

CPQ-301 キャリアパス、CPQ-301 トレーニング サンプル

キャリアパス表				
等級	職位	職責・業務内容	任用・昇格等の要件	賃金体系
常勤	非常勤			
5等級	管理職	・事業所全体の統括管理・人事・労務・収支管理・行政・地域との対応 ・チームの統括・経営管理・必要技術や知識の指導・計画策定・緊急時対応等	管理職経験3年以上、上位資格、社内評価等	基本給〇円～〇円＋役職手当等〇円
4等級	主任・リーダー	・業務を自主的に計画・実行・利用等 ・顧客に対する、難易度の高い業務対応 ・担当業務を自主的に遂行・業務改善等の提案 ・上司の指示のもと業務遂行・基本的な業務の習得	即昇格、上位資格、社内評価等	基本給〇円～〇円＋リーダー手当〇円
3等級	上級ヘルパー		実務経験10年以上、社内評価等	基本給〇円～〇円
2等級	パート② 中級ヘルパー		実務経験3年以上、社内研修等	基本給〇円～〇円
1等級	パート① 初級ヘルパー		新人研修終了、OJT評価等	基本給〇円～〇円

さらに、JPTeKing CPQ-301 ダンプの一部が現在無料で提供されています: <https://drive.google.com/open?id=1MPd3HNLwgePFdp9ctZlth8Ig9Zj-G2Mv>

IT業種の人たちは自分のIT夢を持っているのを信じています。SalesforceのCPQ-301認定試験に合格することとか、より良い仕事を見つけることとか。JPTeKingは君のSalesforceのCPQ-301認定試験に合格するという夢を叶えるための存在です。あなたはJPTeKingの学習教材を購入した後、私たちは一年間で無料更新サービスを提供することができます。もし試験に不合格になる場合があれば、私たちが全額返金することを保証いたします。

Salesforce CPQ-301試験は、105分で完了する必要がある60の多肢選択問題から構成されています。この試験は、英語、スペイン語、フランス語、ドイツ語、日本語を含む複数の言語で利用可能です。候補者は、認定を取得するために65%以上の合格点を取得する必要があります。試験は、オンラインまたはテストセンターで受験することができます。

Salesforce CPQ-301認定試験は、Salesforce CPQソリューションの構成と管理に関心のある個人向けに設計されています。この試験は、CPQソリューションにおける個人の専門知識の証であるため、Salesforceエコシステムで最も求められている認定の1つです。この試験は、Salesforce環境でCPQソリューションを構成および管理するために必要な知識とスキルをテストするように設計されています。

>> CPQ-301 キャリアパス <<

Salesforce CPQ-301試験を有効なCPQ-301キャリアパスで準備する

なぜ受験生のほとんどはJPTeKingを選んだのですか。それはJPTeKingがすごく便利で、広い通用性があるからです。JPTeKingのITエリートたちは彼らの専門的な目で、最新のSalesforceのCPQ-301試験トレーニング資料に注目していて、うちのSalesforceのCPQ-301問題集の高い正確性を保証するのです。もし君はいささかな心配することがあるなら、あなたはうちの商品を購入する前に、JPTeKingは無料でサンプルを提供することができます。

Salesforce Configure and Administer a Salesforce CPQ Solution 認定 CPQ-301 試験問題 (Q123-Q128):

質問 # 123

An admin has created a text field Configuration Attribute for Bundle A. The admin wants the attribute to start with a dynamic value the moment the configuration page loads.

Which steps should the admin take to meet this requirement?

- A. Create a formula text field on the Quote, constructing the formula to return the desired default value. Update the Configuration Attribute Default Field to identify the Quote formula field.
- B. Create a Price Rule to target the Product Option field that is used for Configuration Attribute to give it a value. Ensure the end user selects Apply Rules in the Configurator.
- C. Create a Process Builder to update the Product Option field that is used for the Configuration Attribute value. Set the process to trigger upon new record creation.
- D. Create a text field on the Quote Line object with the same API name as the Configuration Attribute field. Create a Price Rule to target the Quote Line field to give it a value.

正解: C

質問 # 124

Universal Containers (UC) maintains a large Product catalog with more than 500 Products. Ten Products from various Product Families are frequently requested and purchased by UC's customers and must be easy to find for users.

How should the admin meet the requirement?

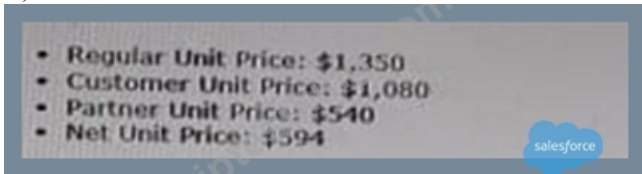
- A. Create a Custom Action that targets the Product Configuration page for a bundle that contains the ten Products.
- B. Set the Sort Order for each of the ten Product records to a numeric value that is greater than any other Product.
- C. Create a Custom Action with Search Filters that targets the Product Selection page to show only the ten Products.
- D. Create a Global Action to clone a pre-made Quote containing the ten Products, and then refresh prices.

正解: C

質問 # 125

For a quote with a Subscription Term of 18 months, what is the calculated price for the standard pricing fields?

A)



B)

C)

D)

- A. Option A
- B. Option D
- C. Option C
- D. Option B

正解: A

質問 # 126

The sales manager at Universal Containers wants to ensure that bundles:

- A. Cannot be reconfigured when a final Quote is created. Allow sales reps to configure bundles only on new or amendment quotes.
- B. Create a Custom Action Condition on the Reconfigure Line custom action where SBQQ__Type__c is equal to "Renewal"
- C. Create a Custom Action Condition on the Reconfigure Line custom action where SBQQ__Type__c is not equal to "Renewal".
- D. Ensure SBQQ__ReconfigurationDisabled__c is set to TRUE on the Bundle product.

正解: B

質問 # 127

Universal Containers provide a discount for an enterprise-level customer if a single line's Net price is above a certain threshold. The Admin has set up a Price Rule with a reference to a custom formula field on the Price Condition to apply the discount automatically. The user has to click calculate twice for the discount to apply.

What is the most likely cause of the issue?

- A. The Evaluation Scope of the Price rule is set incorrectly to fire on the configurator, so the Price Rule fires on the configure Products page.
- B. The use of formula fields in Price Conditions is unsupported, so the Price Rule fires and returns an error the first time.
- C. The referenced formula field contains date/time date information that is unsupported, so the Price Rule fires sporadically.

- 正解: B**

• • • • •

無料でクラウドストレージから最新のJPTestKing CPQ-301 PDFダンプをダウンロードする: <https://drive.google.com/open?id=1MPd3HNLwgePFdp9ctZuh8Ig9Zi-G2Mv>