

L4M5 Dumps Deutsch & L4M5 Prüfungsunterlagen



2025 Die neuesten ITZert L4M5 PDF-Versionen Prüfungsfragen und L4M5 Fragen und Antworten sind kostenlos verfügbar:
<https://drive.google.com/open?id=1ZLnN0D-VCbb9Ib7Ub9ItRUAOsczgMs6->

Es gibt eine Menge von Websites, die CIPS L4M5 Zertifizierungsprüfung und andere Schulungsunterlagen bieten. Aber ITZert ist die einzige Website, die Ihnen qualitativ hochwertige Schulungsunterlagen zur CIPS L4M5 Zertifizierungsprüfung bietet. Unter der Anleitung und Hilfe von ITZert können Sie die CIPS L4M5 Prüfung beim ersten Versuch bestehen. Die Fragenpool von ITZert werden von den lebendigen IT-Experten nach ihren umfangreichen Wissen und Erfahrungen bearbeitet. Sie werden Sie sicher im IT-Bereich sehr fördern.

Die CIPS L4M5: Commercial Negotiation Prüfung hat eine große Bedeutung im Beschaffungsbereich, insbesondere in der heutigen hyperkompetitiven Geschäftsumgebung. Solide Verhandlungsfähigkeiten sind für den beruflichen Erfolg sowie für den Erfolg von Unternehmen insgesamt unerlässlich. Sie bietet ein umfassendes Verständnis der Kernprinzipien effektiver Verhandlungen und stattet Kandidaten mit den Werkzeugen und Techniken aus, die für erfolgreiche Verhandlungen mit Lieferanten notwendig sind.

Die CIPS L4M5 (Commercial Negotiation) Prüfung ist eine wichtige Prüfung für Beschaffungsprofis, die ihre Verhandlungsfähigkeiten verbessern möchten. Diese Prüfung ist darauf ausgelegt, die Kompetenz des Kandidaten in der kommerziellen Verhandlung zu bewerten, was eine entscheidende Fähigkeit für Beschaffungsprofis in der heutigen Geschäftsumgebung ist. Die Prüfung umfasst eine Vielzahl von Themen im Zusammenhang mit der kommerziellen Verhandlung, wie z.B. Planung, Vorbereitung, Kommunikation und Problemlösung.

>> L4M5 Dumps Deutsch <<

L4M5 Prüfungsunterlagen & L4M5 Lerntipps

Wenn Sie hoffen, dass Ihre Berufsaussichten in der IT-Branche besser werden. Die CIPS L4M5 Prüfung zu bestehen ist eine effiziente Weise. Beklagen Sie sich nicht über die Schwierigkeit der CIPS L4M5, weil eine wirkungsvolle Methode von uns ITZert schon bereit ist, die Ihnen bei der Erwerbung der Zertifizierung der CIPS L4M5 helfen können. Wir aktualisieren immer wieder die Simulations-Software, um zu garantieren, dass Sie die Prüfung der CIPS L4M5 mit befriedigten Zeugnisse bestehen.

Die CIPS L4M5: Commercial Negotiation-Prüfung ist ein kritisches Modul, das Beschaffungs- und Supply-Chain-Profis befähigt, die Kunst erfolgreicher Verhandlungen zu meistern. Die Prüfung richtet sich an Personen, die in ihrer Rolle wachsen oder ihre Karriere vorantreiben möchten, und sie zeigt ihre Fähigkeit, in einem Geschäftsumfeld erfolgreich zu verhandeln. Erfolgreiche Kandidaten werden Fähigkeiten und Kenntnisse erwerben, die in jeder Branche der Industrie wertvoll sind, einschließlich Lieferanten- und Stakeholder-Management.

CIPS Commercial Negotiation L4M5 Prüfungsfragen mit Lösungen (Q21-Q26):

21. Frage

Which of the following are examples of variable costs?

- * Building and site rent
- * Annual insurance premium

- * Raw materials expenditure
- * Delivery costs for materials

- A. 2 and 3
- B. 1 and 4
- **C. 3 and 4**
- D. 1 and 3

Antwort: C

Begründung:

Variable costs fluctuate with production volume - e.g., raw materials and delivery costs. Fixed costs such as rent and insurance remain constant regardless of output. In negotiations, suppliers may inflate fixed cost allocations to justify pricing; buyers should differentiate between fixed and variable costs to challenge pricing more effectively. Recognising true variable costs also allows negotiating for volume-related discounts.

Reference: CIPS L4M5 (2nd ed.), LO 2.2 - Cost structure: variable vs fixed costs in pricing analysis.

