

# Seit Neuem aktualisierte Plat-Admn-301 Examfragen für Salesforce Plat-Admn-301 Prüfung



Laden Sie die neuesten Pass4Test Plat-Admn-301 PDF-Versionen von Prüfungsfragen kostenlos von Google Drive herunter: <https://drive.google.com/open?id=1c2EDr2whYc8DQzin6HXqXwvIJbsVS8QL>

Heutzutage fühlen Sie sich vielleicht machtlos in der konkurrenzfähigen Gesellschaft. Das ist unvermeidbar. Was Sie tun sollen, ist, eine Karriere zu machen. Sicher haben Sie viele Wahlen. Und ich empfehle Ihnen die Fragen und Antworten zur Plat-Admn-301 Zertifizierungsprüfung von Pass4Test. Pass4Test ist ein gute Gehilfe zur IT-Zertifizierung. So, worauf warten Sie noch? Kaufen Sie doch die Schulungsunterlagen zur Salesforce Plat-Admn-301 Zertifizierungsprüfung von Pass4Test.

Plat-Admn-301 ist eine Salesforce Zertifizierungsprüfung. So ist Plat-Admn-301 Zertifizierung der erste Schritt zur Salesforce Zertifizierung. Deswegen ist die Plat-Admn-301 Zertifizierungsprüfung kürzlich immer beliebter geworden. Immer mehr Leute haben sich an der Salesforce Plat-Admn-301 Zertifizierungsprüfung beteiligt. Aber die Erfolgsquote in der Prüfung ist nicht so hoch. Wählen Sie auch einschlägige Prüfungskurse, wenn Sie Plat-Admn-301 Prüfung ablegen möchten?

>> **Plat-Admn-301 Prüfungs** <<

## Plat-Admn-301 Prüfungsfragen & Plat-Admn-301 Online Tests

Die Schulungsunterlagen zur Salesforce Plat-Admn-301 Zertifizierungsprüfung von Pass4Test werden Ihnen nicht nur Energie und Ressourcen, sondern auch viel Zeit ersparen. Denn normalerweise müssen Sie einige Monate verwenden, um sich auf die Prüfung vorzubereiten. So, was Sie tun sollen, ist die Schulungsunterlagen zur Salesforce Plat-Admn-301 Zertifizierungsprüfung von Pass4Test zu kaufen und somit das Zertifikat erhalten. Unser Pass4Test wird Ihnen helfen, die relevanten Kenntnisse und Erfahrungen zu bekommen. Wir bieten Ihnen auch ein ausführliches Prüfungsziel. Mit Pass4Test können Sie die Salesforce Plat-Admn-301 Zertifizierungsprüfung einfach bestehen.

## Salesforce Certified Platform Administrator II Plat-Admn-301 Prüfungsfragen mit Lösungen (Q83-Q88):

### 83. Frage

Management at Ursa Major Solar wants to understand how many accounts have opportunities in the overall pipeline.

What should the administrator use to create a report showing all open opportunities and the total number of accounts represented?

- A. The row count on a summary report grouped by account name
- B. A custom report type showing opportunities with accounts
- C. A Cross Filter selecting opportunities with accounts
- **D. The Show Unique Count option on the account name column**

**Antwort: D**

Begründung:

The Show Unique Count option on the account name column will create a report showing all open opportunities and the total number of accounts represented. This option will count each account only once, even if it has multiple opportunities. The report can be grouped by account name or any other field to show more details. References: [https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.reports\\_builder\\_unique\\_count.htm&type=5](https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.reports_builder_unique_count.htm&type=5)

#### 84. Frage

DreamHouse Realty currently deals only with single-family homes but is expanding its business to include condos in large cities. There are some features and amenities that only apply to condos, such as the amount of a deposit and concierge services.

How should an administrator configure the Opportunity object to ensure that only relevant fields are displayed on the record?

How should an administrator configure the Opportunity object to ensure that only relevant fields are displayed on the record?

- A. Build a Lightning component to display fields that only apply to condos.
- B. Configure a validation rule to display fields based on the type of property the user is viewing.
- C. Make a custom Lightning page to display specific fields based on the type of property.
- **D. Create a Record Type for the type of property and custom page layouts for each.**

**Antwort: D**

Begründung:

A record type allows administrators to offer different business processes, picklist values, and page layouts to different users based on their profiles. By creating a record type for the type of property (single-family home or condo), DreamHouse Realty can assign different page layouts to each record type that display only relevant fields for each property type. The record type can also determine which sales process and path are available for each opportunity. References: [https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.customize\\_recordtype.htm&type=5](https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.customize_recordtype.htm&type=5)

#### 85. Frage

A developer is getting errors for Production deployment. The test deployment in the Full sandbox, which included a local test run, was successful. The Full sandbox was last refreshed 2 weeks ago.

Where should the administrator check to see what was recently changed?

