

試験の準備方法-素晴らしいPlat-101参考書試験-効率的なPlat-101資料勉強



P.S.JpexamがGoogle Driveで共有している無料の2026 Salesforce Plat-101ダンプ: <https://drive.google.com/open?id=1pwrvtFO152EHritZasipQz69LVBHF7KpZ>

Plat-101問題集は唯一無二な参考資料です。Plat-101問題集の内容は専門的かつ全面的で、覚えやすいです。また、Plat-101問題集は的中率が高いです。そのいくつかの点で、Plat-101試験に合格することを保障できます。もし、お客様はPlat-101問題集を買うとき、自分に適するかどうかという心配があります。その心配に対して、弊社はお客様に無料でPlat-101問題集のデモを提供します。そうしたら、お客様はPlat-101問題集を購入する前にデモをダウンロードしてやってみることができます。

Salesforce Plat-101 認定試験の出題範囲:

トピック	出題範囲
トピック 1	ナビゲーション: このセクションでは、マーケティングスペシャリストのスキルを評価し、Salesforceの操作方法を網羅します。与えられたシナリオにおいて必要な情報を見つけてアクセスする能力、そしてSalesforceの様々なカスタマイズがどこで行われているかを特定する能力が問われます。マーケティング業務をサポートする実践的なシステムナビゲーションに重点が置かれます。
トピック 2	データモデル: このセクションでは、Marketing Cloud管理者のスキルを評価し、Salesforceのデータモデルを網羅します。取引先、取引先責任者、リード、商談、ケースといったコアとなる標準オブジェクト間の関係性を理解する必要があります。また、様々なビジネスシナリオにおいて、機能を通じてデータの可視性を確保し、適切なツールを使用してデータの整合性を維持する知識も評価されます。
トピック 3	Salesforceエコシステム: このセクションでは、Marketing Cloud管理者のスキルを評価し、Salesforceエコシステム全体を網羅します。学習とスキル開発に利用できる様々なリソースの理解、Salesforce Customer 360製品を実際のビジネスユースケースにどのように適用できるかの認識、そして組織が日常業務でSalesforceをどのように活用しているかの説明に重点が置かれます。また、Salesforceエコシステムにおける職務とキャリア機会に関する認識も問われます。
トピック 4	レポートとダッシュボード: このセクションでは、マーケティングスペシャリストのスキルを評価し、Salesforceにおけるレポート作成と視覚化について学びます。レポートの作成方法、ダッシュボードでインサイトを提示する方法、そしてこれらのツールが組織のパフォーマンスをモニタリングし、情報に基づいたマーケティング上の意思決定を行う上でどのように役立つかについて説明します。

Plat-101資料勉強、Plat-101復習時間

今は、もっと難しい認定試験を受けることを恐れる時ではありません。Plat-101学習クイズでは、限られた時間内に問題を解決できます。当社のウェブサイトは、優れた学習ガイダンス、実践的な質問と回答、そしてあなたの本当の強みである選択のための質問を提供します。Plat-101トレーニング資料を受け取り、問題なく渡すことができます。Plat-101スタディガイドを定期的かつ永続的に実践できる限り、進歩を遂げ、証明書をスムーズに取得するという目標は簡単に実現できます。

Salesforce Certified Platform Foundations 認定 Plat-101 試験問題 (Q30-Q35):

質問 # 30

A Salesforce associate is working from a custom Contact list view and noticed key information is missing. What should they do to add the missing information?

- A. Edit sharing settings
- **B. Select Fields to Display**
- C. Edit list filters

正解: B

解説:

The thing that they should do to add the missing information to the custom Contact list view is to select Fields to Display. Fields to Display is an option that allows the user to customize which columns appear in the list view, based on the fields that are associated with the object. The user can access the Fields to Display option by clicking on the List View Controls menu and then clicking on Select Fields to Display. There, they can add, remove, and reorder the fields that they want to see in the list view. Editing sharing settings or editing list filters are not the correct actions to add the missing information to the list view, because they affect the visibility and the criteria of the records, not the columns.

