

素敵BA-201 | ユニークなBA-201試験対策書試験 | 試験の準備方法Salesforce Certified Business Analyst練習問題



BONUS!!! JPNTest BA-201ダンプの一部を無料でダウンロード: https://drive.google.com/open?id=1S1dG2PUX5_e51bbmj2xsZKoxf4jungz0

誰もが成功を望んでいますが、誰もが勉強に忍耐する強い心を持っていません。現在Salesforceのステータスに満足できない場合は、BA-201の実際の試験が役立ちます。BA-201試験問題は、常に最高99%の合格率を誇っています。教材を使用すると、試験準備の時間を節約できます。BA-201テストエンジンを選択すると、簡単に認定を取得できます。選択して、BA-201学習教材を購入し、今すぐ学習を開始してください! 知識、Salesforce Certified Business Analyst実績と幸福があなたを待っています!

そんなに多くの人はSalesforce BA-201試験に合格できるのに興味をわきますか。人に引けをとりたくないあなたはSalesforce BA-201資格認定を取得したいですか。ここで、彼らはBA-201試験にうまく合格できる秘訣は我々社の提供する質の高いSalesforce BA-201問題集を利用したことだと教えます。弊社のSalesforce BA-201問題集を通して復習してから、真実的に自分の能力の向上を感じ、BA-201資格認定を受け取ります。

>> BA-201試験対策書 <<

BA-201練習問題 & BA-201合格受験記

現在、IT業界での激しい競争に直面しているあなたは、無力に感じるでしょう。これは避けられないことですから、あなたがしなければならないことは、自分のキャリアを護衛するのです。色々な選択がありますが、JPNTestのSalesforceのBA-201問題集と解答をお勧めします。それはあなたが成功認定を助ける良いヘルパーですから、あなたはまだ何を待っているのですか。速く最新のJPNTestのSalesforceのBA-201トレーニング資料を取りに行きましょう。

Salesforce Certified Business Analyst 認定 BA-201 試験問題 (Q82-Q87):

質問 # 82

The business analyst (BA) at Northern Trail Outfitters recently configured a feature on Opportunities for the sales team. The BA plans to gather feedback from a small group of end users before rolling out the feature to the entire company. What should the BA do to present this information?

- A. Create a feature manual.
- B. Share user stories about the feature.
- **C. Demo the new feature.**

正解: C

解説:

The best way for the business analyst to present the new feature on Opportunities to a small group of end users is to demo the new feature. A demo is a presentation that shows how a feature works or looks like in Salesforce. It can help the business analyst gather feedback from end users, validate the solution, and drive user adoption. Sharing user stories about the feature may be too abstract or vague for end users to understand or evaluate the feature. Creating a feature manual may be too detailed or technical for end users to appreciate or use the feature. References: <https://trailhead.salesforce.com/content/learn/modules/salesforce-business-analyst-certification-prep/user-stories> <https://trailhead.salesforce.com/content/learn/modules/salesforce-business-analyst-certification-prep/user-acceptance>

質問 # 83

Cloud Kicks has decided to implement a case management process through Service Cloud. A business analyst (BA) has been tasked with writing requirements for this new feature.

Which process should the BA follow to draft and finalize the requirements?

- **A. 1. Review information from the discovery. 2. Ask clarifying questions. 3. Draft requirements. 4. Refine and confirm requirements. 5. Prioritize which requirements will be included in the minimum viable product.**
- B. 1. Review information from the discovery. 2. Draft requirements. 3. Ask clarifying questions. 4. Draft user stories. 5. Share user stories with the technical team so they can begin building.
- C. 1. Review information from the discovery. 2. Ask clarifying questions. 3. Draft requirements. 4. Share requirements with the technical so they can begin building. 5. Create user acceptance criteria and test cases.

正解: A

解説:

This answer states that following these steps is the process that the BA should follow to draft and finalize the requirements for implementing a new Service Cloud feature for Cloud Kicks. Reviewing information from the discovery means that the BA revisits the information or data that was collected during the discovery phase, such as business goals, stakeholder needs, pain points, opportunities, etc. Asking clarifying questions means that the BA seeks to understand and verify the information or data that was collected, and to resolve any ambiguities or conflicts among them. Drafting requirements means that the BA writes down the statements that describe what the solution must do or have to meet the business goals and stakeholder needs. Refining and confirming requirements means that the BA revises and validates the requirements with the stakeholders, and ensures that they are clear, concise, consistent, and complete. Prioritizing which requirements will be included in the minimum viable product means that the BA determines which requirements are essential or desirable for delivering a solution that provides value to the stakeholders, and which requirements can be deferred or excluded from the scope. References: <https://trailhead.salesforce.com/en/content/learn/modules/salesforce-business-analyst-quick-look/use-user-stories-to-capture-requirements>

質問 # 84

As a part of discovery, the business analyst (BA) at Universal Containers is trying to understand how Salesforce was implemented. What should the BA utilize to help uncover any technical constraints or potential problems in a Salesforce implementation?

