

MB-210 Trainingsmaterialien: Microsoft Dynamics 365 Sales Functional Consultant & MB-210 Lernmittel & Microsoft MB-210 Quiz



Übrigens, Sie können die vollständige Version der EchteFrage MB-210 Prüfungsfragen aus dem Cloud-Speicher herunterladen:
<https://drive.google.com/open?id=1rwRJa-Bsupw6qHrF6BRJcSRyhewyVxx>

EchteFrage ist eine Website, die Bedürfnisse der Kunden abdecken kann. Diejenigen, die unsere Simulationssoftware zur Microsoft MB-210 IT-Zertifizierungsprüfung benutzt und die Prüfung bestanden haben, sind unsere Stammgäste geworden. EchteFrage stellt Ihnen die fortschrittliche Ausbildungstechnik zur Verfügung, die Ihnen beim Bestehen der Microsoft MB-210 Zertifizierungsprüfung hilft.

Die Microsoft Dynamics 365 Sales Functional Consultant Certification Exam ist eine großartige Möglichkeit für Vertriebsprofis, ihre Karriere zu verbessern und ihre Expertise in vertriebsorientierten Lösungen zu demonstrieren. Durch das Bestehen dieser Prüfung können Kandidaten ihre Fähigkeit beweisen, mit Kunden zusammenzuarbeiten, um Geschäftsanforderungen zu identifizieren, Lösungen zu implementieren, die die Vertriebsproduktivität verbessern, und Analysen bereitzustellen, die Organisationen bei informierten Entscheidungen unterstützen. Diese Zertifizierung ist in der Branche hoch geschätzt und kann zu besseren Jobmöglichkeiten und einem höheren Verdienstpotenzial führen.

Die Prüfung besteht aus 40-60 Multiple-Choice-Fragen, die innerhalb einer Zeitbegrenzung von zwei Stunden beantwortet werden müssen. Die Fragen sind darauf ausgelegt, das Wissen des Kandidaten über die verschiedenen Themen, die in der Prüfung behandelt werden, sowie seine Fähigkeit zu testen, dieses Wissen auf realen Szenarien anzuwenden.

Die Microsoft MB-210 Prüfung umfasst eine Reihe von Themen im Zusammenhang mit Dynamics 365 Sales, einschließlich der Verwaltung von Kundendaten, der Verwaltung von Leads und Opportunities, der Verwaltung von Angeboten und Bestellungen, der Verwaltung von Vertriebsprognosen und der Verwaltung von Vertriebsanalysen. Die Prüfung behandelt auch Themen im Zusammenhang mit der Arbeit mit Kunden, wie z.B. der Verwaltung von Kundenkommunikation, der Verwaltung von Kundenservice und der Verwaltung der Kundenzufriedenheit.

>> MB-210 Online Praxisprüfung <<

MB-210 Schulungsmaterialien & MB-210 Dumps Prüfung & MB-210

Studienguide

Leute aus verschiedenen Bereichen bemühen sich um ihre Zukunft. Bemühen Sie sich auch um Erhöhung Ihrer Fähigkeit? Haben Sie das Microsoft MB-210 Zertifikat? Wie viel wissen Sie über Microsoft MB-210 Zertifizierungsprüfung? Was sollen Sie machen, wenn Sie nicht genug Kenntnisse zur MB-210 Prüfung beherrschen? Machen Sie sich keine Sorge. EchteFrage kann Ihnen Hilfe bieten.

Microsoft Dynamics 365 Sales Functional Consultant MB-210 Prüfungsfragen mit Lösungen (Q167-Q172):

167. Frage

You manage a default Dynamics 365 for Sales environment. You are configuring a sales dashboard.

You need to create an interactive dashboard.

Which three entities can you use? Each correct answer presents a complete solution.

NOTE: Each correct selection is worth one point.

