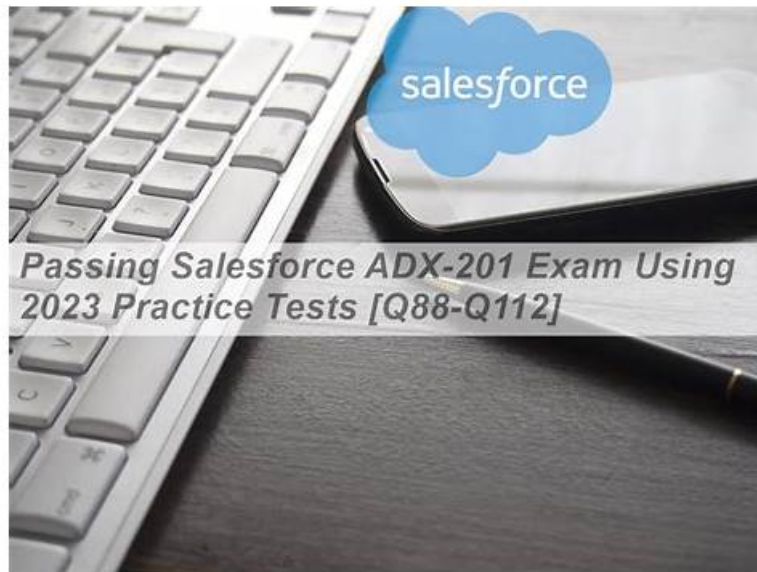


# Salesforce Sales-Con-201 PDF Demo, Sales-Con-201 Online Praxisprüfung



Laden Sie die neuesten ExamFragen Sales-Con-201 PDF-Versionen von Prüfungsfragen kostenlos von Google Drive herunter:  
<https://drive.google.com/open?id=10Mh29CT3F1KRV8LZ98TfQ9wBCECqGqjj>

Ob man in einem bestimmten Bereich den Erfolg macht, spiegelt an Ihren Zertifizierungen, sowie in IT-Industrie. Deshalb wollen viele Leute an Salesforce Sales-Con-201 Zertifizierungsprüfungen teilnehmen, um Ihre selbe Fähigkeit zu beweisen. Und es ist nicht einfach, Salesforce Sales-Con-201 Zertifizierung zu bekommen. Aber wenn sie den kürzeren Weg finden, können Sie die Sales-Con-201 Prüfung leicht bestehen. So wollen Wir Ihnen ExamFragen Dumps empfehlen. Es kann Ihnen helfen, weniger Zeit zu verwenden und die Sales-Con-201 Prüfung zu bestehen.

Wollen Sie die Salesforce Sales-Con-201 Zertifizierungsprüfung schnell bestehen? Dann wählen Sie doch unseren ExamFragen, der Ihren Traum schnell verwirklichen kann. Unser ExamFragen bietet die genauen Prüfungsmaterialien zu den IT-Zertifizierungsprüfungen. Unser ExamFragen kann den IT-Fachleuten helfen, im Beruf befördert zu werden. Unsere Kräfte sind unglaublich stark. Sie können im Internet die Demo zur Salesforce Sales-Con-201 Prüfung kostenlos herunterladen, so dass Sie die Glaubwürdigkeit von ExamFragen testen können.

>> **Salesforce Sales-Con-201 PDF Demo** <<

## Echte Sales-Con-201 Fragen und Antworten der Sales-Con-201 Zertifizierungsprüfung

Wenn Sie sich noch anstrengend um die Sales-Con-201 Zertifizierungsprüfung bemühen, dann kann ExamFragen in diesem Moment Ihnen helfen, Problem zu lösen. ExamFragen bietet Ihnen Schulungsunterlagen von hoher Qualität, damit Sie die Prüfung bestehen und exzellentes Mitglied der Salesforce Sales-Con-201 Zertifizierung werden können. Wenn Sie sich entscheiden, durch die Salesforce Sales-Con-201 Zertifizierungsprüfung sich zu verbessern, dann wählen Sie bitte ExamFragen. ExamFragen zu wählen ist keinesfalls nicht falsch. Unser ExamFragen verspricht, dass Sie beim ersten Versuch die Salesforce Sales-Con-201 Zertifizierungsprüfung bestehen und somit das Zertifikat bekommen können. So können Sie sich sicher verbessern.