- A. Setup Audit Trail
- B. Reports and Dashboards
- **C. Salesforce Optimizer**

正解: C

解説:

The tool that the business analyst should use to help uncover any technical constraints or potential problems in a Salesforce implementation is Salesforce Optimizer. Salesforce Optimizer is a feature that analyzes a Salesforce org and provides recommendations for improving its performance, security, usability, and maintenance. It can help the business analyst identify any issues or risks in a Salesforce implementation such as unused features or components, complex configurations or customizations, low adoption rates or user satisfaction scores, etc. Setup Audit Trail is a tool that monitors and logs changes made by administrators in Setup. It can help the business analyst track who made what changes and when, but not uncover any technical constraints or potential problems in a Salesforce implementation. Reports and Dashboards are tools that display data or metrics in visual formats such as charts or tables.

質問 # 85

The business analyst at Universal Containers is writing users stories to support the Salesforce implementation for the sales operations division.

There is a request for visibility into sales rep' pipeline so that can see their revenue.

Which missing component is necessary to finish this user story?

- A. When
- B. Who
- C. Why

正解: C

解説:

The missing component necessary to finish this user story is why because it describes the benefit or value that sales reps will get from having visibility into their pipeline revenue (such as forecasting sales performance or identifying opportunities). The who part of this user story is "sales reps" because it describes the user role or persona who will benefit from this feature or functionality. The what part of this user story is "visibility into sales rep' pipeline" because it describes the feature or functionality that sales reps want or need.

質問 # 86

Universal Containers is working to improve Salesforce adoption. Customer reps are utilizing many Salesforce features in the org, but sales reps are still relying on their personal spreadsheets.

What should the business analyst do to better understand the sales reps process in order increase Salesforce adoption?

- A. Host Focus group, conduct surveys, and shadow the sales reps to observe the tools they use and how the use them.
- B. Arrange for the sales reps to collaborate with customer service reps to learn service reps interact with Salesforce.
- C. Run reports based on usage to see where the sales reps are spending the majority of their time in Salesforce.

正解: A

解説:

The best practice for understanding the sales reps process in order to increase Salesforce adoption is to host focus groups, conduct surveys, and shadow the sales reps to observe the tools they use and how they use them. These methods help to elicit feedback and insights from the sales reps, understand their pain points and needs, identify the gaps and opportunities in their current process, and demonstrate the value and benefits of using Salesforce. The other options are either insufficient or irrelevant. Option B does not capture the sales reps' perspectives or preferences, and may not reflect their actual usage of Salesforce. Option C does not address the sales reps' process or challenges, and may not be applicable or effective for them. References:

<https://trailhead.salesforce.com/en/content/learn/modules/business-analysis-discovery/plan-and-facilitate-discovery-sessions>

質問 # 87

.....

JPNTestはあなたに素晴らしい資料を提供するだけでなく、良いサービスも提供してあげます。JPNTestの試験BA-201問題集を購入したら、JPNTestは無料で一年間のアップデートを提供します。すると、あなたがいつでも最新のBA-201試験情報を持つことができます。それに、万一の場合、問題集を利用してからやはり試験に失敗すれば、JPNTestは全額返金のことを約束します。こうすれば、まだ何を心配しているのですか。心配する必要がないでしょう。JPNTestは自分の資料に十分な自信を持っているから、あなたもJPNTestを信じたほうがいいです。あなたのBA-201試験の成功のために、JPNTestをミスしないでください。JPNTestをミスすれば、あなた

