Salesforce Sales-101. Zweifellos garantieren wir, dass jede Version von Salesforce Sales-101 Prüfungsunterlagen umfassend und wirksam ist.

Jedem, der die Prüfungsunterlagen und Software zu Salesforce Sales-101 (Salesforce Certified Sales Foundations) von ITZert nutzt und die Salesforce Zertifizierungsprüfungen nicht beim ersten Mal erfolgreich besteht, versprechen wir, die Kosten für das Prüfungsmaterial 100% zu erstatten.

>> Sales-101 Vorbereitungsfragen <<

## Sales-101 Trainingsmaterialien: Salesforce Certified Sales Foundations & Sales-101 Lernmittel & Salesforce Sales-101 Quiz

Alle Anfang ist schwer. Zögern Sie noch, wie mit der Vorbereitung der Salesforce Sales-101 Prüfung anfangen? Die Prüfungsunterlagen der Salesforce Sales-101 von uns zu kaufen wird ein notwendiger Schritt Ihrer Vorbereitung. Was wir Ihnen bieten, ist nicht nur was Sie möchten, sondern auch was für Ihre Vorbereitung der Salesforce Sales-101 Prüfung unerlässlich ist. Vielleicht haben Sie noch Hemmungen mit diesem Schritt. So können Sie zuerst die Demo der Salesforce Sales-101 Prüfungsunterlagen herunterladen. Nachdem Sie probiert haben, werden Sie bestimmt diesen Schritt machen.

## Salesforce Certified Sales Foundations Sales-101 Prüfungsfragen mit Lösungen (Q16-Q21):

### 16. Frage

A sales representative is assigned to high-value prospects.  
What can the sales rep do to gain their interest?

- A. Identify potential trigger events as the reason to reach out to prospects.
- B. Connect with customers associated with the prospect on social media.
- C. Focus on personal details when communicating with the prospect.

**Antwort: A**

Begründung:

Identifying potential trigger events as the reason to reach out to prospects is what the sales rep can do to gain their interest when assigned to high-value prospects. A trigger event is an occurrence or change that creates an opportunity or need for a product or service, such as a merger, expansion, launch, etc. Identifying trigger events helps to show relevance, timeliness, and value to the prospects, as well as to capture their attention and curiosity. References: <https://www.salesforce.com/resources/articles/lead-generation/#lead-generation-strategies>

### 17. Frage

A sales representative has a customer who is indecisive about the proposed solution and hesitant to close the contract. How should the sales rep convince the customer to find the solution invaluable and close the contract?

- A. Offer promotional discounts.
- B. Bundle additional products.
- C. **Extend a free trial.**

**Antwort: C**

Begründung:

Offering promotional discounts is a way to convince an indecisive customer to find the solution invaluable and close the contract by creating a sense of urgency, exclusivity, and reciprocity. Promotional discounts can motivate the customer to act quickly before they miss out on a good deal, as well as make them feel special and appreciated for choosing your solution. References: <https://www.salesforce.com/resources/articles/sales-promotion/#sales-promotion-examples> Extending a free trial is a good way to convince an indecisive customer to close the contract, as it allows them to experience the value of the solution firsthand and overcome any doubts or objections. A free trial also creates a sense of urgency and scarcity, as the customer knows that they have a limited time to take advantage of the offer. By extending a free trial, the sales rep can demonstrate confidence in the solution and show the customer that they are willing to accommodate their needs and preferences. References:

\* Turn Undecided Customers into Successful Sales - Upnify, section "Offer guarantees and flexible policies".

\* How to Handle Indecisive Customers? - Bitrix24, section "Offer a free trial or a money-back guarantee".

### 18. Frage

A sales representative is working with a customer who has recently placed an order. The customer informs the sales rep that they have unique tax requirements.

How should the sales rep proceed to ensure a successful booking and fulfillment process?

- A. **Work closely with the relevant departments to address the tax requirements and ensure accurate order processing.**
- B. Redirect the customer to address their tax requirements with the appropriate department internally within the company.
- C. Acknowledge the tax requirements, but proceed with the standard process because the sales rep is unable to change company policies.

**Antwort: A**

Begründung:

According to the Salesforce Sales Representative Learning objectives, one of the skills that a sales rep should have is to ensure customer satisfaction through streamlined fulfillment and order management. This includes collaborating with internal teams to handle any special requests or requirements from the customer, such as tax, shipping, or billing issues. By working closely with the relevant departments, the sales rep can ensure that the customer's tax requirements are met and that the order is processed correctly. This will also help to avoid any delays, errors, or disputes that could affect the customer's experience and satisfaction. References:

\* [Sales Rep Training: Prepare Your Team to Sell Successfully], Unit 4: Manage the Order Process

\* Salesforce Certified Sales Representative Exam Guide, Section 5: Fulfillment and Order Management, Objective 5.2: Given a scenario, demonstrate how to handle special requests or requirements from the customer.

