

Sales-Cloud-Consultant완벽한덤프문제 - Sales-Cloud-Consultant시험패스가능덤프공부



Pass4Test Sales-Cloud-Consultant 최신 PDF 버전 시험 문제집을 무료로 Google Drive에서 다운로드하세요:
https://drive.google.com/open?id=1OKZaU_UluiuNJqESy1LfSrZa9ORY61E_

Pass4Test의 제품을 구매하시면 우리는 일년무료업데이트 서비스를 제공함으로 여러분을 인증시험을 패스하게 도와줍니다. 만약 인증시험내용이 변경이 되면 우리는 바로 여러분들에게 알려드립니다.그리고 최신버전이 있다면 바로 여러분들한테 보내드립니다. Pass4Test는 한번에Salesforce Sales-Cloud-Consultant인증시험을 패스를 보장합니다.

Salesforce Sales-Cloud-Consultant 자격증을 획득하기 위해서는, 60개의 객관식 문제를 105분 내에 완료해야 하는 Sales-Cloud-Consultant 자격증 시험을 통과해야 합니다. 이 시험은 컴퓨터 기반으로 전 세계의 인가된 시험 센터에서 진행됩니다. Salesforce Certified Sales Cloud Consultant 자격증은 2년간 유효하며, 이후 자격증을 유지하기 위해 재인증해야 합니다.

>> Sales-Cloud-Consultant완벽한 덤프문제 <<

최신버전 Sales-Cloud-Consultant완벽한 덤프문제 시험대비자료

Pass4Test의 Salesforce인증 Sales-Cloud-Consultant덤프를 구매하시고 공부하시면 밝은 미래를 예약한것과 같습니다. Pass4Test의 Salesforce인증 Sales-Cloud-Consultant덤프는 고객님의 시험에서 통과하여 중요한 IT인증자격증을 취득하게끔 도와드립니다. IT인증자격증은 국제적으로 인정받기에 취직이나 승진 혹은 이직에 힘을 가해드립니다. 학원공부나 다른 시험자료가 필요없이Pass4Test의 Salesforce인증 Sales-Cloud-Consultant덤프만 공부하시면Salesforce인증 Sales-Cloud-Consultant시험을 패스하여 자격증을 취득할수 있습니다.

판매 클라우드 연합 시험은 60 개의 객관식 질문으로 구성되며 105 분 이내에 완료해야합니다. 시험의 합격 점수는 68%이므로 응시자는 41 개 이상의 질문에 올바르게 답변해야합니다. 이 시험에는 영업 프로세스, 예측, 리드 관리, 기회 관리, 계정 및 연락처 관리, 영업 공동 작업 및 영업 성과 관리를 포함한 광범위한 주제가 다릅니다.

Salesforce Sales-Cloud-Consultant 시험을 준비하기 위해서는 판매 클라우드 개념과 최상의 실천 방법에 대한 철저한 이해가 필요합니다. 또한 판매 클라우드 솔루션을 구현하는 데 실무 경험이 있어야 합니다. Salesforce는 학습 가이드, 모의 시험 및 훈련 과정을 비롯한 다양한 자원을 제공하여 시험 준비를 돕고 있습니다. 후보자는 온라인 커뮤니티

티에 참여하거나 해당 분야의 다른 전문가들과 연결할 수 있는 이벤트에 참석할 수도 있습니다.

최신 Salesforce Cloud Consultant Sales-Cloud-Consultant 무료 샘플문제 (Q90-Q95):

질문 # 90

CORRECT TEXT

What is the difference between Salesforce for Outlook and Connectfor Outlook?

정답:

설명:

Salesforce

for Outlook is a Microsoft Outlook integration applicationthat lets you log emails in Salesforce. You can sync contacts, events, and tasks between Outlook and Salesforce. Settings are stored inconfigurations in Salesforce. Force.com Connect for Microsoft Outlook is an add-in that allows you to interact with Salesforce from Outlook. Connect for Outlook adds buttons and options to your Outlookuser interface.

질문 # 91

Which best describes the Salesforce Automation feature "Activities"?

- A. Determines the sales stages of an organization.
- B. Enforces the business process.
- C. Ensures that we are tracking our progress towards the desiredstates.
- D. Identifies key stakeholders from the buy side.
- E. Makes sure we recognize those involved in the sales process.
- F. Allows to better automate the sales methodology.

정답: C

질문 # 92

Which roll-up summary fields supported between two Advanced Currency Management objects when enabling Advanced Currency Management?

- A. Opportunity line object to Opportunity object
- B. Opportunity line object to Product object in the default currency of the organization
- C. Opportunity object to Opportunity object
- D. Opportunity object to Account In the default currency of the user's manager

정답: A

질문 # 93

CORRECT TEXT

What are some examples of how a dashboard push alert can be used?

정답:

설명:

1. To alert support managers when the number of escalated casesreaches a specified threshold
2. To alert sales managers when the total value of their team's opportunities reaches a specified limit

질문 # 94

AW Computing just added the "Total Converted Leads in Hierarchy"roll-up summary field to all campaign page layouts. However, the administrator cannot see the new field on a campaign record. Whatelse needs to be configured to see this field?

- A. Select the "Create" permission for the Campaigns object

- 정답: D**

• • • • •

[illegible]

그 외, Pass4Test Sales-Cloud-Consultant 시험 문제집 일부가 지금은 무료입니다: https://drive.google.com/open?id=1OKZaU_UlUuNJqESy1LfSrZa9ORY61E