

C_TS462_2023 Übungsfragen: SAP Certified Associate - SAP S/4HANA Cloud Private Edition - Sales & C_TS462_2023 Dateien Prüfungsunterlagen



P.S. Kostenlose und neue C_TS462_2023 Prüfungsfragen sind auf Google Drive freigegeben von Pass4Test verfügbar: https://drive.google.com/open?id=1m3I4WxCN_LIPs0wCiA-dpxgP12vdKZk

Die Fragenkataloge zur SAP C_TS462_2023 Zertifizierungsprüfung von Pass4Test sind die besten. Wenn Sie ein SAP -Fachmann sind, sind sie Ihnen ganz notwendig. Sie sind ganz zuverlässig. Wir bieten speziell den C_TS462_2023 -Kandidaten die Schulungsunterlagen, die Prüfungsfragen und Antworten zur C_TS462_2023 Zertifizierung enthalten. Viele C_TS462_2023 - Fachleute streben danach, die SAP C_TS462_2023 Prüfung zu bestehen. Die Erfolgsquote von Pass4Test ist unglaublich hoch. Unser Pass4Test setzt sich dafür ein, Ihnen zu helfen, den Erfolg zu erlangen.

Möchten Sie die SAP C_TS462_2023 Zertifizierungsprüfung beim ersten Versuch bestehen? Auf der Webseite Pass4Test werden wir alle Ihrer Wünsche erfüllen und Ihnen versprechen, dass Sie die C_TS462_2023 Zertifizierungsprüfung in begrenzter Zeit einmalig bestehen. Denn Pass4Test verfügt über die Fragenkataloge zur SAP C_TS462_2023 Zertifizierungsprüfung, die von erfahrenen IT-Experten entworfen werden und aus Fragen und Antworten kombiniert sind. Sie werden niemals bereuen, dass Sie Pass4Test gewählt haben. bearbeitet

>> C_TS462_2023 Zertifikatsfragen <<

C_TS462_2023 Schulungsangebot & C_TS462_2023 Prüfungsfragen

Pass4Test ist eine Website, die alle Ihrer Bedürfnisse zur SAP C_TS462_2023 Zertifizierungsprüfung abdecken kann. Mit den Prüfungsmaterialien von Pass4Test können Sie die SAP C_TS462_2023 Zertifizierungsprüfung mit einer ganz hohen Note bestehen.

SAP C_TS462_2023 Prüfungsplan:

Thema	Einzelheiten
Thema 1	<ul style="list-style-type: none"> Shipping Process and Customizing: This topic describes the processing of shipping transactions and their integration with sales order management, including the relevant customization settings.
Thema 2	<ul style="list-style-type: none"> Sales Process and Analytics: Sales process and analytics is a topic that involves explaining and performing various tasks related to the sales process.
Thema 3	<ul style="list-style-type: none"> Pricing and Condition Technique: The section on pricing and condition technique falls under the broader topic of sales documents and customizing, covering related tasks and explanations.
Thema 4	<ul style="list-style-type: none"> Organizational Structures: This topic discusses the role of organizational structures and how they relate to basic functions within the sales process.

SAP Certified Associate - SAP S/4HANA Cloud Private Edition - Sales C_TS462_2023 Prüfungsfragen mit Lösungen (Q51-Q56):

51. Frage

You are a consultant on an SAP S/4HANA Cloud greenfield project. As part of their clean core journey, the customer must analyze the current IT landscape to eliminate redundant systems and establish an efficient architectural design.

Which of the following can you use to do the analysis?

- A. SAP Best Practices
- B. SAP Solution Manager
- C. SAP Cloud ALM
- D. Lean IX

Antwort: A

52. Frage

You want to set up automatic pricing in a sales order. Which actions should you take to achieve this? Note: There are 2 correct answers to this question.

- A. Set up the pricing procedure and assign it to the relevant sales document type.
- B. Set up condition types and assign them to the relevant pricing procedure.
- C. Set up condition tables and assign them to the relevant condition types.
- D. Set up condition tables and assign them to the relevant access sequences.

Antwort: B,D

53. Frage

Where do you configure the default billing type to be used for delivery-related billing?

- A. Copying control
- B. Sales document type
- C. Delivery type
- D. Sales document item category

Antwort: B

Begründung:

Billing Process and Customizing

54. Frage

Which documents can only be created with reference to a billing document? Note: There are 2 correct answers to this question.

- A. Returns order
- B. Invoice correction request
- C. Debit memo request
- D. Invoice cancellation

Antwort: B,D

Begründung:

Sales Process and Analytics

55. Frage

Which of the following SAP S/4HANA Sales organizational unit assignments are mandatory? Note: There are 2 correct answers to

kostenlos verfügbar: https://drive.google.com/open?id=1rm3I4WxCN_LIPs0wCiA-dpxgP12vdKZk