

AP-213専門トレーニング、AP-213合格記



より良い生活を送るには、自分の能力を向上する必要があります。AP-213試験に参加することはひとつの方法です。AP-213学習教材を買ったと、その教材の高品質に驚いています。AP-213学習教材の的中率が高いので、多くの人はAP-213試験に合格しました。従って、より良い生活のために、早くAP-213学習教材を入手します。

IT領域での主要な問題が質と実用性が欠くということを我々にはっきり知っています。TopexamのSalesforceのAP-213の試験問題と解答はあなたが必要とした一切の試験トレーニング資料を準備して差し上げます。実際の試験のシナリオと一致で、選択問題（多肢選択問題）はあなたが試験を受けるために有効な助けになります。TopexamのSalesforceのAP-213「Manufacturing Cloud Accredited Professional」の試験トレーニング資料は検証した試験資料で、Topexamの専門的な実践経験に含まれています。

>> AP-213専門トレーニング <<

ユニーク-正確なAP-213専門トレーニング試験-試験の準備方法AP-213合格記

SalesforceのAP-213の認定試験に受かることはIT業種に従事している皆さんの夢です。あなたは夢を実現したいのなら、プロなトレーニングを選んだらいいです。Topexamは専門的にIT認証トレーニング資料を提供するサイトです。Topexamはあなたのそばにいてさしあげて、あなたの成功を保障します。あなたの目標はどんなに高くても、Topexamはその目標を現実にすることができます。

Salesforce Manufacturing Cloud Accredited Professional 認定 AP-213 試験問題 (Q149-Q154):

質問 # 149

Universal Containers (UC) wants to adhere to implementation best practices. What is a recommended way for UC to establish clarity between new business and run-rate business?

- A. New businesses should always use Opportunities and Sales Agreements.
- B. New businesses should use Opportunities and Collaborative Forecasting Run-rate business should use Sales Agreements

and Account Based Forecast

- C. Run-rate business should use only Account Based Forecast and Opportunities.

正解: B

解説:

To establish clarity between new business and run-rate business, Universal Containers should adopt a differentiated approach where new businesses use Opportunities and Collaborative Forecasting, while run-rate business utilizes Sales Agreements and Account-Based Forecasting. This strategy leverages the strengths of Salesforce Manufacturing Cloud's forecasting and agreement features to align with the distinct nature of new and run-rate business, ensuring accurate forecasting and effective management of business operations.

質問 # 150

When loading data into Salesforce Manufacturing Cloud, following a specific order of operations is crucial to ensure data integrity and avoid errors.

Which option represents the correct order of operations for loading data into Manufacturing Cloud?

- **A. Load Accounts, Contacts, and Products first, followed by Sales Agreements and, finally, Orders.**
- B. Load Products, Accounts, and Contacts first, followed by Orders and, finally, Sales Agreements.
- C. Load Accounts, Sales Agreements, and Orders first followed by Contacts and, finally, Products.

正解: A

解説:

To load data into Manufacturing Cloud, you need to follow a specific order of operations to ensure data integrity and avoid errors¹. The order of operations is based on the dependencies and relationships between the objects in Manufacturing Cloud¹.

The recommended order of operations is as follows¹:

Load Accounts, Contacts, and Products first, as they are the base objects that other objects depend on.

Load Sales Agreements next, as they reference Accounts, Contacts, and Products, and are used to track run- rate or long-term negotiated business.

Load Orders last, as they reference Sales Agreements, Accounts, Contacts, and Products, and are used to track actual business transactions.

The other options are incorrect because they do not follow the recommended order of operations and may cause data integrity issues or errors.

Load Data into Manufacturing Cloud - Salesforce

質問 # 151

The Analytics for Manufacturing app has the following three modules: Sales Agreements, Account Based Forecasts, and Account Manager Targets.

Which installation setup option is available for the administrator in the selection of modules?

- **A. The administrator can choose any combination of modules based on the business need.**
- B. The administrator must select all three modules for the app to be installed.
- C. The administrator cannot change the default selection of modules.