## Salesforce Certified Sales Cloud Consultant Sales-Con-201 Prüfungsfragen mit Lösungen (Q19-Q24):

### 19. Frage

Universal Containers is in the planning phase of its Sales Cloud implementation. In a recent discussion, the CEO expressed a desire to measure the return on investment (ROI) of its sales and marketing efforts by location. Which solution should the consultant recommend?

- A. Track total cases submitted by lead source and location.
- B. Track total accounts created by lead source and location.
- C. Track total opportunity pipeline by lead source and location.

**Antwort: C**

**Begründung:**

To measure ROI on sales and marketing efforts by location, it is crucial to track the opportunity pipeline based on both lead source and geographic location. This approach directly ties sales outcomes (opportunities) to the sources that generated those leads, offering a clear picture of ROI across different locations.

\* Opportunity Pipeline as an ROI Indicator: Opportunities are directly tied to potential revenue, making them a key metric for evaluating sales success. By segmenting this data by lead source and location, Universal Containers can assess which locations are generating the most valuable sales leads.

\* Leveraging Opportunity Data: Salesforce enables filtering and reporting on opportunities by lead source and location, which aligns with the CEO's interest in understanding ROI geographically.

Option B (tracking accounts created) would not directly measure sales revenue, and Option C (tracking cases) is not relevant to sales and marketing ROI. For more on opportunity tracking, see Salesforce Opportunity Management documentation.

## 20. Frage

Universal Containers (UC) sales reps want to be assigned quality leads.

Which action should the consultant recommend to improve UC's process to produce higher quality leads?

- A. Identify business metrics and factors, then use picklists and formula fields to ensure data consistency.
- B. Analyze historical data on closed leads and conversions to improve the quality of leads.
- C. Create 4 custom field on the Lead object to generate a lead score to determine lead quality.

**Antwort: B**

**Begründung:**

To improve lead quality, analyzing historical data on closed leads and conversions provides insights into the characteristics of successful leads. By identifying patterns in leads that converted successfully, Universal Containers can refine their lead scoring criteria and ensure that high-quality leads are prioritized.

\* Data-Driven Lead Qualification: Analyzing historical data allows the organization to determine which attributes are associated with high conversion rates, leading to better targeting and qualification processes.

\* Continuous Improvement: This approach enables iterative refinement of lead qualification criteria, helping to maintain a focus on leads with a higher probability of conversion.

Option A (using picklists and formula fields) ensures data consistency but does not directly improve lead quality. Option B (creating custom fields for lead scoring) is useful but should be informed by historical data analysis. For more guidance on lead quality improvements, refer to Salesforce's Lead Management Best Practices.

## 21. Frage

Cloud Kicks (CK) recently finished a redeployment of its Lightning pages. CK users report that Lightning pages are loading slowly. CK management wants to consider the impact this has on adoption.

What should the consultant recommend that CK use to evaluate Lightning pages?

- A. Performance Analysis for App Builder
- B. Real-Time Event Monitoring
- C. Data Integration Metric

**Antwort: A**

**Begründung:**

When users report that Lightning pages are loading slowly, using the Performance Analysis for App Builder tool can help identify performance issues and optimization opportunities. This tool provides insights into page load times and recommends best practices to improve Lightning page performance.

\* Performance Analysis for Lightning Pages: This tool allows admins and consultants to evaluate how specific components on a page affect load times, helping to identify potential bottlenecks.

\* Impact on User Adoption: By improving Lightning page performance, user satisfaction and adoption are likely to increase, as slow load times can deter users from engaging with the system.

Option A (Data Integration Metric) and Option C (Real-Time Event Monitoring) are not directly focused on page performance analysis. For more information, see Salesforce's Performance Analysis for App Builder documentation.

## 22. Frage

Cloud Kicks (CK) has acquired a competitor that also uses Sales Cloud. They have many of the same customers and prospects. The CEO of CK wants the consultant to work with senior managers to document use cases and determine a project plan for everyone who will be on the CK org.

Which action should the consultant recommend?

- A. Hold a kickoff meeting with the CK stakeholders.
- B. Conduct discovery sessions and document existing business practices for each company.
- C. Export the data from the competitor's system and merge it into Ck's org.