- A. Invoice
- B. Case
- C. Queue Item
- D. Opportunity
- E. Knowledge Article

Antwort: B,C,E

Begründung:

Explanation

References:

<https://docs.microsoft.com/en-us/dynamics365/customer-engagement/customize/configure-interactivedashboards>

168. Frage

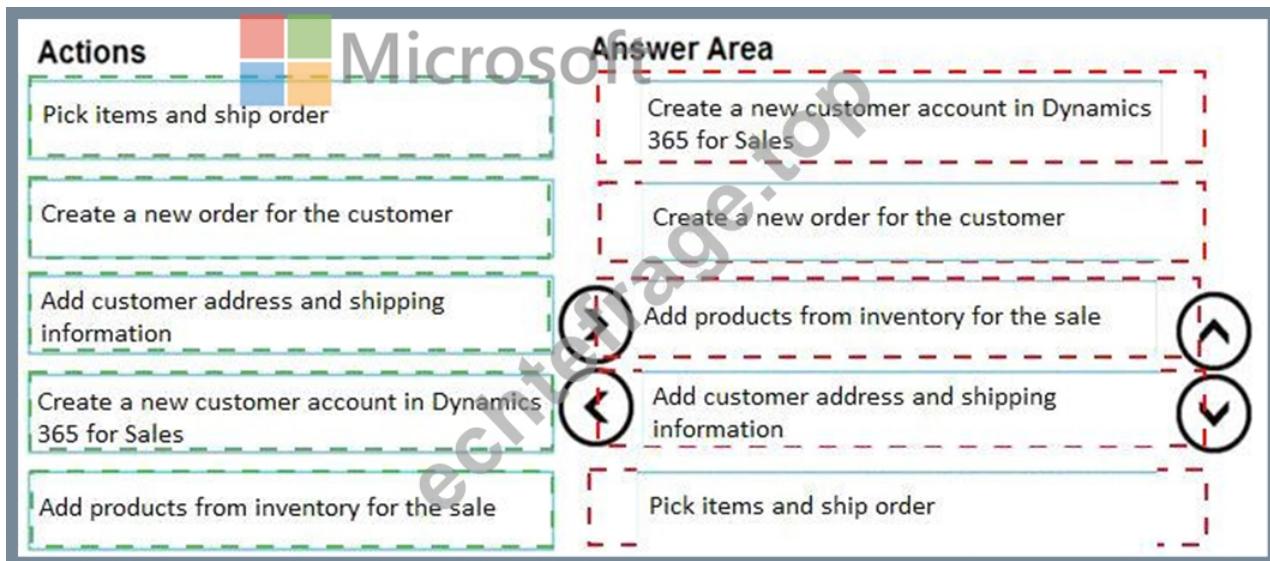
A company uses Dynamics 365 Sales to manage sales orders.

You need to create an order for a new customer.

In which order should you perform the actions? To answer, move all actions from the list of actions to the answer area and arrange them in the correct order.

Antwort:

Begründung:



Explanation:

Create a new customer account in Dynamics 365 for Sales

Create a new order for the customer

Add products from inventory for the sale

Add customer address and shipping information

Pick items and ship order

Reference:

<https://docs.microsoft.com/en-us/dynamics365/sales-enterprise/create-edit-order-sales#create-an-order>

169. Frage

You need to manage existing RFQs.

What should you do? To answer, select the appropriate options in the answer area.

NOTE: Each correct selection is worth one point.