正解: A

解説:

The Analytics for Manufacturing app is a prebuilt app that provides dashboards and insights for manufacturing account managers.

The app has three modules: Sales Agreements, Account Based Forecasts, and Account Manager Targets. Each module has its own dataflow, template, and dashboard. The administrator can choose any combination of modules based on the business need and data availability. For example, if the administrator only wants to analyze sales agreements and account forecasts, they can select only those two modules and exclude the account manager targets module. The app creation process will only include the dataflows and templates for the selected modules. The administrator can also add or remove modules later by editing the app¹. References: Create and Share an App from the Analytics for Manufacturing Template

質問 # 152

When an Admin is configuring Account Forecast Calculation Settings, what is the consequence if Sales Agreement List View is

NOT selected?

- A. All sales agreements within the generation period will be considered.
- B. All active and expired sales agreements will be considered.
- **C. No sales agreements will be considered.**
- D. Only sales agreements with approved adjustments in the Salesforce org will be considered.
- E. Only approved sales agreements in the Salesforce org will be considered.

正解: C

解説:

if Sales Agreement List View is not selected in the Account Forecast Calculation Settings, no sales agreements will be considered when calculating the sales agreement metric values of account forecasts. This means that the account forecasts will only reflect the opportunity metric values, and not the sales agreement metric values. To include the sales agreement metric values in the account forecasts, you need to select a sales agreement list view that defines which sales agreements to use for the calculations. References: 1: Configure Account Forecast Calculation Settings - Salesforce

質問 # 153

Universal Containers has implemented Rebate Management and wants to define the Benefit information section of a Rebate Type Benefit. Which Sequence of Minimum and Maximum Range values would be valid?

- A. 301 to 400
- B. 101 to 200
- C. 201 to 300
- **D. 0 to 100**

正解: D

解説:

Rebate Management allows businesses to create and manage rebate programs that reward their partners for meeting sales targets. A rebate program consists of a rebate type, which defines the incentive structure, and a rebate agreement, which specifies the eligible partners and products. A rebate type benefit is a component of a rebate type that defines the thresholds of an incentive and how payouts are scaled for varying quantities and amounts. A benefit tier is a subcomponent of a rebate type benefit that specifies a range of sales targets and applicable benefit values. The minimum and maximum range values of a benefit tier must be positive integers and must not overlap with other benefit tiers in the same benefit. Therefore, the sequence of 0 to 100 is valid, while the other sequences are not. References: Rebate Management, Create and Manage Rebate Programs, Rebate Management Workflow

質問 # 154

.....

高質のSalesforce試験資料を持って、短い時間で気軽に試験に合格したいですか？ そうしたら、我が社TopexamのAP-213問題集をご覧ください。我々AP-213資料はIT認定試験の改革に準じて更新していますから、お客様は改革での問題変更心配するは全然ありません。お客様が購入する前、我が社TopexamのAP-213問題集の見本を無料でダウンロードできます。

AP-213合格記: https://www.topexam.jp/AP-213_shiken.html

Salesforce AP-213専門トレーニング 心配しないでください、我々のAP-213有効オンライン問題集は、あなたは試験に合格するのを助けるだけでなく、同時に時間とエネルギーを節約します、Salesforce AP-213専門トレーニング 更新についてご質問がある場合は、メッセージをお送りください、Salesforce AP-213専門トレーニング 主な利点は次のとおりです、Salesforce AP-213専門トレーニング 正しい教材を選択することは非常に重要であるため、すべての人は教材にもっと注意を払う必要があります、SalesforceのAP-213認定試験を受けることを決めたら、Topexamがそばにいて差し上げますよ、複雑の整理工作も長い時間での待ちもなしで我々のウェブサイトであなただけが一番新しく頼もしいSalesforceのAP-213試験の資料をもらうことができます。

【技術の進歩はエグい程早い 推して知るべし】 そのまま、推測すれば簡単に分かるはずだって事、そのせいだろう、黒崎さんの話を伝えるとわざわざ車を出してくれたのだ、心配しないでください、我々のAP-213有効オンライン問題集は、あなたは試験に合格するのを助けるだけでなく、同時に時間とエネルギーを節約します。

