

Sales-Cloud-Consultant全真問題集 & Sales-Cloud-Consultant資格準備



BONUS!!! Jpexam Sales-Cloud-Consultantダンプの一部を無料でダウンロード: <https://drive.google.com/open?id=1ReO-1JUAGGfabWV0BCWS-G2LlhVpxOmJ>

最も少ない時間とお金でSalesforce Sales-Cloud-Consultant認定試験に高いポイントを取得したいですか。短時間で一度に本当の認定試験に高いポイントを取得したいなら、我々JpexamのSalesforce Sales-Cloud-Consultant日本語対策問題集は絶対にあなたへの最善なオプションです。このいいチャンスを把握して、JpexamのSales-Cloud-Consultant試験問題集の無料デモをダウンロードして勉強しましょう。

Salesforce Sales-Cloud-Consultant試験は、セールスクラウドコンサルティングの分野における個人の知識とスキルを測定するために設計された認定試験です。この認定試験は、販売、マーケティング、または顧客サービスの役割に従事する専門家向けであり、Salesforce Sales Cloud Solutionsの実装と維持を担当しています。Salesforce Sales-Cloud-Consultant認定試験は、販売クラウドソリューション、実装、構成、最適化など、販売クラウドに関連する幅広いトピックをカバーする包括的なテストです。

Sales-Cloud-Consultant試験は、105分以内に完了しなければならない60の複数選択問題で構成されています。試験は、セールスクラウド構成、セールス予測とパイプライン管理、セールスプロセス自動化、セールスクラウド分析、および他のシステムとの統合など、さまざまなトピックをカバーしています。試験に合格するには、候補者は68%以上のスコアを達成する必要があります。Salesforceは、セールスクラウドコンサルタントとしてSalesforceプラットフォームで少なくとも6か月の経験があり、Sales Cloud Consultant認定コースを修了してから試験を受けることを推奨しています。この試験に合格することは、セールスクラウドコンサルティングの高い熟練度を示し、この分野でキャリアを進めたい専門家にとって貴重な資産です。

>> Sales-Cloud-Consultant全真問題集 <<

権威のあるSales-Cloud-Consultant全真問題集一回合格-ハイパスレート のSales-Cloud-Consultant資格準備

実際に、多くの受験者はSales-Cloud-Consultant試験に合格したいです。難しいですが、自分自身はより良いものになりたいので、やはりチャレンジしたいです。そのような場合、Sales-Cloud-Consultant学習教材のようないい資料が必要です。Sales-Cloud-Consultant学習教材を利用すれば、あなたはSales-Cloud-Consultant試験を簡単にパスできます。

販売Cloud-Consultantの試験は、60の複数選択質問で構成されており、105分の時間制限があります。この試験では、販売クラウド機能、販売およびマーケティングの自動化、販売予測、リード管理、アカウントと機会管理など、幅広いトピックをカバーしています。試験に合格するには、候補者は試験で少なくとも62%を獲得する必要があります。Sales-Cloud-Consultantの試験に合格することにより、専門家は、組織の特定のニーズを満たす

ために Salesforce Cloud を実装および構成する能力を実証できます。

Salesforce Certified Sales Cloud Consultant 認定 Sales-Cloud-Consultant 試験問題 (Q114-Q119):

質問 # 114

Which describes a usability and/or adoption challenge? (Select all that apply)

- A. Iris is worried that once her admin makes a change, her accounts will be
- B. Kevin wants meetings with his manager to be more strategic and less task oriented
- C. Bob questions the quality of data in Salesforce
- D. Mario is not sure that Salesforce can do everything he needs it to do
- E. Julie is concerned that other reps will steal her leads
- F. Mary can't figure out how to update her contact list

正解: A、C、D、F

質問 # 115

The Sales Director at Cloud Kicks wants to prevent users from viewing each other's Opportunities but wants them to check to see that the account already exists prior to creating a new Account.

Which organization-wide default should the consultant recommend?

- A. Set Account and Opportunity to private.
- B. Set Account to public read only, and Opportunity to private.
- C. Set Account to public read only, and Opportunity to public read only.
- D. Set Account to public read only, and Opportunity to controlled by parent.

正解: B

質問 # 116

A Campaign Call-Down report justifies the spend on programs; helps to know who to target for future campaigns; shows the relations to sales data, lead data, and analysis of campaigns; and reflects how customer community interacts and how it affects sales. Who would benefit most from the idea that this report shows the relations to sales data, lead data, and analysis of campaigns?

- A. VP Marketing
- B. Campaign Manager
- C. BI/Analytics
- D. Marketing Executive

正解: C

質問 # 117

Cloud Kicks has a private sharing model on Accounts. Account Executives need to ensure that Business Development Users can qualify marketing Opportunities on their accounts. There can be different Business Development Users for a given opportunity. Sales Management needs to be able to report on which Business Development Users are assigned to opportunities. What should the Consultant recommend to the Account Executives?

- A. Add Business Development Users as Opportunity Team members with a role that grants read/write access.
- B. Share Accounts with Business Development Users.
- C. Share Opportunities with Business Development Users by granting read access to Opportunities in their portfolio.
- D. Add Business Development Users as Account Team members with a role that grants Modify All access.

正解: A

質問 # 118