### 19. Frage

A sales representative is working on an opportunity that has recently progressed to a more advanced stage in the deal lifecycle.

Which action should the sales rep take to ensure accurate forecasting?

- A. **Update the opportunity's stage and forecast category to reflect the recent progress.**
- B. Focus on unrelated opportunities and assume the current opportunity will close.
- C. Continue forecasting based on the previous stage until the deal closes.

**Antwort: A**

Begründung:

Updating the opportunity's stage and forecast category to reflect the recent progress is what the sales rep should do to ensure accurate forecasting. An opportunity is a qualified prospect who has a high probability of buying the product. An opportunity stage is a measure of how far along the opportunity is in the sales process, such as prospecting, qualification, proposal, negotiation, etc. A forecast category is a measure of how likely the opportunity is to close as won, such as pipeline, best case, commit, closed, etc. Updating the opportunity's stage and forecast category helps to reflect the current status and potential outcome of the opportunity, as well as to provide a realistic and reliable prediction of future sales revenue. References: <https://www.salesforce.com/resources/articles/sales-forecasting/#sales-forecasting-definition>

## 20. Frage

Which first step should a sales representative take to gain insight on potential customers?

- A. Create customer success plans.
- B. Conduct stakeholder interviews.
- C. Analyze data about customers.

**Antwort: C**

Begründung:

Analyzing data about customers is the first step that a sales rep should take to gain insight on potential customers. Data analysis is the process of collecting, processing, and interpreting information about customers using various sources and methods, such as CRM systems, web analytics, social media, surveys, etc. Data analysis helps to understand customers' demographics, behaviors, preferences, needs, etc., as well as to segment them into groups based on their similarities or differences. References: <https://www.salesforce.com/resources/articles/customer-analysis/#customer-analysis-definition>

## 21. Frage

.....

Als der professionelle Lieferant der IT-Zertifizierungsunterlagen, bieten wir ITZert immer die besten Unterlagen für Kandidaten und helfen vielen Leuten, die Salesforce Sales-101 Prüfung zu bestehen. Mit denen Salesforce Sales-101 Dumps von ITZert können Sie mehr selbstbewusster werden. Bei guter Nutzung der Dumps können Sie in sehr kurzer Zeit, die Salesforce Sales-101 Prüfung zu bestehen. Finden Sie es unglaublich? Aber es ist wirklich. Wenn Sie diese Unterlagenfragen von ITZert benutzen, können Sie das Wunder sehen.

**Sales-101 Übungsmaterialien:** [https://www.itzert.com/Sales-101\\_valid-braindumps.html](https://www.itzert.com/Sales-101_valid-braindumps.html)

Vor dem Kauf können Sie zunächst kostenlose Demo auf unserer Webseite herunterladen und probeweise gebrauchen, wären Sie damit zufrieden, dann können Sie unsere Salesforce Sales-101 Examfragen ruhig kaufen, ITZert Sales-101 Übungsmaterialien kann Ihnen viel Zeit und Energie ersparen, Die von ITZert angebotenen Sales-101-Zertifizierungsexamen werden von vielen erfahrungsreichen Fachleuten gemäß den vorherigen Sales-101-Zertifizierungsprüfungen bearbeitet, Fallen Sie bei der Prüfung durch, nachdem Sie unsere Salesforce Sales-101 Dumps benutzt haben, geben wir Ihnen eine volle Rückerstattung.

Im Reich der Würmer dürfen sie den Hitzerekord halten, Sales-101 März wissen sie, daß kein Wunder mehr sie retten kann, Vor dem Kauf können Sie zunächst kostenlose Demo auf unserer Webseite herunterladen und probeweise gebrauchen, wären Sie damit zufrieden, dann können Sie unsere Salesforce Sales-101 Examfragen ruhig kaufen.

## **Sales-101 echter Test & Sales-101 sicherlich-zu-bestehen & Sales-101 Testguide**

ITZert kann Ihnen viel Zeit und Energie ersparen, Die von ITZert angebotenen Sales-101-Zertifizierungsexamen werden von vielen erfahrungsreichen Fachleuten gemäß den vorherigen Sales-101-Zertifizierungsprüfungen bearbeitet.

Fallen Sie bei der Prüfung durch, nachdem Sie unsere Salesforce Sales-101 Dumps benutzt haben, geben wir Ihnen eine volle Rückerstattung, Durch Bemühungen unseres starken Expertenteam sind wir bereit, Ihnen die Sales-101 Trainingsmaterialien mit höchster Qualität anzubieten.

