

CIPS L4M3 Deutsche & L4M3 Prüfungsfragen



CIPS Level 4 – Diploma in Procurement and Supply

Commercial Contracting [L4M3]

Sample Exam Questions (Objective Response)

The correct answer will be listed below each question

L4M3 Sample Questions V5 Sept 2020

P.S. Kostenlose und neue L4M3 Prüfungsfragen sind auf Google Drive freigegeben von ZertFragen verfügbar:
https://drive.google.com/open?id=1yqwj9_xaGq52UW4HzbhoTC5XAYLh0taT

Gegenüber der CIPS L4M3 Prüfung ist jeder Kandidat verwirrt. Jeder hat seine eigene Idee. Aber für alle ist diese Prüfung schwer. Die CIPS L4M3 Prüfung ist eine schwierige Zertifizierung. Ich glaube, alle wissen es. Mit ZertFragen ist alles einfacher geworden. Die Dumps zur CIPS L4M3 Prüfung von ZertFragen sind der Grundbedarfsgüter jedes Kandidaten. Sie können sicher die CIPS L4M3 Zertifizierungsprüfung bestehen. Wenn Sie nicht glauben, gucken Sie mal unsere Website. Sein Kauf-Rate ist die höchste. Sie sollen ZertFragen nicht verpassen, fügen Sie ZertFragen schnell in den Warenkorb hinzu.

Die CIPS L4M3 Prüfung konzentriert sich darauf, Fachleuten das Wissen und die Fähigkeiten zu vermitteln, die erforderlich sind, um die rechtlichen und kommerziellen Aspekte von Verträgen zu verstehen. Sie umfasst eine Vielzahl von Themen, einschließlich Vertragsrecht, Vertragsbildung, Vertragsmanagement, Streitbeilegung und ethische Probleme bei Vertragsabschlüssen. Die Prüfung ist so konzipiert, dass sie die Fähigkeit des Kandidaten testet, dieses Wissen in praktischen Szenarien anzuwenden.

Die CIPS L4M3-Prüfung ist eine wesentliche Qualifikation für Beschaffungsprofis, die ihre Karriere im Bereich des kommerziellen Vertragswesens vorantreiben möchten. Diese Prüfung wird weltweit anerkannt und von Arbeitgebern in Branchen wie Herstellung, Bau und Dienstleistungen sehr geschätzt. Beschaffungsprofis, die die Prüfung bestehen, haben im Arbeitsmarkt einen Wettbewerbsvorteil und sind gut positioniert, um in ihren Organisationen anspruchsvollere Positionen zu übernehmen.

Die CIPS L4M3 -Prüfung ist ideal für Beschaffungsfachleute, die an der Beschaffung von Waren, Dienstleistungen und Arbeiten beteiligt sind. Es ist auch für diejenigen geeignet, die für die Verwaltung der vertraglichen Beziehung zu Lieferanten verantwortlich sind. Diese Prüfung deckt ein breites Spektrum von Themen ab, einschließlich Vertragsbildung, Vertragsmanagement, Vertragsrecht, Risikomanagement, Streitbeilegung und Lieferantenleistungsmanagement. Kandidaten, die diese Prüfung bestehen, erhalten ein tiefes Verständnis des kommerziellen Vertragsprozesses und werden mit den Fähigkeiten und Kenntnissen ausgestattet, die zur effektiven Verwaltung von Verträgen erforderlich sind.

CIPS L4M3 Quiz - L4M3 Studienanleitung & L4M3 Trainingsmaterialien

Die Zuverlässigkeit basiert sich auf die hohe Qualität, deshalb ist unsere CIPS L4M3 vertrauenswürdig. Allein die mit einer Höhe von fast 100% Bestehensquote überzeugen Sie vielleicht nicht. Dann laden Sie bitte die kostenlose Demos der CIPS L4M3 herunter und probieren! Um verschiedene Gewohnheiten der Prüfungsteilnehmer anzupassen, bieten wir insgesamt 3 Versionen von CIPS L4M3. Nach den Informationen über die Ermäßigung u.a. können Sie auf unserer Webseite online erkundigen.

CIPS Commercial Contracting L4M3 Prüfungsfragen mit Lösungen (Q51-Q56):

51. Frage

Which of the following is likely to reduce risks of different rules regarding when offers and acceptance become effective between legal systems?

- A. Deemed receipt protocol
- B. Time lapse
- C. Withdrawal protocol
- D. Letter of intent

Antwort: A

Begründung:

Regarding rule of offer and acceptance, there are some differences among legal system around the world. For example, mailbox rule is generally applied in common law countries such as UK, US, Australia,.. while it is ignored in civil law countries. To clarify on rule of offer and acceptance in international trade, offerors may use expressed terms in their offers. These terms known as deemed receipt protocol.