Requirement	Action
Provide CompanyB with pricing.	<p>Create a quote for each country.</p> <p>Create a quote for each opportunity.</p> <p>Create a quote for each product bundle.</p>
Update the quotes with discontinued products.	<p>Revise the quote and activate it.</p> <p>Revise the product catalog and activate the quote.</p> <p>Convert the quote to an order.</p>
Update the quote for CompanyC.	<p>Create a new quote.</p> <p>Revise the quote and change the currency to CAD.</p> <p>Convert the quote to an order.</p>

Antwort:

Begründung:

Requirement	Action
Provide CompanyB with pricing.	<p>Create a quote for each country.</p> <p>Create a quote for each opportunity.</p> <p>Create a quote for each product bundle.</p>
Update the quotes with discontinued products.	<p>Revise the quote and activate it.</p> <p>Revise the product catalog and activate the quote.</p> <p>Convert the quote to an order.</p>
Update the quote for CompanyC.	<p>Create a new quote.</p> <p>Revise the quote and change the currency to CAD.</p> <p>Convert the quote to an order.</p>

Reference:

<https://docs.microsoft.com/en-us/dynamics365/sales-enterprise/ts-currency-pricelist>

170. Frage

You use opportunities in Dynamics 365 Sales.

Opportunities that were closed as lost frequently come back and are eventually won.

You need to be able to track these occurrences and have insight into the process.

What happens during the reopen and close process? To answer, select the appropriate options in the answer area.

NOTE: Each correct selection is worth one point.

Scenario	Result
A lost opportunity is reopened.	<p>The Opportunity Close record is deleted</p> <p>The Opportunity Close record changes status to inactive</p> <p>The Opportunity Close record changes status to in Progress</p>
The same opportunity is closed as won.	<p>The current Opportunity Close record updates with the new close details and status of completed.</p> <p>A new Opportunity Close record is created with the new close details and status of completed.</p>

Antwort:

Begründung:

Scenario	Result
A lost opportunity is reopened.	<p>The Opportunity Close record is deleted</p> <p>The Opportunity Close record changes status to inactive</p> <p>The Opportunity Close record changes status to in Progress</p>
The same opportunity is closed as won.	<p>The current Opportunity Close record updates with the new close details and status of completed.</p> <p>A new Opportunity Close record is created with the new close details and status of completed.</p>

Explanation:

Scenario	Result
A lost opportunity is reopened.	<p>The Opportunity Close record is deleted</p> <p>The Opportunity Close record changes status to inactive</p> <p>The Opportunity Close record changes status to in Progress</p>
The same opportunity is closed as won.	<p>The current Opportunity Close record updates with the new close details and status of completed.</p> <p>A new Opportunity Close record is created with the new close details and status of completed.</p>

171. Frage

A customer uses Dynamics 365 Sales and Sales insights sales accelerator. The company wants to use an automatic activity generator. You need to set up the generator.

Which tool should you use? To answer, drag the appropriate tools to the correct scenarios. Each tool may be used once, more than once, or not at all. You may need to drag the split bar between panes or scroll to view content.

NOTE: Each correct selection is worth one point.

Tools

Timelines

Playbooks

Sequences

Answer Area

Scenario

Create automated activities for quotes.

Allow emails to be automatically generated.

Allow wait times before generating the activity.

Tool

Antwort:

Begründung:

Tools

Timelines

Playbooks

Sequences

Answer Area

Scenario

Create automated activities for quotes.

Allow emails to be automatically generated.

Allow wait times before generating the activity.

Tool

Playbooks

Timelines

Sequences

Explanation

Tools

Timelines

Playbooks

Sequences

Answer Area

Scenario

Create automated activities for quotes.

Allow emails to be automatically generated.

Allow wait times before generating the activity.

Tool

172. Frage

.....

Mit Microsoft MB-210 Zertifikat können Sie Ihre Berufsaussichten verbessern und viele neuen Chancen erschließen. EchteFrage ist eine geeignete Website für die Kandidaten, die an der Microsoft MB-210 Zertifizierungsprüfung teilnehmen. Es wird nicht nur alle Informationen zur Microsoft MB-210 Zertifizierungsprüfung, sondern Ihnen auch eine gute Lernchance bieten. EchteFrage wird Ihnen helfen, die Microsoft MB-210 Zertifizierungsprüfung ganz einfach zu bestehen.