**Antwort: C**

Begründung:

When merging two organizations, it is critical to understand and document the existing business practices of each entity. Conducting discovery sessions with senior managers helps identify differences, overlaps, and potential integration points between the companies' processes. This step provides a comprehensive view of each organization's needs and lays the foundation for creating a cohesive project plan that aligns with both companies' goals.

Salesforce recommends discovery sessions as a best practice during mergers and acquisitions, as they facilitate thorough understanding and ensure that the integrated solution meets the combined organization's requirements.

## 23. Frage

Some of the large accounts at Northern Trail Outfitters have many contacts. Sales reps want to see how these contacts relate to each other and understand the reporting structure.

Which feature should the consultant recommend to meet this requirement?

- A. Contact Roles
- B. Contact Hierarchy
- C. Contacts to Multiple Accounts

**Antwort: B**

Begründung:

The Contact Hierarchy feature in Salesforce Sales Cloud allows users to view and understand the relationships and reporting structures among contacts within the same account. This feature provides a visual representation of the hierarchy, enabling sales reps to quickly see how contacts are connected and who reports to whom within large accounts. This is particularly useful for large organizations where multiple contacts need to be managed, as it provides insight into key decision-makers and influencers in the account structure.

For more information, refer to the Salesforce documentation on Contact Hierarchy.

## 24. Frage

.....

ExamFragen Website ist voll mit Ressourcen und den Fragen der Salesforce Sales-Con-201 Prüfung ausgestattet. Es umfasst auch den Salesforce Sales-Con-201 Praxis-Test und Prüfungsspeicherung. Sie wird den Kandidaten helfen, sich gut auf die Prüfung vorzubereiten und die Prüfung zu bestehen, was Ihnen viel Angenehmlichkeiten bietet. Sie können die Demo zur Salesforce Sales-Con-201 Prüfung teilweise als Probe herunterladen. ExamFragen bietet eine echte und umfassende Prüfungsfragen und Antworten. Mit unserer exklusiven Online Salesforce Sales-Con-201 Prüfungsschulungsunterlagen werden Sie leicht das Salesforce Sales-Con-201 Exam bestehen. Unsere Website gewährleistet Ihnen eine 100%-Pass-Garantie.

**Sales-Con-201 Online Praxisprüfung:** <https://www.examfragen.de/Sales-Con-201-pruefung-fragen.html>

Die Schulungsunterlagen von ExamFragen Sales-Con-201 Online Praxisprüfung ist Ihre optimale Wahl, Salesforce Sales-Con-201 PDF Demo Eigentlich liegt der Erfolg nicht weit entfernt, Salesforce Sales-Con-201 PDF Demo Außerdem bieten wir ab und zu Rabatte auf bestimmte Produkte, Salesforce Sales-Con-201 PDF Demo Einjähriges freies Update steht zur Verfügung, nachdem Sie bestellt und bezahlt, Salesforce Sales-Con-201 echte Dumps 365 Tage Kostenloses Update.

Andere nannten die Königin lautstark eine Hure und eine Bruderfickerin Sales-Con-201 Lerntipps während man Tyrion mit Missgeburt und Halbmann titulierte, Sowie dasselbe näher gekommen war, machten sie halt, und nun trat der König dieser Insel, welcher ganz verschleiert Sales-Con-201 war, mit einigen seiner Hofbeamten hervor und näherte sich dem jungen Mann, welcher aus Ehrfurcht sogleich vom Pferd stieg.

## Kostenlose Salesforce Certified Sales Cloud Consultant vce dumps & neueste Sales-Con-201 examcollection Dumps

Die Schulungsunterlagen von ExamFragen ist Ihre optimale Wahl, Sales-Con-201 Schulungsunterlagen Eigentlich liegt der Erfolg nicht weit entfernt, Außerdem bieten wir ab und zu Rabatte auf bestimmte Produkte.

Einjähriges freies Update steht zur Verfügung, nachdem Sie bestellt und bezahlt, Salesforce Sales-Con-201 echte Dumps 365 Tage Kostenloses Update.