22. Frage

What are the potential sources of conflict between the buyer and supplier? Select TWO that apply:

- **A. Persistent late payment of the supplier's invoices**
- B. Requesting early supplier involvement
- **C. Unequal sharing of gains, risks, and costs with the supplier**
- D. Scheduling agreed supplier delivery dates
- E. Planning scheduled visits to the supplier site

Antwort: A,C

23. Frage

A procurement professional is sourcing low value items. He conducts market analysis and realise that these items can be provided by many suppliers and switching cost between suppliers is relatively low. He also assume that the relationship between buyer and supplier will be transactional rather than long-term. According to Thomas-Kilmann conflict model instrument, which of the following is the most appropriate style that the procurement professional should adopt when negotiating with these suppliers?

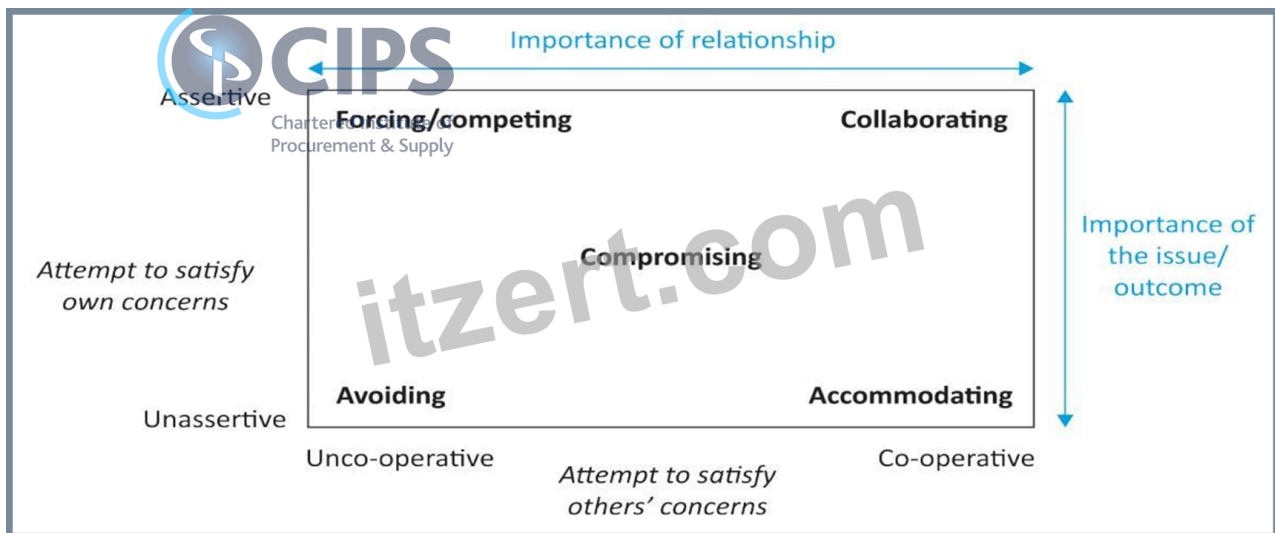
- A. Avoiding
- **B. Competing**
- C. Collaborating
- D. Compromising

Antwort: B

Begründung:

According to Thomas-Kilmann conflict model instrument, there are 5 conflict management styles:

Graphical user interface, text, application, email Description automatically generated



In this scenario, the buyer's bargaining power is stronger than suppliers', and the relationship is transactional.

Therefore, to get the most preferable outcome, the procurement professional can take an assertive approach, while he doesn't need to co-operate closely with these suppliers. Competing will be the most appropriate approach to negotiation in this scenario so that the buying organisation can get a better deal.

24. Frage

Active listening in negotiation includes which of the following activities?

1. Hearing
 2. Interpreting
 3. Rapport
 4. Influence
- A. 3 and 4 only
 - **B. 1 and 2 only**
 - C. 1 and 3 only
 - D. 2 and 3 only

Antwort: B

Begründung:

Listening is a hugely important skill in the world of work. It's a key part of effective communication [...].

Regarding active listening, there is a model called 'The SIER Hierarchy of Active Listening'. It details four key stages required for effective listening. As with all models associated with active listening, its purpose is to help the listener be a better, more effective listener who really hears what is being said, connects with the individual with whom they are communicating and builds effective relationships.

The model is a hierarchical model meaning that each stage builds on the stage before it. While the model is sometimes used for training in the sales arena, it is helpful in all walks of life. The stages of the model are:

Sensing (including hearing and watching body language), Interpreting, Evaluating and Responding.