- Sales-101 Zertifizierungsantworten  Sales-101 Dumps Deutsch  Sales-101 Deutsch  Suchen Sie jetzt auf ➡ [www.pass4test.de](http://www.pass4test.de)  nach  Sales-101  und laden Sie es kostenlos herunter  Sales-101 Fragenkatalog
- Sales-101 Prüfungsübungen  Sales-101 Probesfragen  Sales-101 Prüfungsvorbereitung ♣ Geben Sie ➡ [www.itzert.com](http://www.itzert.com) ⬅ ein und suchen Sie nach kostenloser Download von ➡ Sales-101  ♡ Sales-101 Prüfungsvorbereitung
- Neueste Salesforce Certified Sales Foundations Prüfung pdf - Sales-101 Prüfung Torrent  Öffnen Sie ( [www.zertpruefung.de](http://www.zertpruefung.de) ) geben Sie ▶ Sales-101 ◀ ein und erhalten Sie den kostenlosen Download  Sales-101 Zertifikatsfragen
- Sales-101 Vorbereitungsfragen  Sales-101 Fragenkatalog  Sales-101 Prüfungsübungen  URL kopieren ✓ [www.itzert.com](http://www.itzert.com)  ✓  Öffnen und suchen Sie ➡ Sales-101  Kostenloser Download ➡ Sales-101 Probesfragen
- Die seit kurzem aktuellsten Salesforce Sales-101 Prüfungsunterlagen, 100% Garantie für Ihren Erfolg in der Salesforce Certified Sales Foundations Prüfungen!  Geben Sie ➡ [www.pass4test.de](http://www.pass4test.de)  ein und suchen Sie nach kostenloser Download von ➡ Sales-101   Sales-101 Zertifizierungsantworten
- Sales-101 Vorbereitungsfragen  Sales-101 Lernhilfe  Sales-101 Dumps Deutsch  Öffnen Sie die Webseite ➡ [www.itzert.com](http://www.itzert.com)  und suchen Sie nach kostenloser Download von ➡ Sales-101  z Sales-101 PDF Demo
- Sales-101 Exam  Sales-101 Exam  Sales-101 Zertifizierungsantworten  Öffnen Sie die Website [ [www.zertfragen.com](http://www.zertfragen.com) ] Suchen Sie ▶ Sales-101 ◀ Kostenloser Download \* Sales-101 Exam Fragen
- Neuester und gültiger Sales-101 Test VCE Motoren-Dumps und Sales-101 neueste Testfragen für die IT-Prüfungen  Öffnen Sie die Webseite ➡ [www.itzert.com](http://www.itzert.com)  und suchen Sie nach kostenloser Download von  Sales-101   Sales-101 Zertifizierungsantworten
- Sales-101 Aktuelle Prüfung - Sales-101 Prüfungsguide - Sales-101 Praxisprüfung  Suchen Sie jetzt auf ➡ [www.it-pruefung.com](http://www.it-pruefung.com)  nach [ Sales-101 ] und laden Sie es kostenlos herunter  Sales-101 Prüfungsfrage
- Sales-101 Pruefungssimulationen  Sales-101 Deutsch  Sales-101 Testantworten  Suchen Sie jetzt auf [ [www.itzert.com](http://www.itzert.com) ] nach [ Sales-101 ] und laden Sie es kostenlos herunter  Sales-101 Exam Fragen
- Sales-101 Deutsch  Sales-101 Zertifikatsfragen  Sales-101 Musterprüfungsfragen  Öffnen Sie [ [www.zertsoft.com](http://www.zertsoft.com) ] geben Sie  Sales-101  ein und erhalten Sie den kostenlosen Download  Sales-101 Testantworten
- [wibki.com](http://wibki.com), [wefunder.com](http://wefunder.com), [www.mixcloud.com](http://www.mixcloud.com), [wanderlog.com](http://wanderlog.com), [www.stes.tyc.edu.tw](http://www.stes.tyc.edu.tw), [letterboxd.com](http://letterboxd.com), [divisionmidway.org](http://divisionmidway.org), [ycs.instructure.com](http://ycs.instructure.com), [www.stes.tyc.edu.tw](http://www.stes.tyc.edu.tw), [telegra.ph](http://telegra.ph), Disposable vapes

BONUS!!! Laden Sie die vollständige Version der ITZert Sales-101 Prüfungsfragen kostenlos herunter:  
[https://drive.google.com/open?id=1R7ovdv8uwwBebOBF\\_3aYc-G-6Cz8uQ3-](https://drive.google.com/open?id=1R7ovdv8uwwBebOBF_3aYc-G-6Cz8uQ3-)