MB-210 Prüfungsübungen: <https://www.echtefrage.top/MB-210-deutsch-pruefungen.html>

- MB-210 Lerntipps □ MB-210 Antworten □ MB-210 Antworten □ Suchen Sie auf ⇒ www.zertfragen.com ← nach [MB-210] und erhalten Sie den kostenlosen Download mühelos □ MB-210 Testantworten
- MB-210 Prüfungsvorbereitung □ MB-210 Zertifikatsdemo □ MB-210 Antworten □ Suchen Sie einfach auf □ www.itzert.com □ nach kostenloser Download von ➔ MB-210 □ □ MB-210 Praxisprüfung
- Microsoft MB-210: Microsoft Dynamics 365 Sales Functional Consultant braindumps PDF - Testking echter Test □ Suchen Sie jetzt auf ⇒ www.itzert.com ← nach ➔ MB-210 □ um den kostenlosen Download zu erhalten □ MB-210 Prüfungsfrage
- MB-210 Braindumpsit Dumps PDF - Microsoft MB-210 Braindumpsit IT-Zertifizierung - Testking Examen Dumps □ Geben Sie { www.itzert.com } ein und suchen Sie nach kostenloser Download von □ MB-210 □ □ MB-210 Deutsch Prüfungsfragen
- MB-210 Braindumpsit Dumps PDF - Microsoft MB-210 Braindumpsit IT-Zertifizierung - Testking Examen Dumps □ Suchen Sie jetzt auf ▶ www.pass4test.de ▲ nach [MB-210] um den kostenlosen Download zu erhalten □ MB-210 Antworten
- MB-210 Übungstest: Microsoft Dynamics 365 Sales Functional Consultant - MB-210 Braindumps Prüfung □ Suchen Sie auf 《 www.itzert.com 》 nach kostenlosem Download von (MB-210) □ MB-210 Antworten
- MB-210 Braindumpsit Dumps PDF - Microsoft MB-210 Braindumpsit IT-Zertifizierung - Testking Examen Dumps □ Sie müssen nur zu □ www.zertpruefung.ch □ gehen um nach kostenloser Download von 《 MB-210 》 zu suchen □ MB-210 Prüfungsaufgaben
- MB-210 Zertifizierungsantworten □ MB-210 Prüfungsfrage □ MB-210 Prüfungsfrage □ URL kopieren 【 www.itzert.com 】 Öffnen und suchen Sie 【 MB-210 】 Kostenloser Download □ MB-210 Prüfungen
- Aktuelle Microsoft MB-210 Prüfung pdf Torrent für MB-210 Examen Erfolg prep □ Suchen Sie jetzt auf □ de.fast2test.com □ nach ⚡ MB-210 ⚡ ⚡ □ und laden Sie es kostenlos herunter □ MB-210 Prüfungsfrage
- MB-210 Übungstest: Microsoft Dynamics 365 Sales Functional Consultant - MB-210 Braindumps Prüfung □ Sie müssen nur zu □ www.itzert.com □ gehen um nach kostenloser Download von □ MB-210 □ zu suchen □ MB-210 Ausbildungressourcen
- MB-210 Zertifizierungsantworten □ MB-210 Testfagen □ MB-210 Prüfungen □ Öffnen Sie die Webseite □ www.zertsoft.com □ und suchen Sie nach kostenloser Download von ✓ MB-210 □ ✓ □ □ MB-210 Testfagen
- kareyed271.full-design.com, motionentrance.edu.np, tedcole945.ssnblog.com, motionentrance.edu.np, pct.edu.pk, maitriboutique.in, training.retaacademy.in, edusoln.com, cerfindia.com, mylearningmysharing.com, Disposable vapes

P.S. Kostenlose 2025 Microsoft MB-210 Prüfungsfragen sind auf Google Drive freigegeben von EchteFrage verfügbar:
<https://drive.google.com/open?id=1rwRJa-Bsupw6qHrF6BRJcSRyhewyVxx>