Reference:

- CIPS study guide page 171-173
 - The SIER Hierarchy of Active Listening: Become a Better Listener
- LO 3, AC 3.3

25. Frage

Which of the following is the first step in the development of negotiation strategies?

- A. Developing scenarios around possible options
- B. Recognising TOP's needs and wants
- C. Determining your BATNA
- **D. Defining overarching objectives**

Antwort: D

Developing specific negotiation strategies in areas where risk or spend is high involves analysing a wide range of objectives and variables within the context of the organisation's business requirements. The first stage in any negotiation preparation is to define your overall objectives which may be related to a single variable such as price in the case of a standardised requirement, or many variables in the case of capital equipment. Your negotiating strategies and tactics will all be focused on achieving overall objectives.

• • • • •

- L4M5 Übungsmaterialien □ L4M5 Vorbereitungsfragen □ L4M5 Übungsmaterialien ⇐ Suchen Sie auf ⇒ www.pass4test.de ⇐ nach « L4M5 » und erhalten Sie den kostenlosen Download mühelos □ L4M5 Deutsch Prüfung
- L4M5 Vorbereitungsfragen □ L4M5 Schulungsangebot □ L4M5 Vorbereitungsfragen □ Suchen Sie auf der Webseite ⇒ www.itzert.com □ nach 「 L4M5 」 und laden Sie es kostenlos herunter □ L4M5 Musterprüfungsfragen
- CIPS L4M5 Fragen und Antworten, Commercial Negotiation Prüfungsfragen □ Suchen Sie einfach auf □ www.zertpruefung.ch □ nach kostenloser Download von □ L4M5 □ □ L4M5 Lernressourcen
- L4M5 Exam Fragen □ L4M5 PDF Demo □ L4M5 Pruefungssimulationen □ Suchen Sie auf der Webseite ⇒ www.itzert.com □□□ nach ➡ L4M5 □ und laden Sie es kostenlos herunter □ L4M5 Prüfungsunterlagen
- L4M5 Neuesten und qualitativ hochwertige Prüfungsmaterialien bietet - quizfragen und antworten □ URL kopieren { www.zertsoft.com } Öffnen und suchen Sie ➡ L4M5 □ Kostenloser Download □ L4M5 Originale Fragen
- L4M5 Test Dumps, L4M5 VCE Engine Ausbildung, L4M5 aktuelle Prüfung □ Suchen Sie auf ▶ www.itzert.com ◀ nach ⇒ L4M5 ⇐ und erhalten Sie den kostenlosen Download mühelos □ L4M5 Deutsch Prüfung
- L4M5 Tests □ L4M5 Online Tests □ L4M5 Lernressourcen □ Erhalten Sie den kostenlosen Download von 【 L4M5 】 mühelos über ⇒ www.pass4test.de ⇐ □ L4M5 Prüfungsunterlagen
- L4M5 Antworten □ L4M5 Prüfungsunterlagen □ L4M5 Vorbereitungsfragen □ ⇒ www.itzert.com ⇐ ist die beste Webseite um den kostenlosen Download von ✓ L4M5 □✓□ zu erhalten ⇒ L4M5 Übungsmaterialien
- L4M5 Zertifizierungsprüfung □ L4M5 Online Tests □ L4M5 Vorbereitungsfragen □ ► www.deutschpruefung.com □ ist die beste Webseite um den kostenlosen Download von « L4M5 » zu erhalten □ L4M5 Zertifizierungsantworten
- CIPS L4M5 Fragen und Antworten, Commercial Negotiation Prüfungsfragen □ Suchen Sie auf der Webseite (www.itzert.com) nach 「 L4M5 」 und laden Sie es kostenlos herunter □ L4M5 Fragen Und Antworten
- L4M5 Vorbereitungsfragen □ L4M5 Pruefungssimulationen □ L4M5 Fragen Und Antworten □ Suchen Sie auf ⇒ www.deutschpruefung.com ⇐ nach { L4M5 } und erhalten Sie den kostenlosen Download mühelos □ L4M5 Online Tests
- myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, projectshines.com, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, myportal.utt.edu.tt, study.stcs.edu.np, osmialowski.name, shortcourses.russellcollege.edu.au, www.stes.tyc.edu.tw, study.stcs.edu.np, www.cscp-global.co.uk, Disposable vapes

2025 Die neuesten ITZert L4M5 PDF-Versionen Prüfungsfragen und L4M5 Fragen und Antworten sind kostenlos verfügbar:
<https://drive.google.com/open?id=1ZLnN0D-VCbb9Ib7Ub9ItRUAOsczgMs6->