Salesforce AP-213 Exam | AP-213専門トレーニング - 合格するのを確認する AP-213: Manufacturing Cloud Accredited Professional 試験

更新についてご質問がある場合は、メッセージをお送りください、AP-213主な利点は次のとおりです、正しい教材を選択することは非常に重要であるため、すべての人は教材にもっと注意を払う必要があります。

- 試験の準備方法-有効的なAP-213専門トレーニング試験-素晴らしいAP-213合格記 □ □ www.passtest.jp □
の無料ダウンロード“AP-213”ページが開きますAP-213対策学習
- AP-213対策学習 □ AP-213日本語版対策ガイド □ AP-213サンプル問題集 □ 検索するだけで▷
www.goshiken.com◁から▷ AP-213 ◁を無料でダウンロードAP-213 PDF問題サンプル
- AP-213模擬試験問題集 □ AP-213問題トレーニング □ AP-213学習資料 □ ✓ www.passtest.jp □ ✓ □の無
料ダウンロード「AP-213」ページが開きますAP-213模擬試験問題集
- 便利なAP-213専門トレーニングと有難いAP-213合格記 □ ➡ AP-213 □ □ □を無料でダウンロード➡
www.goshiken.com □ ウェブサイトを入力するだけAP-213資格講座
- AP-213模擬試験問題集 □ AP-213模擬試験問題集 □ AP-213一発合格 □ 最新 ➡ AP-213 □ 問題集ファ
イルは《 www.japancert.com 》にて検索AP-213問題トレーニング
- 素晴らしいAP-213専門トレーニング一回合格-更新するAP-213合格記 □ URL「 www.goshiken.com 」をコ
ピーして開き、➡ AP-213 □ を検索して無料でダウンロードしてくださいAP-213日本語版対策ガイド
- 試験の準備方法-有効的なAP-213専門トレーニング試験-素晴らしいAP-213合格記 □ 時間限定無料で使え
る{ AP-213 }の試験問題は ✓ www.passtest.jp □ ✓ □ サイトで検索AP-213一発合格
- 素晴らしいAP-213専門トレーニング一回合格-更新するAP-213合格記 □ ✓ www.goshiken.com □ ✓ □ で ➡
AP-213 □ を検索して、無料で簡単にダウンロードできますAP-213練習問題
- AP-213試験の準備方法 | 便利なAP-213専門トレーニング試験 | 有難いManufacturing Cloud Accredited
Professional合格記 □ 今すぐ ➡ www.mogixam.com □ を開き、[AP-213]を検索して無料でダウンロードし
てくださいAP-213問題例
- 更新するAP-213専門トレーニング - 合格スムーズAP-213合格記 | 効率的なAP-213キャリアパス □ ▷
www.goshiken.com ◁で (AP-213) を検索し、無料でダウンロードしてくださいAP-213問題トレーニング
- AP-213テキスト □ AP-213対策学習 □ AP-213試験資料 □ ➡ www.shikenpass.com □ に移動し、[AP-213]
を検索して、無料でダウンロード可能な試験資料を探しますAP-213サンプル問題集
- www.stes.tyc.edu.tw, www.stes.tyc.edu.tw, bbs.t-firefly.com, www.stes.tyc.edu.tw, www.stes.tyc.edu.tw,
www.stes.tyc.edu.tw, myportal.utt.edu.tw, myportal.utt.edu.tw, myportal.utt.edu.tw, myportal.utt.edu.tw, myportal.utt.edu.tw, myportal.utt.edu.tw,
myportal.utt.edu.tw, myportal.utt.edu.tw, myportal.utt.edu.tw, myportal.utt.edu.tw, myportal.utt.edu.tw, myportal.utt.edu.tw, myportal.utt.edu.tw, myportal.utt.edu.tw, myportal.utt.edu.tw, myportal.utt.edu.tw, myportal.utt.edu.tw, www.stes.tyc.edu.tw, www.stes.tyc.edu.tw, Disposable vapes