質問 # 31

Two users in the same opportunity record are seeing different fields. What is the reason for this?

- A. The users have been configured with different Locales.
- **B. The users are assigned different profiles and page layouts.**
- C. The missing fields are marked as hidden in Object Manager.

正解: B

解説:

The users are assigned different profiles and page layouts, which determine the fields they can see and edit on the opportunity record.

質問 # 32

Get Cloudy Consulting wants to implement AI Agents to assist with customer service. Where can Agents be deployed?

- A. Chatter
- **B. Slack**
- C. Queues

正解: B

解説:

Salesforce offers AI-powered tools like Einstein Bots and AI-powered agents to assist with customer service.

These tools can integrate into communication platforms to enhance user interactions. Slack, a Salesforce product, allows businesses to deploy AI Agents to streamline communication and provide instant support within customer workflows. This integration leverages Slack's powerful collaboration features combined with Salesforce's AI capabilities to resolve issues more efficiently.

Here is how the other options are incorrect:

- * A. Queues: While Salesforce Queues manage workloads and assign cases, they are not a place where AI Agents can be deployed. Queues are primarily for task or case assignments.
- * B. Chatter: Salesforce Chatter is a collaboration tool within Salesforce for internal communication. It does not support the deployment of AI Agents for customer service purposes.

References from Salesforce Documentation:

- * Slack and Salesforce Integration Overview
- * Einstein Bots Deployment Options
- * Salesforce Associate Exam Guide

質問 # 33

Get Cloudy Consulting wants to implement an AI Agent with Agentforce.

What is a feature of Agents?

- A. Toxicity detection
- **B. Hallucination prevention**
- C. Data retention

正解: B

解説:

Agentforce, part of Salesforce's Einstein AI-powered tools, incorporates advanced AI models to enhance customer interactions while maintaining data integrity. A key feature of AI Agents in Salesforce is Hallucination prevention, which ensures AI-generated responses are accurate and grounded in factual data from the system. This prevents the AI from fabricating irrelevant or incorrect information.

* B. Toxicity detection: While it is an important AI feature in some systems, Salesforce Agentforce does not explicitly highlight toxicity detection as a feature.

* C. Data retention: This refers to how data is stored and managed but is not a feature specific to AI Agents.

References from Salesforce Documentation:

- * Salesforce AI Overview
- * Einstein AI Features

質問 # 34

Where can a org's service status and performance degradation information be found?

- A. Salesforce help
- **B. Salesforce**
- C. AppExchange portal

正解: B

解説:

The Salesforce Trust site is where an org's service status and performance degradation information can be found. The Salesforce Trust site is a resource that provides transparency and real-time information about the availability, performance, security, privacy, and compliance of the Salesforce platform. The Salesforce Trust site allows the user to check the current and historical status of their org's instance, as well as subscribe to notifications and alerts about any maintenance or incidents. The AppExchange portal is a resource that provides access to thousands of apps and components that extend the functionality and features of the Salesforce platform. The AppExchange portal does not provide information about the service status and performance of the Salesforce platform. Salesforce Help is a resource that provides documentation, guides, videos, and support for Salesforce users who need assistance with using or troubleshooting Salesforce products and features. Salesforce Help does not provide information about the service status and performance of the Salesforce platform.

質問 # 35

.....

Plat-101試験を恐れることはありません。Plat-101準備資料があなたの現在の生活を変えるのに役立つと信じています。Plat-101試験に合格して認定を取得できれば、近い将来新しい有意義な生活を始めることができます。し

たがって、Plat-101模擬試験の準備をすることは非常に重要です。Plat-101認定ガイドにもっと注意を払う必要があります。また、Plat-101試験の質問は、認定を取得するためのすべての手助けとなります。

Plat-101資料勉強: https://www.jpexam.com/Plat-101_exam.html

- [illegible]

P.S. JpexamがGoogle Driveで共有している無料かつ新しいPlat-101ダンプ: <https://drive.google.com/open?id=1pwrvFO152EHritZasipQz69LVBHF7KpZ>