- A. Dev Console
- **B. Setup Audit Trail**
- C. Salesforce Optimizer
- D. Field History

**Antwort: B**

Begründung:

Setup Audit Trail is a tool that tracks the recent setup changes made by anyone in an org. It can help identify who made what changes and when, as well as any errors or failures that occurred during the changes. Setup Audit Trail can help troubleshoot deployment issues by comparing the changes made in production with those made in sandbox.

#### 86. Frage

AW Computers has enabled the feature for Contact to multiple Accounts. A rep is trying to remove the primary Account from a Contact but is unable to do so. The administrator has already updated the page layout to no longer require an Account.

What could be the issue?

- A. The Account Contact relationship record needs to be deleted first In order to disassociate Contact from the Account.
- B. The Contact has Indirect relationships to other Accounts.
- **C. A primary Account relationship Is required on a Contact regardless of the page layout settings.**
- D. Private Contacts need to be enabled in Setup.

**Antwort: C**

Begründung:

When the feature for Contacts to multiple Accounts is enabled, a Contact can have a direct relationship with multiple Accounts. However, one of these relationships must be designated as the primary Account relationship. This relationship is required on a Contact regardless of the page layout settings and cannot be removed unless the Contact is deleted or merged with another Contact.

References: <https://help.salesforce.com>

[/s/articleView?id=sf.shared\\_contacts\\_set\\_up.htm&type=5](https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.shared_contacts_set_up.htm&type=5) [https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.shared\\_contacts\\_considerations.htm&type=5](https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.shared_contacts_considerations.htm&type=5)

### 87. Frage

DreamHouse Realty (DR) wants to ensure that its data is protected. There have been several recent attempts to phish employees. What should DR do to help ensure that the user that is logged in is the right user when the running user is trying to view reports and dashboards?

- A. Require MFA when users need to view and export dashboards and reports.
- B. Require a Username, Password, and Security Token when logging in.
- **C. Require a high assurance session when exporting or printing reports and dashboards.**
- D. Set up an authentication provider for reports and dashboards.

**Antwort: C**

Begründung:

To help ensure that users who are viewing reports and dashboards are who they say they are, DR should require a high assurance session when exporting or printing reports and dashboards. A high assurance session requires users to verify their identity using multi-factor authentication before accessing sensitive data or functionality in Salesforce. References:

[https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.](https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.security_high_assurance_session_level.htm&type=5)

[security\\_high\\_assurance\\_session\\_level.htm&type=5](https://help.salesforce.com/s/articleView?id=sf.security_high_assurance_session_level.htm&type=5)

### 88. Frage

.....

Auf die Prüfung Salesforce Plat-Admn-301 zu vorbereiten brauchen Sie ein großer Stapel Bücher nicht. An dem Schulungskurs geldaufwendig zu teilnehmen, brauchen Sie auch gar nicht. Mit die Software unserer Pass4Test können Sie das Ziel erreichen! Unsere Produkte können nicht nur die Stresse der Vorbereitung der Salesforce Plat-Admn-301 Prüfung erleichtern, sondern auch die Sorge der Geldverschwendung beseitigen. Da wir versprechen, falls Sie die Salesforce Plat-Admn-301 nach dem Kauf der Salesforce Plat-Admn-301 Prüfungsunterlagen nicht bei der ersten Probe bestehen, bieten wir Ihnen volle Rückerstattung. Lassen Sie beruhigt kaufen!

**Plat-Admn-301 Prüfungsfragen:** <https://www.pass4test.de/Plat-Admn-301.html>

Ja, mit unseren Plat-Admn-301 Prüfungsfragen - Salesforce Certified Plattform Administrator II Test VCE Dumps brauchen Sie nur die Fragen und Antworten unserer VCE Dumps zu beherrschen, und es dauert nur 15-30 Stunden, Bemühen Sie sich noch um die Salesforce Plat-Admn-301 Zertifizierungsprüfung?Wollen Sie schneller Ihren Traum erreichen?Bitte wählen Sie die Schulungsmaterialien von Pass4Test, Manchmal ist APP-Version von Plat-Admn-301 VCE Dumps stabiler als Soft-Version und es ist fließend in Gebrauch.

Medien- und Konversationsmarketing ist gleich oder besser Plat-Admn-301 als herkömmliche Medienausgaben, Sie deuten darauf hin, dass wir in eine Ära post-urbaner Landschaft eintreten.

Ja, mit unseren Salesforce Certified Plattform Administrator II Test VCE Dumps brauchen Sie Plat-Admn-301 Online Tests nur die Fragen und Antworten unserer VCE Dumps zu beherrschen, und es dauert nur 15-30 Stunden, Bemühen Sie sich noch um die Salesforce Plat-Admn-301 Zertifizierungsprüfung?Wollen Sie schneller Ihren Traum erreichen?Bitte wählen Sie die Schulungsmaterialien von Pass4Test.