が成功するチャンスを見逃したということになります。

BA-201練習問題: <https://www.jpntest.com/shiken/BA-201-mondaishu>

世界中での各地の人々はほとんどSalesforceのBA-201試験を受験しています、Salesforce BA-201試験対策書では、どうしたらいいでしょうか、JPNTTest BA-201練習問題あなたを時間を節約させることができますから、情報源はあなたの成功の保障で、JPNTTest BA-201練習問題の商品はとてもいい情報保障ですよ、散発的な時間の使用、質問と回答のみを提供するPDFバージョンの機能に満足できない場合は、BA-201試験の教材のAPPバージョンでさらに多くを提供できます、Salesforce BA-201試験対策書 近年、IT領域で競争がますます激しくなり、Salesforce BA-201 試験対策書 100%合格率は彼らの研究成果でございます。

BA-201試験参考書はお客様の試験のために最も役に立つ商品だとも言えます、アイツは自分が発言する事で、ミュージシャンである俺が余計なスキャンダルに巻き込まれるんじゃないかって心配して、沈黙を通しただけなんだ。

BA-201最新問題集、BA-201試験模擬、BA-201練習テスト

世界中での各地の人々はほとんどSalesforceのBA-201試験を受験しています、では、どうしたらいいでしょうか、JPNTTestあなたを時間を節約させることができますから、情報源はあなたの成功の保障で、JPNTTestの商品はとてもいい情報保障ですよ。

散発的な時間の使用。

- BA-201ダウンロード □ BA-201的中合格問題集 □ BA-201的中合格問題集 □ “www.xhs1991.com”で { BA-201 } を検索して、無料で簡単にダウンロードできますBA-201認定資格
- BA-201勉強ガイド □ BA-201対応内容 ☒ BA-201資格問題集 □ 検索するだけで ➡ www.goshiken.com □ から“BA-201”を無料でダウンロードBA-201的中合格問題集
- 素晴らしいBA-201試験対策書 - 資格試験のリーダー - 最高のBA-201練習問題 □ URL ➡ www.xhs1991.com □ □ □ をコピーして開き、“BA-201”を検索して無料でダウンロードしてくださいBA-201ダウンロード
- 権威のあるBA-201試験対策書 - 合格スムーズBA-201練習問題 | 実際のBA-201合格受験記 □ 最新 { BA-201 } 問題集ファイルは { www.goshiken.com } にて検索BA-201試験復習赤本
- BA-201ブロンズ教材 □ BA-201資格専門知識 □ BA-201トレーニング資料 □ ➡ www.passtest.jp □ □ □ を入力して (BA-201) を検索し、無料でダウンロードしてくださいBA-201リンクグローバル
- 素晴らしいBA-201試験対策書 - 資格試験のリーダー - 最高のBA-201練習問題 □ ➡ www.goshiken.com □ で 「 BA-201 」 を検索して、無料でダウンロードしてくださいBA-201赤本勉強
- 素晴らしいBA-201試験対策書 - 資格試験のリーダー - 最高のBA-201練習問題 □ ☀ www.passtest.jp □ ☀ □ から簡単に □ BA-201 □ を無料でダウンロードできますBA-201キャリアパス
- 素晴らしいBA-201試験対策書 - 資格試験のリーダー - 最高のBA-201練習問題 □ “BA-201”の試験問題は ➤ www.goshiken.com □ で無料配信中BA-201ダウンロード
- BA-201試験解説 □ BA-201試験復習赤本 □ BA-201無料試験 □ □ www.passtest.jp □ は、 ➡ BA-201 □ を無料でダウンロードするのに最適なサイトですBA-201資格問題集
- 権威のあるBA-201試験対策書 - 合格スムーズBA-201練習問題 | 実際のBA-201合格受験記 □ 今すぐ □ www.goshiken.com □ を開き、 ➡ BA-201 □ □ □ を検索して無料でダウンロードしてくださいBA-201キャリアパス
- 100% パスレートBA-201試験対策書 - 資格試験におけるリーダーオファー - 初段のSalesforce Salesforce Certified Business Analyst □ 時間限定無料で使える [BA-201] の試験問題は ⇒ www.goshiken.com ⇐ サイトで検索BA-201無料試験
- mysitesname.com, sahilvgh784198.webdesign96.com, socialmediainuk.com, directoryarmy.com, tasneemxuzf917470.wizzardsblog.com, bookmarkplaces.com, majadtdr815694.blogdun.com, checkbookmarks.com, gregorykhyh030792.spintheblog.com, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, Disposable vapes

2026年JPNTTestの最新BA-201 PDFダンプおよびBA-201試験エンジンの無料共有: https://drive.google.com/open?id=1S1dG2PUX5_e51bbmj2xsZKoxf4jungz0