Reference:

LO 1, AC 1.2

52. Frage

Maximum Score 1

Contract terms are statements by the parties to the contract as to what they understand their rights and obligations to be under the contract. It is important from the outset that there is a genuine agreement between the parties as to what the contract terms are. After the contract has been made, it is too late for either party to alter its terms unilaterally.

Which of the following is another role that negotiated contract terms might play?

- A. Identifying the type of contractual disputes in which the courts might decline to adjudicate
- B. Providing a guarantee that the supplier will never fail to perform under any circumstances
- C. Defining conditions and contingencies that may alter the arrangement
- D. Ensuring any future contracts will be on the buyer's terms

Antwort: C

Begründung:

Negotiated terms can define conditions and contingencies - "if-then" clauses - such as force majeure, variation, or termination events. These allow the contract to handle changes flexibly.

Reference: CIPS L4M3 Commercial Contracting - "Functions of contract terms and contingencies."

53. Frage

Which of the following would you expect to see in an Invitation to Tender (ITT)?

- A. Liquidity ratios
- B. Best and Final Offer (BAFO)
- C. Supplier rates

- **D. Delivery milestones**

Antwort: D

Begründung:

The ITT is issued by the buyer and typically includes:

- * Requirements, scope, and delivery milestones (C).
- * Evaluation criteria, instructions to tenderers, contract conditions, etc.

Supplier rates and liquidity ratios belong in the supplier response or financial evaluation. BAFO is a later negotiation step, not content of the ITT itself.

Reference: CIPS L4M3 Commercial Contracting - Contents of invitations to tender.

54. Frage

Maximum Score: 1

Buyer O has placed an order for the supply and installation of six new servers for a total amount of £600,000 from Supplier A. Which of the following could potentially be treated as examples of a liquidated damages clause within the contract for the supply of the servers?

- * If the supplier delivers any of the servers late, £1,000 per server will be deducted from the order per day
- * This contract is subject to delay remedies of £X - the amount to be agreed by both parties during delivery
- * The sum for breach of the completion date for the order is £40,000 per day up to a maximum of 50% of the contract price
- * If the performance of any of the servers degrades within five years, a full refund of £600,000 will be provided

- A. 2 and 4 only
- B. 1 and 2 only
- C. 3 and 4 only
- **D. 1 and 3 only**

Antwort: D

Begründung:

Liquidated damages (LDs) are pre-agreed sums payable for specific breaches (commonly late delivery), intended as a genuine pre-estimate of loss.

- * Clause 1: £1,000 per server per day for late delivery # clear pre-agreed daily amount = LD.
- * Clause 3: £40,000 per day up to 50% of contract price # again, defined LD structure.
- * Clause 2: "Amount to be agreed" is uncertain and not a valid LD amount.
- * Clause 4: A full refund after five years for performance degradation is more like a warranty / guarantee, not a liquidated damages clause.

Thus, LD examples are 1 and 3 only # option C.

Reference: CIPS L4M3 Commercial Contracting - Liquidated damages vs. penalties and warranty obligations.

55. Frage

Maximum Score: 1

Which of the following are recognised procurement risks when entering into a fixed price contract with a supplier? Select TWO that apply.

- **A. The supplier can make excess profits if costs fall**
- B. The supplier can claim for unforeseen additional costs
- **C. If costs rise the supplier may default on the contract**
- D. Contract prices can rise in line with national inflation
- E. The supplier will sue if he makes a loss

Antwort: A,C

Begründung:

In a fixed price contract:

- * The price is agreed and stays fixed, regardless of changes in actual costs (unless a separate adjustment clause exists).

Key risks:

- * If costs rise significantly (materials, labour, etc.), the supplier's profit is squeezed or wiped out and the supplier may default or fail to perform # (A) is a recognised risk.

The other options:

* (C) An inflation-linked price is not truly "fixed"; that's a variable/indexed price mechanism.

Reference: CIPS L4M3 Commercial Contracting - Pricing mechanisms: fixed price contracts and their risk allocation.

• • • • •

L4M3 Prüfungsfragen: https://www.zertfragen.com/L4M3_prufung.html

- BONUS!!! Laden Sie die vollständige Version der ZertFragen L4M3 Prüfungsfragen kostenlos herunter:
https://drive.google.com/open?id=1yqwj9_xaGq52UW4HzbhoTC5XAYLh0taT

https://drive.google.com/open?id=1yqwj9_xaGq52UW4HzbhoTC5XAYLh0taT