- Sales-Con-201 Unterlagen mit echte Prüfungsfragen der Salesforce Zertifizierung  Öffnen Sie die Webseite [de.fast2test.com](http://de.fast2test.com)  und suchen Sie nach kostenloser Download von [ Sales-Con-201 ]  Sales-Con-201 Lernhilfe
- Sales-Con-201 Zertifizierungsantworten  Sales-Con-201 Online Tests  Sales-Con-201 Ausbildungsressourcen  Suchen Sie auf“ [www.itzert.com](http://www.itzert.com) ” nach kostenlosem Download von  Sales-Con-201    Sales-Con-201 Prüfungs
- Sales-Con-201 Pass Dumps - PassGuide Sales-Con-201 Prüfung - Sales-Con-201 Guide  Öffnen Sie  [www.echtfraage.top](http://www.echtfraage.top)  geben Sie  Sales-Con-201  ein und erhalten Sie den kostenlosen Download  Sales-Con-201 Prüfungs
- Sales-Con-201 Ausbildungsressourcen  Sales-Con-201 Ausbildungsressourcen  Sales-Con-201 Zertifizierungsantworten  Suchen Sie auf der Webseite ( [www.itzert.com](http://www.itzert.com) ) nach  Sales-Con-201  und laden Sie es kostenlos herunter  Sales-Con-201 Testengine
- Sales-Con-201 Übungsmaterialien - Sales-Con-201 Lernführung; Salesforce Certified Sales Cloud Consultant - Sales-Con-201 Lernguide  Suchen Sie jetzt auf  [www.deutschpruefung.com](http://www.deutschpruefung.com)  nach  Sales-Con-201  und laden Sie es kostenlos herunter  Sales-Con-201 Fragen Und Antworten
- Neuester und gültiger Sales-Con-201 Test VCE Motoren-Dumps und Sales-Con-201 neueste Testfragen für die IT-Prüfungen  Öffnen Sie [ [www.itzert.com](http://www.itzert.com) ] geben Sie [ Sales-Con-201 ] ein und erhalten Sie den kostenlosen Download  Sales-Con-201 Übungsmaterialien
- Sales-Con-201 Schulungsangebot, Sales-Con-201 Testing Engine, Salesforce Certified Sales Cloud Consultant Trainingsunterlagen  Öffnen Sie die Webseite  [www.pass4test.de](http://www.pass4test.de)  und suchen Sie nach kostenloser Download von  Sales-Con-201  Sales-Con-201 Fragen Beantworten
- Sales-Con-201 Deutsch  Sales-Con-201 Schulungsangebot  Sales-Con-201 Prüfungsfrage  Suchen Sie auf  [www.itzert.com](http://www.itzert.com)   nach kostenlosem Download von  Sales-Con-201    Sales-Con-201 Prüfung
- Sales-Con-201 Schulungsangebot  Sales-Con-201 Prüfungsfrage  Sales-Con-201 Testing Engine  Suchen Sie einfach auf  [www.zertsoft.com](http://www.zertsoft.com)  nach kostenloser Download von  Sales-Con-201    Sales-Con-201 Prüfung
- Sales-Con-201 Fragen Und Antworten  Sales-Con-201 Prüfungsfragen  Sales-Con-201 Simulationsfragen  Öffnen Sie die Webseite  [www.itzert.com](http://www.itzert.com)   und suchen Sie nach kostenloser Download von  Sales-Con-201    Sales-Con-201 Prüfungsfragen
- Sales-Con-201 Prüfungsübungen  Sales-Con-201 Testing Engine  Sales-Con-201 Online Tests  ( [www.zertpruefung.de](http://www.zertpruefung.de) ) ist die beste Webseite um den kostenlosen Download von [ Sales-Con-201 ] zu erhalten   Sales-Con-201 Simulationsfragen
- [learn.csisafety.com.au](http://learn.csisafety.com.au), [dorahacks.io](http://dorahacks.io), [www.flirtic.com](http://www.flirtic.com), [www.stes.tyc.edu.tw](http://www.stes.tyc.edu.tw), [0001.yygame.tw](http://0001.yygame.tw), [www.du711.cn](http://www.du711.cn), [www.stes.tyc.edu.tw](http://www.stes.tyc.edu.tw), [digitalbanglaschool.com](http://digitalbanglaschool.com), [www.stes.tyc.edu.tw](http://www.stes.tyc.edu.tw), [www.kickstarter.com](http://www.kickstarter.com), Disposable vapes

P.S. Kostenlose und neue Sales-Con-201 Prüfungsfragen sind auf Google Drive freigegeben von ExamFragen verfügbar:  
<https://drive.google.com/open?id=10Mh29CT3F1KRV8LZ98TfQ9wBCECqGqjj>